



UNIVERSIDAD LAICA “ELOY ALFARO” DE MANABÍ

FACULTAD DE CIENCIAS SOCIALES, DERECHO Y BIENESTAR

CARRERA DE ECONOMÍA

TRABAJO DE TIRULACIÓN

PREVIA A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE:

ECONOMISTA

TEMA:

CARACTERIZACIÓN DE LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA EN MANABÍ:

2007-2003

ELABORADO POR:

Zambrano Cornejo Erika Janella

TUTOR DE TESIS:

Econ. Miguel Ángel Tomalá Parrales, PhD

Manta, agosto de 2025

	NOMBRE DEL DOCUMENTO: CERTIFICADO DE TUTOR(A).	CÓDIGO: PAT-04-F-004
	PROCEDIMIENTO: TITULACIÓN DE ESTUDIANTES DE GRADO BAJO LA UNIDAD DE INTEGRACIÓN CURRICULAR	REVISIÓN: 1
		Página 1 de 1

CERTIFICACIÓN

En calidad de docente tutor(a) de la Facultad de Ciencias Sociales, Derecho y Bienestar de la carrera de Economía de la Universidad Laica “Eloy Alfaro” de Manabí, CERTIFICO:

Haber dirigido, revisado y aprobado preliminarmente el Trabajo de Integración Curricular bajo la autoría de la estudiante **Zambrano Cornejo Erika Janella**, legalmente matriculado/a en la carrera de Economía, período académico 2024-2025, cumpliendo el total de 384 horas, cuyo tema del proyecto “Caracterización de la estructura productiva en Manabí. 2007-2023”.

La presente investigación ha sido desarrollada en apego al cumplimiento de los requisitos académicos exigidos por el Reglamento de Régimen Académico y en concordancia con los lineamientos internos de la opción de titulación en mención, reuniendo y cumpliendo con los méritos académicos, científicos y formales, y la originalidad del mismo, requisitos suficientes para ser sometida a la evaluación del tribunal de titulación que designe la autoridad competente.

Particular que certifico para los fines consiguientes, salvo disposición de Ley en contrario.

Manta, 08 de agosto de 2025.

Lo certifico,



Ecón. Miguel Tomalá Parrales, PhD.
Docente Tutor(a)
Área: Ciencias Sociales

DECLARACIÓN DE AUTORIA

Yo, Erika Janella Zambrano Cornejo, declaro ser autor (a) del presente trabajo de titulación denominado “Caracterización de la estructura productiva en Manabí: 2007-2023”, siendo el Econ. Miguel Tomalá Parrales, PhD, tutor de la presente investigación que ha sido desarrollada considerando los métodos de investigación existentes, así como también se han respetado los derechos intelectuales de terceros considerándose en las citas bibliográficas; eximo explícitamente a la universidad Laica “Eloy Alfaro” de Manabí y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones legales. Además, certifico que todas las opiniones, ideas, investigaciones, resultados, conclusiones y recomendaciones es de exclusiva responsabilidad.

Adicional a ello, mediante esta declaración cedo esta investigación a la Universidad Laica “Eloy Alfaro” de Manabí, para que forme parte de su patrimonio de propiedad intelectual de investigación, trabajos científicos o técnicos y trabajos de titulación.

Manta, 8 de agosto de 2025



Erika Janella Zambrano Conejo

131715104-9

INDICE DEL CONTENIDO

CERTIFICACIÓN DE AUTOR.....	2
DEDICATORIA.....	3
AGRADECIMIENTO	4
RESUMEN.....	9
PALABRAS CLAVES.....	9
ABSTRACT	10
KEYWORDS.....	10
INTRODUCCIÓN	11
CARACTERIZACIÓN DE LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA EN MANABÍ 2007-2023	13
CAPITULO I. GENERALIDADES	13
1.1 Justificación.....	13
1.2 Planteamiento del problema	14
1.3 Preguntas de Investigación.....	25
1.4 Objetivos	25
1.4.1 Objetivo general.....	25
1.4.2 Objetivo específico	25
1.5 Revisión Literaria	26
CAPITULO II. MARCO TEORICO	30
2.1 Marco conceptual.....	30
2.1.1 Sistemas económicos	30
2.1.2 Diversificación productiva	31
2.1.3 Sistema productivo.....	32
2.1.4 EL valor agregado bruto	32
2.1.5 Producto Interno Bruto.....	33

2.1.6	Teoría de las estructuras productivas	34
2.1.7	Recaudación tributaria.....	34
2.1.8	Remesas.....	35
2.2	Bases teóricas.....	35
2.2.1	Teoría de la ventaja comparativa.....	35
2.2.2	Pensamiento Cepalino	37
2.2.3	Teoría de los sectores económicos	39
2.2.4	Teoría del crecimiento equilibrado	41
CAPITULO III. DISEÑO METODOLOGICO		44
3.1	Método de investigación	44
3.2	Métodos de Investigación	44
3.2.1	Método descriptivo.....	44
3.2.2	Método analítico.....	45
3.2.3	Histórico.....	46
3.3	Instrumentos.....	46
3.4	Población y muestra.....	47
3.4.1	Población.....	47
3.4.2	Muestreo	47
3.5	Descripción de la fuente de datos	47
3.6	Técnicas.....	48
CAPITULO IV. RESULTADOS OBTENIDOS		49
4.1	Descripción de la provincia de Manabí.....	49
4.2	Evolución del Valor agregado bruto de Ecuador.....	50
4.3	Evolución del Valor agregado Bruto por provincias	52
4.4	EL Valor Agregado Bruto de Manabí (VAB)	54

4.5	Caracterización de la estructura productiva en Manabí por cantones	56
4.6	Análisis cantonal	59
4.7	Factores que inciden en la estructura productiva.....	70
CAPITULO V. CONCLUSIONES Y RECOMENCIONES.....		72
5.1.....		72
Conclusiones		72
5.2	Recomendaciones	73
Referencias bibliográficas		74

INDICE DE TABLAS

INDICE DEL CONTENIDO	5
Tabla 1.....	24
<i>Ramas de actividad de participación sobre el PIB (2007-2023)</i>	24
Tabla 2.....	50
<i>Evolución del VAB Ecuador 2007-2023</i>	50
Tabla 3.....	54
<i>Evolución del VAB de Manabí vs Ecuador 2007-2023</i>	54

