



**Uleam**

UNIVERSIDAD LAICA  
ELOY ALFARO DE MANABÍ

**UNIVERSIDAD LAICA  
ELOY ALFARO DE MANABÍ**

**FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS,  
CONTABLES Y COMERCIO**

**CARRERA DE COMERCIO EXTERIOR**

**TRABAJO DE TITULACIÓN**

**PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE  
LICENCIADO/A EN COMERCIO EXTERIOR**

**TEMA:**

**“REALIDAD DE LOS TLC PARA LOS PAÍSES EN VÍAS DE  
DESARROLLO: CASO COLOMBIA-ESTADOS UNIDOS”**

**ELABORADO POR:**

**SANTANA BRIONES FRANKLIN ANDRES**

**TUTOR:**

**ING. JORGE GREGÓRIO MENDOZA GARCÍA. MG**

**MANTA – ECUADOR**

**2024**



**Uleam**

UNIVERSIDAD LAICA  
ELOY ALFARO DE MANABÍ

**UNIVERSIDAD LAICA  
ELOY ALFARO DE MANABÍ**

**FACULTAD DE CIENCIAS ADMINISTRATIVAS,  
CONTABLES Y COMERCIO**

**CARRERA DE COMERCIO EXTERIOR**

**TRABAJO DE TITULACIÓN**

**PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE  
LICENCIADO/A EN COMERCIO EXTERIOR**

**TEMA:**

**“REALIDAD DE LOS TLC PARA LOS PAÍSES EN VÍAS DE  
DESARROLLO: CASO COLOMBIA-ESTADOS UNIDOS”**

**ELABORADO POR:**

**SANTANA BRIONES FRANKLIN ANDRES**

**TUTOR:**

**ING. JORGE GREGÓRIO MENDOZA GARCÍA. MG**

**MANTA – ECUADOR**

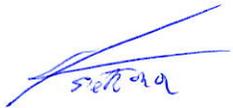
**2024**

## **Declaración de autoría**

Yo, Franklin Andres Santana Briones con documento de identidad número 131404183-0 declaro bajo jura mento que el trabajo titulado “Realidad de los TLC para los países en vías de desarrollo: Caso Colombia-Estados Unidos” es una investigación original realizada por mí, y que toda la información y los datos presentados en esta tesis han sido obtenidos de manera ética y en cumplimiento con las normas establecidas por la Universidad Laica Eloy Alfaro de Manabí.

Además, declaro que he citado adecuadamente todas las fuentes y referencias utilizadas en la elaboración de este trabajo y que no se ha plagiado ningún contenido.

En testimonio de lo cual, firmo la presente declaración en Manta, a 8 de Julio del 2024.



Franklin Andres Santana Briones

## CERTIFICACIÓN

En calidad de docente tutor de la Facultad de Ciencias Administrativas, Contables y Comercio de la Universidad Laica “Eloy Alfaro” de Manabí, CERTIFICO:

Haber dirigido, revisado y aprobado preliminarmente el Trabajo de Integración Curricular modalidad **Análisis de Caso** bajo la autoría del estudiante **Santana Briones Franklin Andrés**, legalmente matriculado en la carrera de Comercio Exterior, período académico 2023(2)-2024(1), cumpliendo el total de **320 horas**, cuyo tema o núcleo problémico es **“Realidad de los TLC para los países en vías de desarrollo: Caso Colombia-Estados Unidos”**.

La presente investigación ha sido desarrollada en apego al cumplimiento de los requisitos académicos exigidos por el Reglamento de Régimen Académico y en concordancia con los lineamientos internos de la opción de titulación en mención, reuniendo y cumpliendo con los méritos académicos, científicos y formales, y la originalidad del mismo, requisitos suficientes para ser sometida a la evaluación del tribunal de titulación que designe la autoridad competente.

Particular que certifico para los fines consiguientes, salvo disposición de Ley en contrario.

Manta, 15 de julio de 2024.

Lo certifico,



Mgs. Jorge Gregorio Mendoza García  
**Docente Tutor(a)**  
**Área: Comercio Exterior**

## **Dedicatoria**

Esta tesis está dedicada a mi Madre, en reconocimiento por su inquebrantable apoyo y amor. Su presencia ha sido mi guía y fortaleza a lo largo de este camino académico. A través de los desafíos y las dificultades, su sacrificio y aliento han sido fundamentales para alcanzar este logro. Esta obra no solo representa mi dedicación y determinación, sino también un tributo sincero a su ejemplo de perseverancia y apoyo incondicional.

## **Reconocimiento y Agradecimientos**

Primero, agradezco a Dios por haberme permitido llegar hasta aquí, logrando una de mis metas y manteniéndome en el buen camino.

A mi madre, le expreso mi más profundo agradecimiento. Su constante preocupación por mi bienestar y su inquebrantable apoyo a lo largo de este proceso han sido fundamentales.

Extiendo mi gratitud a mi tía Mercedes, quien me brindó su hogar y permitió que tuviera un techo durante todo mi proceso universitario. Sin su generosidad y apoyo, este camino habría sido mucho más complicado.

A mi novia y amigos cercanos, les agradezco por el apoyo moral en todo aspecto de mi vida. Su amor y amistad me han dado fuerzas en los momentos en que he sentido mayor peso sobre mis hombros.

A mi abuela y mi padre por el apoyo económico que me brindaron durante este tiempo.  
A todos ustedes, les dedico este logro, ya que también es suyo

## Índice

1.	Introducción .....	1
2.	Antecedentes .....	2
3.	Definición del problema .....	2
3.1.	Delimitación .....	2
3.2.	Planteamiento .....	3
3.3.	Preguntas .....	3
4.	Preguntas de Reflexión .....	3
5.	Justificación y propósito .....	4
6.	Objetivos .....	5
6.1.	Objetivo general.....	5
6.2.	Objetivos específicos .....	5
7.	Idea a defender .....	5
8.	Unidades de análisis .....	5
9.	Metodología .....	5
10.	Marco conceptual .....	6
	Desgravación Arancelaria: .....	7
11.	Resultados Obtenidos .....	8
12.	Análisis de Resultados.....	9
13.	Lecciones y Recomendaciones.....	10
14.	Referencias.....	12
15.	Anexos .....	14

## **Lista de Anexos**

Anexo A. Exportaciones de Colombia a USA .....	14
Anexo B. Balanza Comercial Colombia-USA.....	15
Anexo C.. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2007-2010 .....	16
Anexo D. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2011-2014 .....	17
Anexo E. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2015-2018 .....	18
Anexo F. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2019-2022.....	19
Anexo G. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2023-2024 .....	20
Anexo H. Inversión Extranjera directa de Estados Unidos en Colombia.....	21
Anexo I. Importaciones agrícolas colombianas a USA 2023 .....	22

## **Resumen**

Este estudio analiza el impacto del Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Colombia y Estados Unidos, firmado en 2012, y sus implicaciones para países en desarrollo como Ecuador. Se examinan los efectos del TLC en sectores clave como la agricultura y la industria manufacturera colombiana mediante una metodología cualitativa que incluye revisión de literatura, análisis de datos y entrevistas con expertos. Los resultados revelan que el TLC ha provocado el subdesarrollo de sectores productivos y aumentado la dependencia económica y la pérdida de soberanía en Colombia. Las recomendaciones se enfocan en fortalecer la infraestructura y diversificar la economía antes de firmar nuevos TLCs.

**Palabras clave:** Tratado de Libre Comercio, dependencia económica, soberanía económica, diversificación económica, Colombia-Estados Unidos.

## **Abstract**

This study analyzes the impact of the Free Trade Agreement (FTA) between Colombia and the United States, signed in 2012, and its implications for developing countries like Ecuador. The effects of the FTA on key sectors such as agriculture and manufacturing in Colombia are examined through a qualitative methodology including literature review, data analysis, and expert interviews. The findings reveal that the FTA has led to the underdevelopment of productive sectors and increased economic dependence and loss of sovereignty in Colombia. Recommendations focus on strengthening infrastructure and diversifying the economy before signing new FTAs.

**Keywords:** Free Trade Agreement, economic dependence, economic sovereignty, economic diversification, Colombia-United States.

## **1. Introducción**

(El análisis del Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Colombia y Estados Unidos ofrece una oportunidad crucial para entender las implicaciones de estos acuerdos en países en vías de desarrollo. Este estudio se centra en los impactos socioeconómicos y políticos que el TLC ha tenido sobre Colombia desde su implementación en 2012. La relación comercial entre Colombia y Estados Unidos, establecida desde el siglo XIX, ha evolucionado significativamente, posicionando a Colombia como un socio estratégico en la región. No obstante, este vínculo ha generado tensiones, especialmente en torno a la influencia estadounidense y la soberanía económica y política de Colombia.

El problema principal que aborda esta investigación es el subdesarrollo del aparato productivo nacional de Colombia, una consecuencia directa del TLC. La apertura del mercado colombiano a productos extranjeros, especialmente los altamente subsidiados de Estados Unidos, ha llevado a la quiebra de numerosas empresas locales y a la pérdida de empleos en sectores clave como la agricultura y la industria manufacturera. Esta situación ha incrementado la pobreza y el retraso en la economía colombiana, al tiempo que ha comprometido la soberanía económica del país, que ahora depende en gran medida de políticas comerciales dictadas por una potencia económica extranjera.

Las preguntas que guían este estudio son fundamentales para entender la realidad del TLC: ¿Qué resultados macroeconómicos resalta la balanza de pagos 12 años después de iniciar el TLC? ¿Ha cumplido el TLC la promesa de industrializar Colombia? ¿Cuántas empresas colombianas realizan actividades comerciales con Estados Unidos?

El propósito de este estudio es resaltar la importancia de entender los tratados de libre comercio en el contexto de países no desarrollados. Al desafiar las narrativas optimistas y revelar la realidad detrás de estos acuerdos, se busca empoderar a la sociedad para participar activamente en decisiones futuras y proteger los intereses nacionales. Aprender de experiencias pasadas es esencial para evitar acuerdos desventajosos y promover un comercio internacional más justo, donde los países en desarrollo puedan defender sus intereses y los de su población.

La metodología adoptada para esta investigación es cualitativa, centrada en el caso de Colombia y su TLC con Estados Unidos. Se utilizarán datos de diversas fuentes, incluyendo organizaciones especializadas como el Centro de Estudios del Trabajo (Cedetrabajo), informes gubernamentales y publicaciones académicas. La recopilación de datos incluirá entrevistas con expertos y encuestas a sectores afectados en Colombia.

Este estudio subraya la necesidad de evaluar y fortalecer la capacidad productiva y la infraestructura antes de comprometerse con TLCs, promover la diversificación económica y el valor agregado, proteger la soberanía alimentaria, apoyar la modernización de la industria manufacturera y asegurar una distribución equitativa de los beneficios del TLC. Además, es crucial tener expectativas realistas sobre la inversión extranjera directa y mantener la capacidad regulatoria del Estado.

## **2. Antecedentes**

Las relaciones comerciales entre Colombia y Estados Unidos comenzaron en el siglo XIX, se establecieron en un contexto de creciente interés económico y político. A lo largo de esta época, Colombia se convirtió en un socio importante para Estados Unidos en la región. A pesar de esta cooperación, se observaron tensiones en relación con la influencia estadounidense en asuntos colombianos y la preocupación por la pérdida de soberanía económica y política. (Fuentes, R. , 2017).

Antes de la firma del Tratado de Libre Comercio, Colombia y Estados Unidos tenían acuerdos comerciales y preferencias arancelarias que sentaron las bases para futuras negociaciones. Estos acuerdos, como el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) y la Ley de Preferencias Arancelarias Andinas y Erradicación de la Droga (ATPDEA), generaron críticas por su impacto en la economía colombiana. (Sala Martin , 2006)

La negociación y firma del TLC entre Colombia y Estados Unidos fue un proceso complejo que suscitó preocupaciones y críticas en varios sectores de la sociedad colombiana. A pesar de la búsqueda de diversificación de la oferta exportadora, la negociación fue cuestionada por su falta de consideración hacia la soberanía económica de Colombia y su posible impacto negativo en sectores clave de la economía local. (Santos, J. M., 2008)

Durante el proceso de negociación del TLC, surgieron complejidades y una resistencia interna significativa en Colombia, esta reflejó una percepción crítica de que el TLC podría aumentar la desigualdad económica y la dependencia de Colombia respecto a Estados Unidos. (Hellman, J. A., 2010)

## **3. Definición del problema**

### **3.1. Delimitación**

**Tema macro:** Realidad de los TLC para los países en vías de desarrollo

**Delimitación:** Caso Colombia-USA

**Problemática:** “Desigualdad Estructural de los TLC para los países en vías de desarrollo: Caso Colombia-Estados Unidos”

### **3.2. Planteamiento**

Esta investigación aborda un problema crítico y apremiante que ha tenido un impacto profundo en Colombia y en otros países latinoamericanos, y que ahora plantea una amenaza potencial para Ecuador a través de las actuales "negociaciones" de un tratado de libre comercio con Estados Unidos. Nos referimos a las consecuencias devastadoras de estos Tratados de Libre Comercio (TLC) firmados con potencias económicas, con un enfoque particular en el TLC entre Colombia y Estados Unidos.