INDICE DE FIGURAS

Figura 1	21
<i>Evolución del Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador (2007-2023)</i>	21
Figura 2	50
<i>Mapa del Ecuador</i>	50
Figura 3	52
<i>Evolución del VAB por provincias 2007</i>	52
Figura 4	53
<i>Evolución del VAB por provincias 2023</i>	53
Figura 5	55

<i>Evolución del VAB de Manabí 2007-2023</i>	55
Figura 6	57
<i>Evolución del VAB de Manabí por cantones 2007</i>	57
Figura 7	58
<i>Evolución del VAB de Manabí por cantones 2023</i>	58
Figura 8	60
<i>Análisis de la evolución del cantón Manta 2007-2023</i>	60
Figura 9	61
<i>Análisis de la evolución del cantón Portoviejo 2007-2023</i>	61
Figura 10	62
<i>Análisis de la evolución del cantón Montecristi 2007-2023</i>	62
Figura 11	63
<i>Análisis de la evolución del cantón Chone 2007-2023</i>	63
Figura 12	64
<i>Análisis de la evolución del cantón El Carmen 2007-2023</i>	64
Figura 13	65
<i>Caracterización de la estructura productiva de la provincia de Manabí por ramas de actividad 2007-2023</i>	65
Figura 14	67
<i>Relación de la Recaudación Tributaria de Manabí sobre el VAB de Manabí 2007-2023</i>	67
Figura 15	69
<i>Relación de las remesas recibidas de Manabí sobre el VAB de Manabí 2007-2023</i>	69

DEDICATORIA

Dedico este trabajo a mis padres, cuyo amor incondicional, sacrificio y sabiduría han sido la base de todo lo que soy, gracias por enseñarme con su ejemplo el valor del esfuerzo, la honestidad y la perseverancia, por estar en cada momento y aconsejarme, guiándome por el buen camino, por darme buenos valores, por impulsarme a seguir y no dejar que me rinda, ustedes me han dado la fuerza para salir adelante, este logro es tan suyo como mío, y también les dedico este trabajo a mis hermanos por su apoyo, cariño y sus consejos, por ser mi compañía y mis amigos, por estar cuando todo se ha puesto difícil, han sido mi refugio y mi alegría, gracias por nunca soltarme.

AGRADECIMIENTO

En primer lugar, quiero agradecerle a Dios por darme la fuerza, la sabiduría y salud, su guía ha sido fundamental en cada etapa de mi vida, agradezco a mi familia por su amor incondicional, por su apoyo y siempre estar a mi lado, incitándome a todo momento en seguir adelante aun cuando ha habido situaciones difíciles, gracias por su paciencia y comprensión. A mis amigos por su compañía, su apoyo emocional y por siempre darme ánimos, y estar para escucharme, también le agradezco a esas personas que han comenzado a ser parte de mi vida, con las cuales he compartido momentos agradables y me han dado su apoyo a pesar de la distancia. También agradecer a los docentes por sus enseñanzas impartidas, y sobre todo le agradezco a mi tutor, el economista Miguel Tomalá, por su dedicación, su orientación y paciencia en cada etapa de este proceso, sus enseñanzas han sido esenciales para el desarrollo de este trabajo y también para mi desarrollo personal.

RESUMEN

En la presente investigación se centró en la estructura productiva de Manabí durante el periodo 2007-2023, con el objetivo de caracterizar y analizar los factores que han impulsado o limitado su desarrollo. Para ello, se han usado una metodología de investigación del tipo cuantitativo y descriptivo, apoyado en datos de fuentes oficiales del Banco Central del Ecuador, el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos y del Servicio de Rentas Internas, donde también se implementó una técnica econométrica de tipo regresión lineal para analizar la recaudación tributaria y remesas y su efecto sobre el valor agregado bruto. Los resultados mostraron que, a pesar de los intentos por diversificar la economía, Manabí sigue dependiendo de su sector primario, a pesar de que ha habido un crecimiento en áreas como la manufactura y construcción, mostrando que existe concentración económica en pocos cantones, indicando la vulnerabilidad ante choques externos, también se observó una relación moderada entre el VAB y la recaudación tributaria y una débil relación con las remesas.

PALABRAS CLAVES

Valor Agregado Bruto (VAB), diversificar, concentración, sector primario, recaudación tributaria, remesas.

ABSTRACT

This research focused on the productive structure of Manabí during the period 2007-2023, with the objective of characterizing and analyzing the factors that have driven or limited its development. To this end, a quantitative and descriptive research methodology was used, supported by data from official sources from the Central Bank of Ecuador, the National Institute of Statistics and Census, and the Internal Revenue Service. A linear regression econometric technique was also implemented to analyze tax collection and remittances and their effect on gross value added. The results showed that, despite attempts to diversify the economy, Manabí continues to depend on its primary sector, despite growth in areas such as manufacturing and construction. This shows that there is economic concentration in a few cantons, indicating vulnerability to external shocks. A moderate relationship between GVA and tax collection and a weak relationship with remittances was also observed.

KEYWORDS

Gross Added Value, diversify, concentration, primary sector, tax collection, remittances.

INTRODUCCIÓN

La investigación actual se centra en la capacidad productiva de Manabí-Ecuador, una provincia que se ubicada en la costa, el análisis abarca desde el año 2007 hasta el 2023, a lo largo de los años Manabí ha experimentado numerosos cambios en el ámbito económico, los cuales han sido determinados por alteraciones en las áreas productivas, aunque ha buscado adaptarse a las condiciones tanto nacionales como internacionales. Con un contexto histórico, la provincia ha mantenido un fuerte vínculo con actividades como la agricultura, la pesca y la ganadería; no obstante, Manabí ha comenzado a avanzar en la diversificación hacia otras áreas como la manufactura, construcción y el comercio, a pesar de estos avances, se enfrenta a desafíos debido a la concentración de estas actividades en ciertos cantones y su vulnerabilidad a choques externos, fenómenos naturales y fluctuaciones de precios internacionales.

Este estudio analiza las diferencias económicas entre los cantones de la provincia y como su dependencia de sectores tradicionales restringe su crecimiento sostenible y competitividad, a pesar de los intentos por diversificar la economía, la agricultura y la pesca continúan siendo muy importantes, lo que representa un desafío para el desarrollo y la sostenibilidad en el futuro. De este modo, la debilidad que ha experimentado la provincia ha mostrado la necesidad de fortalecer la resiliencia económica; por ello, el objetivo principal ha consistido en identificar las características de la estructura productiva de Manabí y analizar que factores han impulsado o limitado su crecimiento, con el fin de comprender la evolución de los sectores, reconocer las causas de su concentración e indicar la posibilidad de diversificación en su economía.