El aspecto fundamental de este problema es el deterioro del aparato productivo nacional de Colombia. La implementación del TLC ha llevado al colapso de sectores económicos clave, incluyendo la agricultura local y la industria manufacturera. La apertura indiscriminada a productos extranjeros, especialmente los altamente subsidiados de Estados Unidos, ha resultado en la quiebra de numerosas empresas locales y la primarización de la economía. Este deterioro económico ha llevado a un aumento significativo de la pobreza en Colombia, afectando negativamente la calidad de vida de los colombianos.

Además, este problema se traduce a la pérdida de soberanía económica de Colombia. La firma del TLC con Estados Unidos ha colocado a Colombia en una posición de dependencia económica, donde gran parte de sus políticas comerciales y económicas son dictadas por una potencia económica global. Esto significa que Colombia ha perdido su capacidad para tomar decisiones autónomas basadas en sus intereses nacionales, lo que limita su capacidad para proteger su industria local y su bienestar económico.

### **3.3. Preguntas**

¿Qué resultados macroeconómicos resalta la balanza de comercial a 12 años después de iniciar Colombia con el TLC?

¿Ha cumplido el TLC la promesa de impulsar la industria manufacturera de Colombia?

¿Qué impacto ha tenido el TLC en la soberanía alimentaria?

## **4. Preguntas de Reflexión**

**¿Qué resultados macroeconómicos resalta la balanza de comercial a 12 años después de iniciar Colombia con el TLC?**

Desde la implementación del TLC entre Colombia y Estados Unidos, la proporción de exportaciones colombianas a Estados Unidos se redujo del 40% (2000-2011) al 29% (2012-

2023). A partir de 2014, Colombia experimentó déficits comerciales, alcanzando un déficit de USD \$1920.6 millones en 2023 y un déficit acumulado de USD \$21684.4 millones entre 2014 y 2024. La participación de Colombia en las exportaciones mundiales cayó de 0.32% en 2012 a 0.18% en 2023. Las exportaciones a Estados Unidos como porcentaje del PIB disminuyeron del 8.8% en 2011 a alrededor del 3.5% desde 2015. Además, las exportaciones per cápita a Estados Unidos, que crecieron de USD \$166.34 en 2000 a USD \$484.86 en 2011, cayeron a USD \$273.43 en 2023, una disminución del 43.6%.

### **¿Ha cumplido el TLC la promesa de impulsar la industria manufacturera de Colombia?**

El TLC no ha cumplido la promesa de impulsar la industria manufacturera de Colombia. La importación de bienes de capital, esenciales para la productividad industrial, disminuyó un 54.8%, y su proporción en el comercio pasó del 15.8% al 8.7%. Esto contribuyó a una caída del PIB industrial del 13.1% al 11.5%.

### **¿Qué impacto ha tenido el TLC en la soberanía alimentaria?**

El TLC ha tenido un impacto negativo en la soberanía alimentaria de Colombia. La producción nacional de maíz amarillo y trigo ha caído significativamente debido a las importaciones estadounidenses, resultando en el abandono de cultivos y la pérdida de empleos en el sector agrícola. La dependencia de importaciones ha aumentado, ya que Colombia se ha vuelto más dependiente de granos y cereales provenientes de Estados Unidos. Este comercio agrícola desequilibrado ha puesto en riesgo la soberanía alimentaria del país, incrementando el déficit en alimentos esenciales y debilitando la capacidad de Colombia para autosustentarse en productos básicos.

## **5. Justificación y propósito**

Este estudio destaca la importancia crítica de entender los tratados de libre comercio (TLC) en países no desarrollados. Se busca revelar la realidad detrás de estos acuerdos, desafiando las narrativas optimistas y empoderando a la sociedad para participar en decisiones futuras. Es esencial proteger los intereses nacionales y promover la equidad, aprendiendo de la experiencia en tratados anteriores para evitar acuerdos desventajosos. Se aspira a contribuir a un comercio internacional más justo, donde Países menos desarrollados puedan defender sus propios intereses y los de su gente. Este estudio sirve como una llamada de atención sobre la importancia de la justicia en el comercio internacional, destacando la necesidad de no ser un

peón en el juego de las potencias económicas y el egoísmo de unos pocos, sino ser un defensor del desarrollo nacional

## **6. Objetivos**

### **6.1. Objetivo general**

Analizar la realidad de los TLC para los países en vías de desarrollo

### **6.2. Objetivos específicos**

- Comparar la balanza comercial de Colombia y Estados Unidos previo y Post-TLC
- Analizar el sector manufacturero de Colombia 12 años después del Tratado
- Detallar que productos estadounidenses han afectado la soberanía Alimentaria Colombiana

## **7. Idea a defender**

Los tratados de libre comercio (TLC) no resultan beneficiosos para naciones en desarrollo, como las de América Latina. Estos acuerdos tienden a favorecer desproporcionadamente a las potencias económicas, limitando las oportunidades de crecimiento y desarrollo para los países menos desarrollados

## **8. Unidades de análisis**

El objeto de estudio en esta investigación es el TLC, las unidades de análisis es Colombia desde la perspectiva de las consecuencias del TLC y su impacto en su economía.

## **9. Metodología**

La metodología de esta investigación sobre el Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Colombia y Estados Unidos se basa en un enfoque cualitativo que permite una comprensión profunda y contextualizada de los efectos socioeconómicos del tratado en Colombia desde su implementación en 2012. El diseño metodológico se centra en la recolección y análisis de información de fuentes primarias y secundarias relevantes.

Las principales fuentes utilizadas incluyen el DANE (Departamento Administrativo Nacional de Estadística), la DIAN (Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales), y el Banco de la República de Colombia. Estas instituciones proporcionan datos esenciales sobre el desempeño económico y comercial de Colombia, permitiendo un análisis detallado de los resultados del TLC (DIAN, DANE, & BANCO DE LA REEPUBLICA, 2024)

El análisis de contenido será la técnica principal utilizada para examinar los informes y documentos oficiales. Esta técnica cualitativa permitirá identificar patrones y tendencias en los datos, revelando los impactos del TLC en sectores específicos como la agricultura y la industria manufacturera. Además, se llevará a cabo una revisión exhaustiva de la literatura existente, incluyendo artículos académicos, estudios de caso y publicaciones especializadas, para construir un marco teórico robusto y comparar los hallazgos de esta investigación con estudios previos.

El propósito de este estudio es resaltar la importancia de entender los tratados de libre comercio en el contexto de países en vías de desarrollo. Se busca desafiar las narrativas optimistas y revelar la realidad detrás de estos acuerdos, empoderando a la sociedad para participar activamente en decisiones futuras y proteger los intereses nacionales. Para lograr este objetivo, se analizarán datos económicos y comerciales antes y después de la implementación del TLC, evaluando la balanza comercial y la participación de Colombia en el comercio global. También se examinarán las exportaciones e importaciones, y su impacto en la economía local, particularmente en el sector agrícola y manufacturero.

Además, se recopilarán datos sobre la inversión extranjera directa (IED) de Estados Unidos en Colombia, evaluando si el TLC ha cumplido con las expectativas de incrementar la IED y apoyar el desarrollo económico. (Banco de la Republica, 2024) El análisis se centrará en la capacidad productiva del país, la diversificación de la oferta exportadora y la soberanía alimentaria, aspectos críticos para la estabilidad económica de Colombia.

En resumen, esta metodología cualitativa permitirá una evaluación integral de los efectos del TLC entre Colombia y Estados Unidos, proporcionando una comprensión profunda de sus impactos socioeconómicos y ofreciendo recomendaciones para futuros acuerdos comerciales.

## **10. Marco conceptual**

El marco conceptual de esta investigación sobre el Tratado de Libre Comercio (TLC) entre Colombia y Estados Unidos se fundamenta en el análisis de varios conceptos clave y la revisión de estudios empíricos.

**Tratado de Libre Comercio (TLC):** Los TLC son acuerdos comerciales entre dos o más países que buscan reducir o eliminar barreras al comercio de bienes y servicios, promover la inversión y facilitar el comercio. (Krueger, A. O. , 1997) Según la Organización Mundial del Comercio (OMC), estos acuerdos tienen como objetivo fomentar el crecimiento económico y mejorar la competitividad global de las economías participantes.

**Balanza Comercial** La balanza comercial es la diferencia entre el valor de las exportaciones y las importaciones de un país. Un saldo negativo, o déficit comercial, indica que un país importa más de lo que exporta, lo que puede reflejar una dependencia económica y vulnerabilidad frente a economías más fuertes. (Krugman, P. R. & Obstfeld, M., 2006)

**Soberanía Económica** La soberanía económica se refiere a la capacidad de un país para tomar decisiones autónomas sobre su economía, incluyendo políticas comerciales, fiscales y monetarias. La pérdida de soberanía económica implica que un país tiene menos control sobre sus propias decisiones económicas debido a la influencia de potencias extranjeras o acuerdos internacionales. (Wade, R, 2003)

**Desgravación Arancelaria:** Proceso mediante el cual se eliminan o reducen gradualmente los aranceles a la importación de bienes y servicios. En el caso del TLC Colombia-Estados Unidos, la desgravación arancelaria ha permitido la entrada de productos estadounidenses a precios más competitivos, afectando negativamente a la producción local colombiana. (World Trade Organization, 2020)

**Productos desgravados** Productos que no están sujetos a aranceles o impuestos de importación. (World Trade Organization, 2020)

**Inversión Extranjera Directa (IED)** La IED es una inversión realizada por una entidad en un país distinto al suyo, generalmente mediante la adquisición de activos productivos o la creación de empresas. Se espera que la IED promueva el crecimiento económico mediante la transferencia de tecnología, conocimientos y capital. (World Trade Organization, 2020)

**Sistema Generalizado de Preferencias (SGP):** Programa de comercio preferencial que ofrece reducciones arancelarias a productos exportados desde países en desarrollo hacia países desarrollados, como Estados Unidos. Antes del TLC, Colombia se beneficiaba de este sistema, que fue un precursor de las negociaciones del tratado. (UNCTAD)

**Ley de Preferencias Arancelarias Andinas y Erradicación de la Droga (ATPDEA):** Programa que otorgaba beneficios arancelarios a países andinos, como Colombia, a cambio de su cooperación en la lucha contra el narcotráfico. Este acuerdo fue parte de la base sobre la que se construyó el TLC entre Colombia y Estados Unidos. (USITC, 2002)

**Diversificación Productiva** La diversificación productiva es el proceso mediante el cual una economía expande su base productiva, reduciendo la dependencia de unos pocos productos o sectores. Esto es crucial para la estabilidad económica y el desarrollo sostenible, ya que permite a un país adaptarse mejor a las fluctuaciones del mercado global

**Sector Manufacturero:** Parte de la economía que se dedica a la producción de bienes a través de procesos industriales. El sector manufacturero colombiano ha sido uno de los más impactados por el TLC, enfrentando competencia de productos importados y desafíos para mantener la producción local. (Porter, M. E. , 1990)

**Agricultura Local:** Sector agrícola de un país, que incluye la producción de alimentos y otros productos agrícolas. En Colombia, la agricultura local ha sufrido debido a la entrada de productos agrícolas subsidiados de Estados Unidos, lo que ha llevado a la quiebra de muchos agricultores locales. (Altieri, M. A. & Nicholls, C. I.)