La metodología usada en este estudio se basó en un enfoque cuantitativo y descriptivo, por lo tanto, se utilizaron datos de fuentes oficiales como el Banco Central del Ecuador y el Instituto de Estadísticas y Censo, de esta manera se usaron métodos estadísticos para analizar

cómo ha ido cambiando la participación de los sectores productivos en el Producto Interno Bruto, y también su impacto en la economía de la provincia, por lo tanto, los principales resultados muestran que; aunque se han hecho esfuerzos para diversificar la economía, Manabí aún sigue dependiendo en gran medida de su sector primario, a pesar de que ha habido un crecimiento en la industria, aun así, la concentración económica en algunos cantones ha generado desigualdades, lo que refleja como la economía de la provincia es vulnerable.

CARACTERIZACIÓN DE LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA EN MANABÍ 2007-2023

CAPITULO I. GENERALIDADES

1.1 Justificación

Durante los últimos años, la provincia de Manabí ha sufrido una serie de cambios económicos y sociales. Tradicionalmente, la estructura productiva de Manabí se fundamenta en la agricultura, ganadería, pesca y turismo, lo que le ha proporcionado beneficios comparativos en comparación con otras regiones. Además, ha experimentado cambios estimulados por elementos internos y externos (Pinargote et al., 2019), a lo que se suma el efecto de fenómenos naturales como el sismo 2016, la crisis sanitaria del COVID-19, que han tenido un impacto significativo en la generación de la producción.

Este estudio se justifica en la necesidad de caracterizar la estructura productiva de Manabí entre los años 2007 y 2023, con el fin de comprender los factores que han apoyado o restringido su desarrollo en los últimos 17 años. Además, se busca analizar la evolución de la estructura productiva en sectores claves de la provincia, como la agricultura, pescas, turismo, manufactura, comercio, servicios, entre otros, y examinar la participación de los cantones en la generación productiva, evaluando también las condiciones de acceso a tecnologías, la infraestructura disponible, las condiciones laborales y las políticas implementadas por los gobiernos.

Como se mencionó con anterioridad, el análisis de los cambios en la estructura productiva y su diversificación también tiene como objetivo identificar los principales retos que enfrenta la provincia en términos de sostenibilidad, acceso a mercados internacionales,

adaptación a nuevas tecnologías, mejora en la infraestructura vial y el uso de los recursos naturales, los cuales han influido en la capacidad de los sectores productivos.

Otra de las razones para la elaboración de este estudio, es la ausencia de investigaciones que nos proporcionen una caracterización actualizada y precisa de la estructura productiva de Manabí. A pesar de que existen estudios previos, en su mayoría se han centrado en sectores específicos o en periodos más cortos, limitando la capacidad de entender el dinamismo a largo plazo. Se quiere llegar a tener una visión más amplia y detallada, con el fin de generar pronósticos claros sobre los principales sectores productivos, sus niveles de concentración, la distribución del empleo y sus inversiones durante el periodo de análisis.

A partir de la caracterización de los sectores claves, se podría identificar que áreas son estratégicas para la inversión, llegando a facilitar la toma de decisiones en cuanto a mejoras de infraestructura, la capacitación de la fuerza laboral, la implementación de medidas que promueven la diversificación económica. Los resultados de la investigación pueden ser de utilidad para los actores económicos y sociales locales, en el momento de diseñar planes y proyectos orientados a fortalecer la competitividad y sostenibilidad de la economía de Manabí.

1.2 Planteamiento del problema

La presente investigación tiene como objetivo establecer cuáles son las características de la estructura productiva que mostrada durante los últimos 17 años la provincia de Manabí, por lo tanto, debemos saber que el sistema productivo es una red que distribuye los recursos de un país o área para crear bienes y servicios, es así como, desde un enfoque amplio, este sistema se organiza en áreas como los recursos naturales, la fabricación y los servicios, que son esenciales para el progreso económico de cualquier región (Atucha y Lacaze, 2018).

Con el paso de los años, la estructura económica de los países ha ido cambiando, lo que ha permitido clasificarlo en naciones avanzadas, en desarrollo y subdesarrolladas, que hoy en día son llamadas economías emergentes, las cuales tienen distintas particularidades en su sistema de producción y que llegan a mostrar diferentes características en su sistema productivo (Hernandez, 2023).

En los países desarrollados, la estructura productiva esta orientada a lo intangible, lo cual hace que haya un enfoque en actividades relacionadas con el conocimiento y en la integración de sectores tecnológicos, es así como, la asociación entre las entidades de investigación y las compañías se vuelve crucial, impulsada por pactos que fomentan la competencia, lo que facilita el trabajo conjunto en iniciativas de investigación, beneficiando el ingreso de capital financiero y talento humano. Este hecho se relaciona con procesos de integración regional que buscan fortalecer el liderazgo en ciencia y la competitividad económica; el cambio se manifiesta en la generación de calor en el sector industrial, en un contexto de economía global, poniendo en relieve la concentración de productos tecnológicos sofisticados provenientes de países como Europa, Estados Unidos y Japón, reconocidos por su elevado desarrollo (Mercado, 2005).

La implicación de la manufactura ha tenido un papel determinante en el Producto Interno Bruto de las economías avanzadas, marcando una transacción hacia sectores de servicio de gran valor agregado añadido en los últimos 50 años, este fenómeno que también fue identificado por economías del continente asiático, que lograron industrializar. No obstante, se destaca que este modelo no ha sido adaptado con la misma efectividad en América Latina ni en otras naciones en desarrollo, especialmente en aquellos con grandes recursos naturales. Para estas economías en proceso de transición hacia la industrialización, la situación sigue siendo un reto persistente, ya que, desde la década de los cincuenta, no se han registrado casos de un desarrollo económico

relevante en el que la manufactura haya sido el principal impulsor, en contraposición a sectores como el extractivo o el turismo (Arroyo, 2023).

En naciones como China, su extenso territorio y población le otorgan una gran fuerza de trabajo, lo que favorece la diversificación de actividades productivas a lo largo de sus regiones. A finales de los años 70, China disponía de un alto porcentaje de su mano de obra en el sector agrícola debido a las políticas de regulación de movimiento interno que se remontan a la década de 1950. No obstante, desde la década de los 90, la amplia liberalización del mercado facilitó que los empleados se trasladaran hacia áreas más productivas, en particular hacia la manufactura, que se transformó en el impulsor del crecimiento económico gracias a la implementación de tecnologías de vanguardia y maquinaria. Esto estableció a China como uno de los más importantes fabricantes y exportadores de textiles y ropa a nivel global (Rodríguez, 2008).

Como se puede observar, las economías avanzadas se distinguen por la activa participación de empresas y centros e investigación, lo que promueve tanto la innovación como la competitividad. A su vez, sectores centrados en el conocimiento y en la creación del valor agregado han reconfigurado los sistemas económicos, particularmente en regiones como Europa, Estados Unidos y Japón, los cuales contrastan con las economías de América Latina, que todavía dependen en gran medida de los recursos naturales. Además, es crucial resaltar el modelo de éxito industrial de China, donde la creciente migración laboral y la apertura económica desde los años noventa facilitaron el significativo crecimiento del sector de la manufactura, enfatizando la necesidad de diversificar la economía y priorizar industrialización.

Desde una perspectiva geográfica en América Latina, desde la década de los sesenta la estructura productiva se estructuraba en tres grados de productividad. Primero, debido a la presencia del moderno que contribuía con el 53% del PIB y se relacionaba con sectores

avanzados y dinámicos de la economía. En segundo lugar, el funcionamiento de un sector intermedio, aunque menos productivo que el sector moderno, también tenía un rol significativo, dado que aportaba con el 42% del PIB. Finalmente, un sector convencional de baja productividad, que constituía únicamente el 5% de la producción nacional, además, se conformaba por actividades menos eficaces, con un valor agregado inferior, evidenciado de esta manera las restricciones del crecimiento económico durante ese periodo (Guzman, 2011).

Aunque América Latina ha vivido un desarrollo económico en las últimas décadas, se desvanece la perspectiva positiva en los últimos 50 años que anticipaba que la industrialización y las reformas sociales propiciarían un cambio más justo. A pesar de que el Producto Interno Bruto per cápita se incrementó entre un 2,6% y un 3,7% entre 1966 y 1973, el sector industrial ha sido el más activo, exhibiendo un crecimiento significativo en su producción en los últimos 25 años, por otro lado, el sector agrícola ha mostrado una lenta recuperación, generando desigualdades. Las autoridades y las corporaciones transnacionales han sido fundamentales en esta evolución, al cambiar su enfoque y dejar de lado el sector primario para centrarse en la inversión en la industria y el comercio, mostrando una preferencia por la industrialización (Behm, 2017).

Es fundamental cumplir con las necesidades del sector clásico, aunque la industrialización desempeña una función importante en el avance económico, es vital reducir las desigualdades existentes y potenciar el sector agrario; aunque las grandes empresas internacionales son vistas como un signo de progreso, se cree que este avance no ha alcanzado a toda la población, por lo tanto, la industrialización busca no solo mejorar la economía, sino también asegurar que todos los sectores se beneficien de este crecimiento.

Dando que la pobreza y la desigualdad siguen siendo barreras importantes, es fundamental que el sector productivo se enfoque nuevamente en métodos más creativos y avanzados tecnológicamente, sin estas modificaciones, América Latina enfrentará obstáculos para alcanzar un desarrollo económico que favorezca a todos y que posibilite mejorar la calidad de vida de sus habitantes (Acuña, 1993).

Para Ecuador, el progreso de su estructura productiva ha presentado grandes retos para alcanzar el grado de desarrollo requerido que posibilite generar tipos de producción y niveles de productividad que sean competitivos a escala mundial. Acemoglu et al., (2012) señalaron que la estructura productiva de Ecuador se encuentra interconectada. Es una economía que está centrada en sectores claves, donde se implica un número determinado de industrias, teniendo a sectores importantes como construcción, comercio, transporte y servicios profesionales que actúan como los pilares fundamentales en la economía. A partir de este análisis, se puede mencionar una larga dependencia que llega a producir una significativa vulnerabilidad, lo que podría desencadenar en fluctuaciones como sugiere el autor.

Otra característica del país es que históricamente, el desarrollo de la matriz productiva ha dependido de la exportación de materias primas, lo cual es visto como un rasgo esencial en la economía de Ecuador. Díaz et al., (2019) consideraron que se debe identificar cuatro periodos importantes en la historia del país. Primero, desde los años 1927-1963, donde se mostró una dependencia del 88% en productos primarios, destacando inicialmente el cacao y a finales el banano. Segundo, en 1964-1990 donde a pesar de que la concentración de los productos primarios baja a un 77%, el petróleo surge como el principal producto, favoreciendo a las exportaciones que llegaron a significar el 70% del total de lo que el país vendía al mundo, lo que provocó un cambio en los recursos energéticos. Tercero desde 1991-2006 cuando hay un

aumento en la concentración al 80% con el petróleo, llegando a representar tan solo el 45% de las exportaciones, lo que mostró una vulnerabilidad del país ante las fluctuaciones del mercado internacional y la escasa diversificación económica.

El cuarto periodo a partir del 2007, cuando Rafael Correa asumió la presidencia, Ecuador inició a un nuevo periodo de renovación, implementado programas de desarrollo orientados hacia la innovación, como el “Buen Vivir”, este plan tenía como objetivo principal redirigir la economía hacia un modelo más justo y sostenible, atendiendo las necesidades básicas de la población y promoviendo alternativas de crecimiento, con un fuerte énfasis en conceptos como el ecodesarrollo, además, la planificación destacó la necesidad de incrementar la productividad y mejorar la calidad de vida social. Mediante el Plan Nacional de Desarrollo, se establecieron principios éticos orientados a reducir la dependencia del petróleo y reestructurar la base productiva del país. En 2013, se presentó una propuesta para transformar tanto la matriz energética como productiva, con un enfoque en fortalecer el desarrollo local, este plan ponía en énfasis en sectores sostenibles como los biocombustibles y la maricultura, buscando diversificar la economía y mitigar su vulnerabilidad frente a las fluctuaciones de los mercados globales, a fin de construir un modelo económico menos dependiente de los recursos naturales.