**Dependencia Económica:** Situación en la cual un país depende significativamente de otro para su estabilidad económica. El TLC ha aumentado la dependencia económica de Colombia respecto a Estados Unidos, limitando su capacidad para tomar decisiones autónomas en materia de política económica y comercial. (Cardoso, F. H. & Faletto, E., 1979)

**Competencia Desleal:** Prácticas comerciales que distorsionan el mercado y ponen en desventaja a ciertos productores. La entrada de productos estadounidenses altamente subsidiados se considera competencia desleal para los productores colombianos, incapaces de competir en igualdad de condiciones. (Bhagwati, J., 2004)

**Diversificación de la Oferta Exportadora:** Estrategia para ampliar la gama de productos que un país exporta, reduciendo su dependencia de unos pocos productos o mercados. Aunque uno de los objetivos del TLC era diversificar la oferta exportadora de Colombia, los resultados han sido limitados. (Lederman, D. & Maloney, W., 2007, pág. 15)

**DANE:** (Departamento Administrativo Nacional de Estadística.

**DIAN:** Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales.

## 11. Resultados Obtenidos

Los Resultados de la investigación arrojaron que: entre 2000 y 2011, antes del tratado, el 40% del valor de las exportaciones colombianas se destinaba a los Estados Unidos. Desde la implementación del TLC 2012-2023, este porcentaje se redujo al 29%. A partir del 2014, Colombia comenzó a experimentar déficit en su balanza comercial, alcanzando en el año 2023 un déficit de USD \$1920.6 millones, acumulando un déficit total de USD \$21684.4 millones FOB entre 2014 y lo que lleva del 2024. La participación de Colombia en las exportaciones mundiales cayó de 0.32% en 2012 a 0.18% en 2023. Las exportaciones colombianas a Estados Unidos en el PIB disminuyeron del 8.8% en 2011 a alrededor del 3.5% desde 2015.

Las exportaciones per cápita a Estados Unidos crecieron de USD \$166.34 en 2000 a USD \$484.86 en 2011, pero desde el TLC, cayeron a USD \$273.43 en 2023, una disminución

del 43.6%. Antes del TLC, el 78% de las exportaciones consistían en petróleo, flores, carbón y oro. Desde el TLC, el 77% se compone de petróleo, flores, oro, café y derivados del petróleo. La industria alimentaria se convirtió en el principal sector exportador, mientras que los derivados del petróleo y productos metalúrgicos básicos tuvieron una caída en su desempeño.

Entre 2001 y 2011, tres cuartas partes de las importaciones se concentraron en 23 grupos de productos, reduciéndose a 16 entre 2012 y 2023. Los principales productos importados fueron derivados del petróleo, productos químicos, cereales, plásticos y productos farmacéuticos. La importación de bienes de capital, esenciales para la productividad, disminuyó un 54.8%, con una reducción de su proporción en el comercio del 15.8% al 8.7%, contribuyendo a la caída del PIB industrial del 13.1% al 11.5%.

Colombia importó más de 41 millones de toneladas de maíz amarillo, 7 millones de toneladas de trigo y 5 millones de toneladas de soya entre 2012 y 2023, mientras que la producción nacional de maíz amarillo y trigo cayó significativamente ocasionando el abandono de los cultivos.

Menos de 2900 empresas están realizando operaciones comerciales superiores a USD \$10,000 con Estados Unidos. Entre 2011 y 2023, el número de empresas exportadoras a Estados Unidos creció de 1,962 a 2,713. La inversión extranjera directa (IED) de Estados Unidos se mantuvo estable con un promedio de 2,603.92 millones anuales desde 2011 hasta 2021, aumentando significativamente en 2022 y 2023.

## **12. Análisis de Resultados**

La persistente desventaja en la balanza comercial provocada por el TLC subraya la limitada capacidad productiva de Colombia, que enfrenta dificultades para competir equitativamente. La apertura comercial sin una base sólida en infraestructura y tecnología ha resultado en un déficit creciente y una economía expuesta a la competencia desequilibrada.

Colombia, como otras naciones de la región, sigue exportando productos primarios e importando bienes manufacturados. La falta de diversificación y valor agregado en sus exportaciones evidencia la necesidad de mejorar infraestructura y tecnología.

El comercio agrícola con Estados Unidos, caracterizado por la exportación de productos tropicales e importación de granos y cereales, ha puesto en riesgo la soberanía alimentaria de Colombia debido a la incapacidad de competir con productos agrícolas subsidiados por Estados Unidos. El TLC ha intensificado esta tendencia, aumentando el déficit en alimentos esenciales, desplazamiento de cultivos, pérdidas de empleos y dejando al país dependiente de importaciones.

El TLC ha beneficiado principalmente a un pequeño grupo de empresas, representando menos del 0.005% de la malla empresarial. La promesa de incrementar la inversión extranjera directa (IED) no se ha materializado significativamente, manteniéndose estable sin que el TLC sea un factor decisivo en la atracción de inversiones.

Las demandas de protección de inversiones han limitado la capacidad del Estado para regular y tomar decisiones que afecten intereses estadounidenses. Colombia enfrenta varios procesos de arbitraje internacional que subrayan los desafíos y críticas al acuerdo.

## **13. Lecciones y Recomendaciones**

### **13.1 Lecciones:**

La experiencia de Colombia con el TLC resalta la importancia de que los países en vías de desarrollo como Ecuador evalúen y fortalezcan su infraestructura y capacidad productiva antes de comprometerse con acuerdos de libre comercio.

La dependencia de exportaciones primarias y la importación de bienes manufacturados limitan el crecimiento sostenible y aumentan la vulnerabilidad económica.

La apertura comercial indiscriminada puede poner en riesgo la soberanía alimentaria de un país.

Los TLCs pueden tener efectos adversos significativos en la industria manufacturera local debido a la competencia con productos importados

Los TLCs pueden beneficiar principalmente a un pequeño grupo de empresas, mientras que la mayoría de la malla empresarial no experimenta ventajas significativas.

La promesa de aumentar la IED a través de TLCs no siempre se cumple.

### **13.2 Recomendaciones:**

Antes de firmar un TLC, es crucial invertir en mejorar la infraestructura y tecnología para aumentar la competitividad de las industrias locales. Esto incluye desarrollar sectores estratégicos y diversificar la base productiva.