El desarrollo del sistema productivo en Ecuador ha mostrado una gran dependencia a sus recursos naturales, incluido el sector agrícola y petrolero, esta concentración ha hecho que el país sea vulnerable a los cambios en el mercado internacional, lo que ha provocado la necesidad de recurrir a la diversificación económica con el objetivo de poder reducir los riesgos; Durante el gobierno de Rafael Correa, se aplicó un plan para cambiar la matriz productiva y hacer que la economía pueda ser un modelo sostenible, no obstante, este proyecto enfrentó varios problemas,

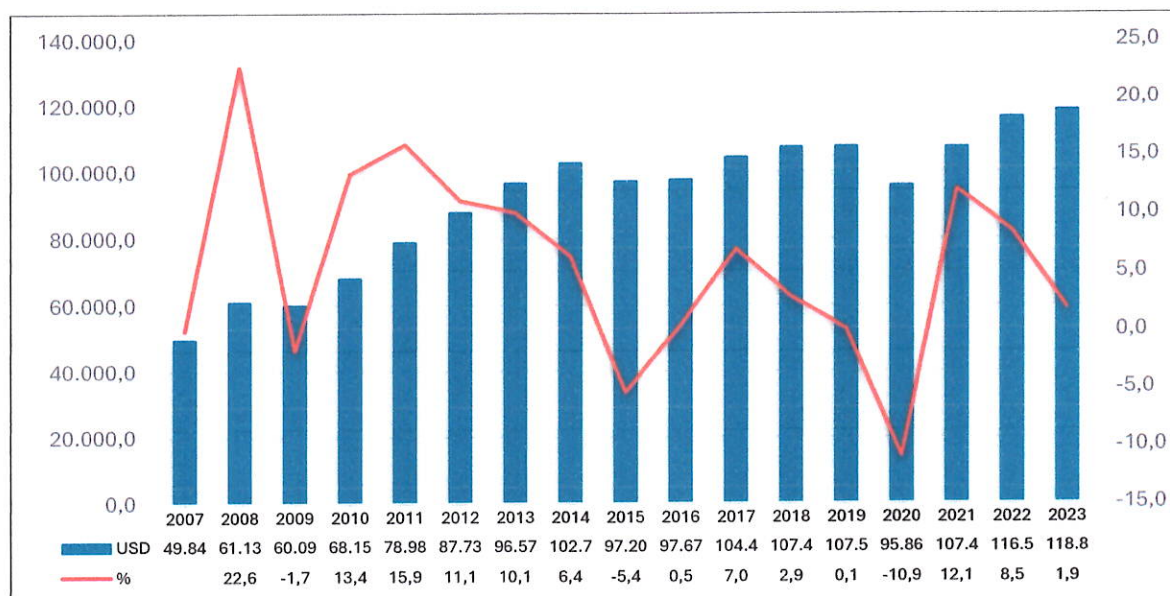
como la poca inversión, la falta de infraestructura y el atraso tecnológico, y también los conflictos sociales que dificultaron su ejecución

Al final, Ecuador continúa con una base productiva que satisface el mercado interno con ayuda de las importaciones, pero que no se ha diversificado en gran manera para el mercado externo persistiendo la dependencia en los recursos petroleros y de pocos productos primarios de exportación, en 2023 representaron el 82.2% del total, con un 64,2 de este porcentaje proveniente de los cinco productos más exportados, petróleo, flores, camarón, banano y cacao, para 2007 las exportaciones estaban dominadas por el petróleo, en ese periodo el 68,5 representaba el total de exportaciones primarias.

(Guzman, 2011) detalló que en 2008 Ecuador presentó una clara desigualdad en su sector productivo, indicando que no había coordinación entre la producción y el empleo en algunas áreas; la industria que incluye minería y petróleo, aportaba el 43% del PIB pero solo empleaba el 11% de la población activa, por lo tanto, la concentración de riqueza se daba en un pequeño grupo de trabajadores, de esta manera el comercio y la construcción representaban el 28% del PIB y ocupaban el 31% de la población, para luego mostrar como el sector de la agricultura y otros sectores tradicionales constituían el 29% del PIB, pero empleaban el 58% de la fuerza laboral, es así como, muestra la necesidad de modernizar y diversificar la economía, mejorando el trabajo y la productiva agrícola.

Figura 1

Evolución del Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador (2007-2023)



Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador (2024)

En la Figura 1 se puede observar como el PIB en valores nominales, presentó un crecimiento continuo entre el 2007 y 2014, indicando que ha existido un periodo de expansión económica pasando de los 49, 848,7 millones de dólares en 2007 a 102.717,8 millones de dólares en 2014, representando una variación en esta fase del 106,7%. A partir del 2014, se inicia una etapa de desaceleración con bajas tasas de crecimiento hasta llegar a 2019 donde se generó una producción de 107.595,8 millones de dólares. Entre 2015 y 2017, el crecimiento del PIB se estancó, a pesar de que en el 2018 se observa una leve recuperación. Entre los factores que se pueden atribuir en este comportamiento constan la crisis financiera internacional, la caída de los precios del petróleo y de las exportaciones, eventos naturales, como el terremoto del 2016.

En 2008, una crisis económica empezó en Estados Unidos debido a problemas con las hipotecas subprime y se extendió rápidamente por todo el mundo, generando grandes pérdidas y poniendo en riesgo la estabilidad financiera global (De la Luz Juárez et al., 2015). Dada la crisis,

es en 2009 cuando Fondo Monetario Internacional anunció que la economía global se encontraba en su más severa recesión desde la Gran Depresión, con una caída del 1,3%, lo que impactó de manera grave la economía de Ecuador, generando problemas significativos, mostrando como la inflación del Ecuador en ese año fue de 6,5%, a pesar de que se mostró decreciente, la inflación del país aún se veía por encima de Estados Unidos, los salarios también fueron clave ante esta situación, se redujeron y el desempleo se vio incrementado, sobre todo en sectores como el comercio; la crisis también afectó a las remesas y los ingresos petroleros (Acosta y Serrano, 2009).

El terremoto del 2016 causó un efecto significativo en la economía del Ecuador, acelerando la reducción del PIB y agravando la crisis. Este desastre causó la destrucción de infraestructuras esenciales para la producción, irrumpió las cadenas de abastecimiento y redujo la capacidad para producir bienes y servicios, como resultado, las actividades económicas se vieron seriamente afectadas, disminuyendo los ingresos y las posibilidades de trabajo. El acontecimiento provocó una considerable disminución de empleos, afectando especialmente a sectores como la agricultura, ganadería, pesca y turismo, las provincias costeras como Manabí y Esmeralda fueron las más perjudicadas, ya que su economía dependía en gran medida de estas industrias, además, el sismo expuso la fragilidad de la económica ecuatoriana frente a desastres naturales, evidenciando la dependencia de sectores claves y su concentración en determinadas regiones (Saltos A. , 2019).