Los países deben trabajar en diversificar su economía y añadir valor a sus productos exportados. Esto reducirá la dependencia de productos primarios y aumentará la resiliencia económica.

Diseñar políticas que protejan y fortalezcan la producción agrícola local, asegurando que los agricultores locales puedan competir con productos importados. Esto es vital para mantener la seguridad alimentaria y la estabilidad económica.

Implementar políticas que apoyen la modernización y el fortalecimiento de la industria manufacturera, incluyendo incentivos fiscales, acceso a financiamiento, y programas de capacitación para mejorar la competitividad de los productos locales.

Diseñar políticas que aseguren que los beneficios del TLC se distribuyan de manera equitativa entre diferentes sectores y empresas, evitando la concentración de beneficios en un pequeño grupo de empresas.

Ser cautelosos y no basar decisiones en expectativas de IED que pueden no materializarse. Crear un entorno atractivo para la IED independientemente del TLC, incluyendo estabilidad política, seguridad jurídica y un entorno empresarial favorable.

Negociar cláusulas que permitan al país mantener su soberanía regulatoria y la capacidad de tomar decisiones autónomas basadas en sus intereses nacionales.

## 14. Referencias

- Altieri, M. A., & Nicholls, C. I. (s.f.). Scaling Up Agroecological Approaches for Food Sovereignty in Latin America. *Development*, 51(4), 472-480.
- Bhagwati, J. (2004). *In Defense of Globalization*. Oxford University Press.
- Cardoso, F. H., & Faletto, E. (1979). *Dependency and Development in Latin America*. University of California Press.
- CIADI. (2024). Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones-Casos de Arbitraje Internacional en Colombia. Recuperado de <https://icsid.worldbank.org/es/acerca>
- DANE. (2024). Estadísticas de Comercio Exterior. Recuperado de <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional>
- Food Safety and Inspection Service. (n.d.). Import & Export Library: Colombia. U.S. Department of Agriculture. Recuperado de <https://www.fsis.usda.gov/inspection/import-export/import-export-library/colombia>
- Fuentes, R. . (2017). *Colombia y Estados Unidos en el siglo XIX: Contribuciones a la historia de las relaciones diplomáticas, comerciales y culturales*. . Pontificia Universidad Javeriana.
- Hellman, J. A. (2010). Latin America: Regionalization of Negotiations or Global Agreements? The Case of Colombia and the United States. *Journal of Latin American Studies*, 42(4), 715-742.
- Krueger, A. O. . (1997). Free Trade Agreements versus Customs Unions. *Journal of Development Economics*, 54(1), 169-187.

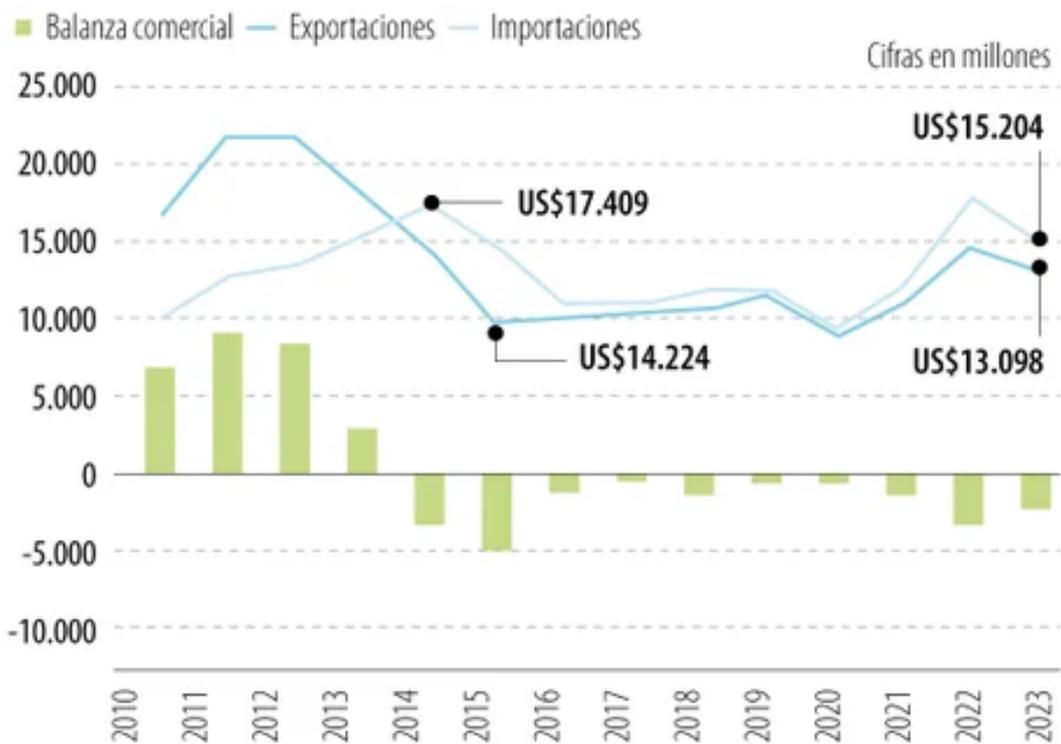
- Krugman, P. R., & Obstfeld, M. (2006). *International Economics: Theory and Policy*. Addison-Wesley.
- La República. (2023). Los 10 productos que más se exportan desde Colombia a Estados Unidos. La República. Recuperado de: <https://www.larepublica.co/economia/los-10-productos-que-mas-se-exportan-desde-colombia-a-estados-unidos-3853433#:~:text=Cabe%20destacar%20que%20las%20exportaciones,acuerdo%20a%20cifras%20del%20Dane>
- Lederman, D., & Maloney, W. (2007). *Trade Structure and Growth. In Natural Resources: Neither Curse nor Destiny*. Stanford University Press.
- Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia. (2024). Recuperado de: <https://www.mincit.gov.co/mincomercioexterior/inicio>
- Porter, M. E. . (1990). *he Competitive Advantage of Nations*. Free Press.
- Sala Martin , X. (2006). *Economic Integration, Growth and Poverty*. Nueva York: Columbia University.
- Santos, J. M. (2008). *Colombia and the United States: The Making of an Inter-American Alliance, 1939-1960*. University of Georgia Press.
- UNCTAD. (s.f.). *United Nations Conference on Trade and Development*). Obtenido de Generalized System of Preferences: <https://unctad.org/es>
- U.S. Census Bureau. (n.d.). Trade in Goods with Colombia. U.S. Department of Commerce. Recuperado de <https://www.census.gov/foreign-trade/balance/c3010.html>
- USITC. (2002). *United States International Trade Commission*. Obtenido de Andean Trade Preference Act: Impact on U.S. Industries and Consumers and on Drug Crop Eradication and Crop Substitution.: <https://www.usitc.gov/>
- Wade, R. (2003). What Strategies are Viable for Developing Countries Today? The World Trade Organization and the Shrinking of 'Development Space'. *view of International Political Economy*, , 10(4), 621-644.
- <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.EXP.GNFS.ZS?locations=CO> World Trade Organization. (2020). *World Trade Organization*. Obtenido de <https://www.wto.org/index.htm>

## 15. Anexos

### Anexo A. Exportaciones de Colombia a USA

#### EXPORTACIONES DE COLOMBIA HACIA EE.UU

Comercio bilateral entre Colombia y Estados Unidos, 2010-2023



Fuente: Analdex / Dane / Gráfico: LR-ST

<https://www.larepublica.co/economia/los-10-productos-que-mas-se-exportan-desde-colombia-a-estados-unidos-3853433>

*Anexo B. Balanza Comercial Colombia-USA*

<b>Balanza Comercial</b>	
<b>Año</b>	<b>Mill USD FOB</b>
2007	2065,2
2008	2999,2
2009	3856,9
2010	6821,9
2011	8991,0
2012	8244,0
2013	2780,3
2014	-3185,6
2015	-4773,6
2016	-1007,0
2017	-802,5
2018	-1669,1
2019	-1079,7
2020	-992,7
2021	-2432,4
2022	-3089,3
2023	-1920,6

:<https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional/balanza-comercial>

*Anexo C.. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2007-2010*

<b>Importaciones</b>						
País de origen	Capítulo	Descripción	Miles de dólares CIF			
			2007	2008	2009	2010
ESTADOS UNIDOS.	27	Combustibles y aceites minerales y sus productos	393.830	1.083.384	926.644	1.601.400
	84	Reactores nucleares, calderas, máquinas y partes	1.720.072	2.155.451	1.913.838	2.108.415
	29	Productos químicos orgánicos	958.913	1.086.013	696.324	907.883
	39	Materias plásticas y manufacturas	491.907	533.346	467.626	580.646
	85	Aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen	595.577	706.011	611.029	648.500
	87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	307.229	519.983	396.819	487.037
	90	Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía, cinematografía	386.925	478.579	400.774	476.532
	88	Navegación aérea o espacial	377.323	619.442	1.158.439	497.133
	38	Productos diversos de las industrias químicas	191.002	241.533	228.115	260.466
	10	Cereales	865.611	1.137.813	429.865	312.424
		Demás Capítulos	2.273.986	2.872.383	2.226.926	2.556.714
	<b>Total</b>	<b>8.562.376</b>	<b>11.433.938</b>	<b>9.456.398</b>	<b>10.437.149</b>	

<https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional/importaciones>

*Anexo D. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2011-2014*

<b>Importaciones</b>						
País de origen	Capítulo	Descripción	Miles de dólares CIF			
			2011	2012	2013	2014
ESTADOS UNIDOS.	27	Combustibles y aceites minerales y sus productos	2.559.414	3.833.151	4.992.984	6.650.152
	84	Reactores nucleares, calderas, máquinas y partes	2.274.039	2.296.598	1.973.259	1.961.275
	29	Productos químicos orgánicos	1.020.326	992.845	1.075.953	984.750
	39	Materias plásticas y manufacturas	672.625	721.162	769.640	818.301
	85	Aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen	733.188	701.646	700.585	750.885
	87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	711.581	601.257	707.439	629.508
	90	Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía, cinematografía	527.920	568.369	577.112	650.773
	88	Navegación aérea o espacial	1.224.080	484.415	1.170.047	508.691
	38	Productos diversos de las industrias químicas	321.411	337.097	359.700	382.583
	10	Cereales	431.616	281.513	477.804	1.190.523
		Demás Capítulos	3.072.717	3.360.297	3.532.150	3.665.188
		<b>Total</b>	<b>13.548.918</b>	<b>14.178.350</b>	<b>16.336.673</b>	<b>18.192.629</b>

<https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional/importaciones>

*Anexo E. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2015-2018*

<b>Importaciones</b>						
País de origen	Capítulo	Descripción	Miles de dólares CIF			
			2015	2016	2017	2018
ESTADOS UNIDOS.	27	Combustibles y aceites minerales y sus productos	4.357.781	2.988.832	2.514.511	2.577.298
	84	Reactores nucleares, calderas, máquinas y partes	1.773.188	1.077.601	1.168.026	1.234.797
	29	Productos químicos orgánicos	847.603	835.359	992.154	1.174.490
	39	Materias plásticas y manufacturas	722.767	660.232	625.544	754.498
	85	Aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen	556.648	396.829	409.575	478.529
	87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	419.065	330.407	426.522	445.973
	90	Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía, cinematografía	553.493	429.565	420.616	436.584
	88	Navegación aérea o espacial	1.038.061	628.845	484.994	442.478
	38	Productos diversos de las industrias químicas	364.937	295.543	286.141	322.022
	10	Cereales	1.266.666	1.071.820	1.120.746	1.163.167
		Demás Capítulos	3.612.193	3.162.911	3.565.669	3.956.184
	<b>Total</b>	<b>15.512.402</b>	<b>11.877.944</b>	<b>12.014.498</b>	<b>12.986.021</b>	