La evolución antes indicada del 2018 fue interrumpida por una nueva contracción a partir del 2020, donde el PIB se redujo a 95.865,5 millones de dólares. Este factor fue dado por la pandemia del C-OVID-19, diversas entidades como el Banco Central de Ecuador, la OCDE y el Fondo Monetario Internacional coincidieron que el país experimentó una caída significativa

sobre el PIB, apuntando a una caída de 7.3% y el 10.9%. Las medidas de confinamiento y distanciamiento social que tomó el gobierno del Ecuador fueron implementadas con el objetivo de poder controlar la propagación del virus, lo que dio paso a la paralización de numerosos sectores de la economía, lo que trajo como consecuencia que la producción de bienes y servicios se redujeron de manera drástica, reflejando una caída del 12.4% en el PIB, debido a la crisis se evidenció la vulnerabilidad de la economía ecuatoriana, lo que generó un aumento en el desempleo y la precariedad laboral (Sarmiento y Hernández, 2021).

La llegada del COVID-19 y las medidas de confinamiento a nivel mundial agravaron la situación de la economía ecuatoriana, desencadenando una crisis de gran proporción. El desempleo, la reducción de los salarios, el quiebre de empresas, la disminución del consumo en ciertos sectores fueron consecuencias directas de estas medidas. Las exportaciones se vieron afectadas, sectores como el petrolero sufrió caída en sus precios, el valor del barril del petróleo se vio reducido en un 39,5% entre el 2019 y 2020, coincidiendo con inicios de la pandemia (Ordóñez et al., 2020).

A partir del 2021, se destaca un crecimiento del 4,2%, incitado principalmente por el aumento del consumo de los hogares y la inversión del capital fijo, este proceso es causado por la recuperación de la demanda, tanto interna como externa, debido al plan de vacunación y la reactivación de las actividades económicas; a nivel sectorial, la refinación del petróleo, los servicios de comida, la acuicultura y el transporte mostraron los mayores crecimientos (Banco Central del Ecuador, 2022). De este modo, aunque de manera gradual, se inició un nuevo ciclo de recuperación del PIB, alcanzando en 2023 una cifra de 118.844,8 millones de dólares. A pesar, entre el p de esto, la recuperación ha sido lenta debido a una mezcla de factores negativos que han ocurrido entre 2022 y 2023, estos incluyen el incremento de la inseguridad, los cambios

bruscos en los precios del petróleo, la crisis energética, los sucesos climáticos, y la inestabilidad política (Banco Mundial, 2024).

Otra forma de analizar cómo cambia la estructura productiva de un país es mediante lo que producen los sectores productivos. Para esto, se toma la clasificación basada en ramas de actividades, en el caso de Ecuador son 19. En esta línea, la economía ecuatoriana muestra una gran variedad de sectores, los cuales aportan significativamente al crecimiento económico del país. A continuación, nos adentraremos a un análisis de los sectores que han tenido un mayor impacto en el Producto Interno Bruto, utilizando la información suministrada por el Banco Central del Ecuador (2007-2023).

Tabla 1

Ramas de actividad de participación sobre el PIB (2007-2023)

Ramas de actividad	Total	% Participación
Manufactura (excepto refinación de petróleo)	210.461	13,4
Construcción	158.992	10,1
Comercio	157.406	10,0
Enseñanza y Servicios sociales y de salud	138.475	8,8
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	126.351	8,1
Actividades profesionales, técnicas y administrativas	107.747	6,9
Administración pública, defensa; planes de seguridad	103.505	6,6
Petróleo y minas	115.865	7,4
Otros Servicios (1)	94.278	6,0
Transporte	82.909	5,3
Otros	272.201	17,4

Nota. Esta tabla muestra las ramas de actividad de participación sobre el PIB 2007-2023.

Elaborada a partir de datos tomados del Banco Central del Ecuador (BCE).

Como se muestra en la Tabla 1, en todo el periodo de estudio 2007-2023, la manufactura y la construcción son los sectores que mayor contribución tuvieron en la generación de la producción y por ende en la conformación de la estructura productiva del país. La manufactura

como sector que fomenta la industrialización tiene una participación del 13.4% en todo el periodo de referencia y la construcción que impulsa a otros sectores cuenta con un 10.1%. El comercio como ancla de la producción y el consumo, participa con un 10%, mientras que los sectores de enseñanza, servicios sociales y salud reflejan un porcentaje de 8.8% siendo un sector de importancia en cuanto a desarrollo humano. La agricultura a pesar de los años sigue siendo un sector de relevancia, contribuyendo con un 8.1% en el PIB, mostrando como este sector sigue siendo de importancia a pesar de su disminución con los años.

1.3 Preguntas de Investigación

- ¿Cuáles son las principales características de funcionamiento de la estructura productiva en la provincia de Manabí?
- ¿Qué factores han sido determinantes en los cambios de la matriz productiva de Manabí?
- ¿Qué sectores productivos tienen mayor potencial de crecimiento?
- ¿Cuáles son los principales desafíos y oportunidades para el desarrollo económico de Manabí?

1.4 Objetivos

1.4.1 Objetivo general

- Determinar las características de la estructura productiva de la provincia de Manabí en el periodo 2007-2023 y los factores que han impulsado o limitado su desarrollo.

1.4.2 Objetivo específico

- Analizar la evolución de la participación de los diferentes sectores en el Producto Interno Bruto (PIB).

- Identificar los factores que han impulsado o restringido el crecimiento de los diferentes sectores productivos.
- Evaluar el grado de diversificación productiva en la provincia.

1.5 Revisión Literaria

Esta revisión literaria se basa en estudios que examinan la económica y los factores que afectan al VAB, tanto nacional como regional, su objetivo es ofrecer una visión general de las metodologías empleadas y los hallazgos más relevantes al interpretar este indicador clave como desempeño económico.

Viveros (2017) se enfocó en estudiar el avance económico de la zona fronteriza entre Ecuador y Colombia, enfocándose en el valor agregado bruto para estudiar el desarrollo, la productividad y las actividades económicas claves, de esa manera se usó una metodología descriptiva y cuantitativa, basada en un análisis histórico de datos del Banco Central de Ecuador, dando resultados que mostraron que la economía ecuatoriana tiene un patrón cíclico con un crecimiento promedio del 5% pero sin una dirección estable; también se observó una dependencia considerable de sectores primarios, en especial de la agricultura y petróleo, sobre todo en Carchi, lo que limita el crecimiento económico de la región.

Brito et al. (2019) en su estudio examinaron como la inversión privada, el gasto estatal, los ingresos fiscales y las remesas afectaron en el VAB de Ecuador entre 2007 y 2014. El objetivo fue identificar cuáles de estas variables tuvieron un efecto significativo en el VAB, apoyándose en datos empíricos. Se utilizaron datos balanceados correspondientes a las 23 provincias de país. Los resultados indicaron que el gasto público tuvo un efecto positivo y es estadísticamente significativa en el VAB provincial durante el estudiado. Sin obstante, no se

halló evidencia de un impacto significativo de la inversión privada, por otro lado, el estudio arrojó un efecto casi nulo de la recaudación fiscal y las remesas sobre el VAB provincial.

Flor et al. (2020) en su estudio examinaron, el impacto de la recaudación tributaria en el Valor Agregado Bruto de los cantones de la provincia de El Oro comprendido entre 2007 y 2017. La investigación utiliza variables explicativas la recaudación fiscal y la población como factores explicativos para establecer su impacto en el VAB a escala cantonal, es así como, en esta investigación se usaron datos equilibrados de 14 cantones de la provincia de El Oro, donde se aplicó una metodología de enfoque generalizado de momentos, lo que facilita el uso de técnicas de estimación según sea necesario, de esta forma, los resultados indican que tanto la recaudación de impuestos como el número de habitantes influyen de manera importante en el VAB de los cantones a lo largo del tiempo estudiado.

Salinas et al. (2021) analizaron el progreso del valor agregado bruto de Ecuador en el lapso 2007-2017, para determinar y caracterizar las provincias con mayor y menos actividad económica. Se adoptó un enfoque metodológico de tipo documental para alcanzar esta meta, el cual se fundamenta en la recolección y análisis de información proveniente de fuentes secundarias, y empleando datos estadísticos extraídos del Banco Central del Ecuador. El análisis mostró que el VAB de Ecuador tuvo una tasa media de crecimiento del 7.05 del periodo analizado. Así, se observó que las provincias de Pichincha y Guayas concentraron un alto porcentaje de la producción económica, con una contribución del 51.76% del VAB total nacional.

Nievecela et al. (2021) con el propósito de determinar que sectores tienen mayor impacto en la economía ecuatoriana durante el periodo 2000-2019, con el objetivo de identificar los sectores con mayor influencia de en la misma, donde se usó un método de investigación mixto,

combinando técnicas cuantitativas y cualitativas; en el análisis cuantitativo se empleó un diseño longitudinal no experimental, que facilitó el estudio de las variables a lo largo del tiempo con datos oficiales, mostrando resultados que revelaron que la industria manufacturera tuvo una contribución promedio del 11.85%, seguida del sector comercial con un 10,42% lo que subraya la importancia de estos sectores en la creación del VAB ecuatoriano.

Ochoa et al. (2022) llevaron un estudio regional sobre el estado del sector industrial en la economía ecuatoriana y su impacto en el crecimiento económico entre 2007 y 2023, basándose en las teorías de Kaldor, para ello usaron una metodología de datos de panel, considerando variables como el valor agregado bruto, el empleo en distintos sectores y la productividad, con datos de 21 provincias, las fuentes de información fueron el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos y el Banco Central de Ecuador. Los resultados obtenidos de los análisis indican una relación positiva entre la industria ecuatoriana y el nivel de productividad laboral, así como el avance de otros sectores de la economía.

Tomalá et al. (2024) en su investigación buscaron investigar el impacto de las remesas y la recaudación de impuestos en la creación del VAB en la provincia de Manabí durante el lapso de 2007 a 2022. Para conseguir este objetivo, se adoptó un enfoque de investigación cuantitativa, aplicando un análisis estadístico descriptivo junto con un modelo de regresión lineal econométrico, fundamentando en la metodología de Stock y Watson. Los datos utilizados provinieron de las Cuentas Nacionales Regionales del Banco Central del Ecuador y del Servicio de Rentas Internas (SRI). Los resultados obtenidos revelan una fase de crecimiento en Manabí entre 2007 y 2017, pero seguida de una etapa de decrecimiento hasta 2022, adicionalmente, se observa una concentración de la estructura productiva en un número limitado de cantones y ramas de actividad.

Mantuano y Luque (2025) examinaron la contribucion del sector agropecuario al crecimiento económico de Manabí, Ecuador, en el periodo 2012-2022. El estudio fue realizado utilizando un metodo descriptivo, evaluativo y correlacional con información secundaria del Banco Central de Ecuador y diversas fuentes oficiales. Los hallazgos indican una correlación positiva considerable entre la agricultuta y el crecimiento econmico general de Manabí, estableciendo que la participaci'pm de este sector en el PIB total de Manabí fluctuó entre el 13.2% y el 14.8% a lo largo del periodo examinado.

CAPITULO II. MARCO TEORICO

2.1 Marco conceptual

2.1.1 Sistemas económicos

La economía está gobernada por diversos principios de intercambio, los cuales cambian según la sociedad. La reciprocidad es característica de las sociedades preestatales y se fundamentan en el intercambio entre personas con vínculos sociales cercanos, sin que haya una devolución instantánea. La redistribución se produce cuando un líder recoge tributos y después lo reparte entre la gente. La competencia y el uso de dinero son los elementos que sostiene el intercambio de mercado, típico de las sociedades modernas, estos principios coexisten en un sistema económico mundial dirigido por el capitalismo que clasifica a las naciones en una periferia que suministra recursos naturales, un núcleo dominante y una semiperiferia intermediaria, sosteniendo así una relación de explotación fundamental para el comercio internacional (Nadales, 2009).

Los sistemas económicos que presentó Elinor Ostrom van más allá de la división tradicional entre mercados y Estados, ya que indico como este enfoque no explica bien los acuerdos que regulan recursos compartidos, argumentando que era insuficiente; por lo tanto, Ostrom sugiere un modelo de gobernanza con varios centros de decisión que trabajan juntos para lograr más eficiencia, es así como, cuestiona la idea de que las personas actúan solo por interés propio y resultan la importancia de la confianza y otras motivaciones para resolver problemas sociales (Ostrom, 2014).

2.1.2 Diversificación productiva

La diversificación productiva sostiene que es el factor del cambio estructural y del crecimiento económico, porque las naciones que amplían su producción hacia productos ms avanzados suelen tener un crecimiento más acelerado. Esto pone a prueba la idea convencional de que la única forma de alcanzar la prosperidad es mediante una especialización fundamentada en ventajas comparativas estáticas. Se subraya que la intervención del Estado ha sido fundamental para impulsar esta diversificación y el establecimiento de empresas prosperas, al vencer desafíos como la incertidumbre acerca del rendimiento de nuevos productos o la falta de coordinación en las inversiones, es así como, en esta línea, que la diversificación es el motor principal del crecimiento de la económica y que ayuda a disminuir la pobreza más que la especialización (Rodrik, 2005).