<https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional/importaciones>

*Anexo F. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2019-2022*

<b>Importaciones</b>						
País de origen	Capítulo	Descripción	Miles de dólares CIF			
			2019	2020	2021	2022
ESTADOS UNIDOS.	27	Combustibles y aceites minerales y sus productos	3.441.947	1.814.244	2.897.309	5.849.160
	84	Reactores nucleares, calderas, máquinas y partes	1.173.956	984.769	924.135	1.116.197
	29	Productos químicos orgánicos	1.009.527	884.446	1.453.662	1.475.264
	39	Materias plásticas y manufacturas	759.499	693.166	941.254	1.149.973
	85	Aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen	434.482	336.977	338.258	414.536
	87	Vehículos automóbiles, tractores, ciclos, partes y accesorios	509.841	266.715	374.126	558.746
	90	Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía, cinematografía	426.285	345.973	405.700	521.717
	88	Navegación aérea o espacial	228.890	219.256	400.639	714.809
	38	Productos diversos de las industrias químicas	321.530	308.330	353.671	458.071
	10	Cereales	994.392	1.231.673	1.396.491	1.459.715
		Demás Capítulos	3.976.491	3.454.207	4.586.010	5.120.879
	<b>Total</b>	<b>13.276.840</b>	<b>10.539.757</b>	<b>14.071.256</b>	<b>18.839.067</b>	

<https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional/importaciones>

Anexo G. Importaciones colombianas a USA por Grupo de Productos 2023-2024(C)

Importaciones				
País de origen	Capítulo	Descripción	Miles de dólares CIF	
			2023	2024*
ESTADOS UNIDOS.	27	Combustibles y aceites minerales y sus productos	4.438.892	1.568.360
	84	Reactores nucleares, calderas, máquinas y partes	1.082.562	340.081
	29	Productos químicos orgánicos	1.064.448	323.878
	39	Materias plásticas y manufacturas	806.613	290.456
	85	Aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen	373.353	137.784
	87	Vehículos automóviles, tractores, ciclos, partes y accesorios	562.221	110.581
	90	Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía, cinematografía	563.977	172.737
	88	Navegación aérea o espacial	910.364	137.542
	38	Productos diversos de las industrias químicas	399.651	136.201
	10	Cereales	1.306.556	591.846
		Demás Capítulos	4.489.014	1.527.526
		<b>Total</b>	<b>15.997.650</b>	<b>5.336.991</b>

<https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/comercio-internacional/importaciones>

*Anexo H. Inversión Extranjera directa de Estados Unidos en Colombia.*

<b>IED (MILL USD)</b>	
<b>2007</b>	<b>5.516,90</b>
<b>2008</b>	<b>5.044,00</b>
<b>2009</b>	<b>1.732,60</b>
<b>2010</b>	<b>1.843,10</b>
<b>2011</b>	<b>2.474,60</b>
<b>2012</b>	<b>2.410,30</b>
<b>2013</b>	<b>2.172,00</b>
<b>2014</b>	<b>2.099,10</b>
<b>2015</b>	<b>2.122,50</b>
<b>2016</b>	<b>2.240,30</b>
<b>2017</b>	<b>2.837,90</b>
<b>2018</b>	<b>2.475,60</b>
<b>2019</b>	<b>2.154,40</b>
<b>2020</b>	<b>1.592,60</b>
<b>2021</b>	<b>2.342,90</b>
<b>2022</b>	<b>2.873,80</b>
<b>2023</b>	<b>2.697,40</b>

<https://www.banrep.gov.co/es/estadisticas/inversion-directa>

<b>Importaciones de Colombia a USA de Productos Agrícolas Esenciales</b>			
<b>Producto</b>	<b>Valor Total (USD)</b>	<b>Volumen Total (Toneladas Métricas)</b>	<b>Valor Promedio de 10 Años (USD)</b>
	\$1.14 Mil millones	4.04 Millones	\$890.3 Millones
<b>Harina de Soya</b>	\$736.71 Millones	1.4 Millones	\$449.21 Millones
<b>Carne de Cerdo y Productos de Cerdo</b>	\$271.85 Millones	98,81	\$186.43 Millones
<b>Soya</b>	\$235.74 Millones	409,638	\$221.83 Millones
<b>Etanol (no bebible)</b>	\$223.42 Millones	---	\$73.09 Millones
<b>Trigo</b>	\$133.35 Millones	461,186	\$164.14 Millones
<b>Productos Lácteos</b>	\$126.34 Millones	39,654	\$103.79 Millones
<b>Granos Destilados</b>	\$113.57 Millones	382,576	\$53.94 Millones
<b>Otros Alimentos, Harinas y Forrajes</b>	\$112.63 Millones	170,886	\$93.97 Millones
<b>Arroz</b>	\$60.94 Millones	154,372	\$62.71 Millones

<https://www.dian.gov.co/aduanas/Paginas/Importacion.aspx>

# TLC SANTANA FRANKLIN

**3%**  
Textos sospechosos



**1%** Similitudes

0% similitudes entre comillas

0% entre las fuentes mencionadas

**2%** Idiomas no reconocidos

Nombre del documento: TLC SANTANA FRANKLIN.docx  
ID del documento: 1ec6f8fa795c5665743019baea652726b027e6c7  
Tamaño del documento original: 47,72 kB

Depositante: Mayra Párraga Mogrovejo  
Fecha de depósito: 18/7/2024  
Tipo de carga: interface  
fecha de fin de análisis: 18/7/2024

Número de palabras: 3793  
Número de caracteres: 25.588

Ubicación de las similitudes en el documento:



## Fuentes principales detectadas

Nº	Descripciones	Similitudes	Ubicaciones	Datos adicionales
1	<a href="https://www.infobae.com/colombia/2023/05/14/tlc-entre-colombia-y-estados-unidos-estos-son-14-logros-tras-...">www.infobae.com</a>   TLC entre Colombia y Estados Unidos: estos son 14 logros tras... 2 fuentes similares	1%		Palabras idénticas: 1% (55 palabras)
2	<a href="https://www.doi.org/10.14482/DERE.41.5435">www.doi.org</a> 1 fuente similar	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (35 palabras)

## Fuentes con similitudes fortuitas

Nº	Descripciones	Similitudes	Ubicaciones	Datos adicionales
1	<a href="http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/9341/3/RAA-TESIS ECONOMISTA- JULIO 27-17H30..pdf...">repositorio.ug.edu.ec</a>	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (22 palabras)
2	Documento de otro usuario #60f4fe El documento proviene de otro grupo	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (10 palabras)
3	<a href="https://conceptualia.es/cultura-y-sociedad/economia-y-finanzas/industria-manufacturera/">conceptualia.es</a>   Definición y concepto de Industria manufacturera   Conceptualia	< 1%		Palabras idénticas: < 1% (11 palabras)