La diversificación económica sobre todo en el sector de la manufactura realiza su rol fundamental como impulsor del crecimiento y de la transformación estructural, al mejorar la productividad. En economías cerradas, un incremento en la diversificación de la productividad tiene un efecto negativo en lo que el sector primario aporta el PIB, lo que significa que la manufactura se expande a la costa de la agricultura. Por el contrario, en economías abiertas, la especialización de un país se basa en sus ventajas relativas, en estas economías una diversificación escasa puede perjudicar sus términos de intercambio y promover que se especialicen en actividades primarias. Por lo tanto, si no se lleva a cabo una diversificación apropiada, la apertura económica puede conducir a una falta de industrialización y al estancamiento de la economía, esto subraya que es necesario que el Estado intervenga para impulsar la innovación y fomentar la industrialización (Ortiz et al., 2019).

2.1.3 Sistema productivo

El sistema de producción abarca un conjunto de procesos, actividades y recursos tanto humanos como materiales que se combinan para transformar materias primas en productos y servicios destinados al consumo o a la inversión; este sistema abarca componentes esenciales como la tecnología, el capital, la mano de obra y la estructura de las empresas, dividiéndose en tres sectores, primario, secundario y terciario, con le objetivo de generar valor económico a partir de una producción eficiente y bien organizada de los recursos disponibles.

2.1.4 EL valor agregado bruto

EL VAB de la industria manufacturera en Ecuador es un indicador esencial para estudiar el crecimiento económico y la productividad, debido al vínculo positivo entre el VAB y la inversión extranjera directa señala que un incremento de la inversión foránea repercute directamente en el valor producido por la industria, este aumento en el VAB no solo beneficia al crecimiento económico, también potencia la habilidad de las compañías para crear nuevos puestos de trabajo lo que ayuda al progreso social. De esa manera, el VAB es esencial para que las compañías sean competitivas a nivel global, lo cual tiene un impacto positivo en la balanza comercial del país, en cuanto al sector manufacturero, a pesar de los retos que plantean las circunstancias externas, tales como la crisis sanitaria del COVID-2019, se mantuvo sólida y con una significativa aportación al PIB, lo cual evidencio su capacidad de resistencia y su rol fundamental en la economía nacional (Perez y Alonso, 2023).

EL VAB se enfoca en identificar los factores que afectan su generación como; inversión en capital fijo, exportaciones, gasto del gobierno y fuerza laboral, indicando como las exportaciones son fundamentales porque la economía depende principalmente de la comercialización de los productos primarios y la formación bruta de capital fijo es crucial para

un crecimiento sostenible del VAB en futuro. Como las políticas fiscales expansivas pueden estimular la reactivación económica, el gasto público también tiene un gran impacto y en cuanto a la población económicamente activa, esto constituye el fundamento de la fuerza laboral que posibilita el funcionamiento de la economía (Medina et al., 2023).

2.1.5 Producto Interno Bruto

El PIB se considera la variable principal para calcular el crecimiento de la economía y es definido como el aumento del valor de productos y servicios finales generados en un tiempo específico. No obstante, se destaca un obstáculo fundamental, es problemático utilizarlo como medida de bienestar, ya que, equipara el bienestar con elementos únicamente monetarios, se podría decir que no hay una relación directa entre el Índice de Desarrollo Humano (IDH) y el Producto Interno Bruto. También se indica que las fluctuaciones en el PIB tienen efectos distintos en los países desarrollados y en lo que no lo son, lo que indica una falta de conexión entre el avance económico y el progreso de las personas, esta perspectiva surgió de la crítica al modelo economicista y del esfuerzo por incorporar elementos sociales en el análisis del desarrollo (Hernández et al., 2020).

En América Latina, la conexión entre el Producto Interno Bruto y la inversión en ciencia y tecnología demuestra que ambos factores se alimentan mutuamente, indicando que a medida que la económica mejora, se destinan mas fondos a la innovación, lo que favorece el crecimiento económico, mostrando como este hallazgo destaca la necesidad de considerar el conocimiento como pilar fundamental para el desarrollo, ya que su inversión es esencial para el avance de la región. Esta dinámica, destaca la manera en que la innovación puede crear puestos de trabajo, aumentar la competitividad y ayudar a los países a tener una mejor posición de la economía mundial (Quinde et al., 2019).

2.1.6 Teoría de las estructuras productivas

Dvoskin y Feldman (2015) aseguraron que las economías latinoamericanas padecen una descomposición estructural, ya que conviven un sector primario con competencia global y un sector industrial con costos más altos. Este desequilibrio produce una carencia crónica de divisas, ya que el desarrollo industrial se basa en las importaciones y, por lo tanto, agota las reservas que crea el sector primario, esta perspectiva, a diferencia de las teorías económicas tradicionales, defiende que la devaluación no resuelve el problema y que conservar los salarios reales es un objetivo social fundamental, lo cual impide que las devaluaciones actúen como un instrumento de ajuste, es así como, la teoría de Diamand ofrece una base para entender por qué estas economías siguen enfrentando problemas para lograr un crecimiento continuo.

La CEPAL ha tenido un cambio continuo en cuanto a la visión sobre el desarrollo regional, donde destacan lo importante que es organizar la producción para el crecimiento, donde se colocan en relieve conceptos como redes industriales, el sistema de producción local y la agrupación de empresas especializadas, esto quiere decir que, en lugar de usar modelos tradicionales, estas ideas muestran que la competencia no depende solo de la especialización, sino también de la colaboración entre empresas, la cooperación y la innovación tecnológica para lograr la competitividad; la capacidad de una región para organizar sus actividades económicas de manera que se potencien entre sí, generando un valor y fomentando un entorno institucional propio, determina su prosperidad en un mundo globalizado (Manet, 2014).

2.1.7 Recaudación tributaria

La recaudación de impuestos se basa en diversos componentes, que se clasifican en dos grupos, los factores directos y los indirectos, ya que, los determinantes directos son aquellos que generan un impacto directo, como la legislación fiscal, el costo de los productos gravados, las

normas para el pago, las situaciones de evasión y mora, y otros elementos administrativos. Estos están influenciados por factores indirectos que abarcan la exigencia de la política fiscal, las resoluciones de los legisladores, los aspectos económicos, el estado del mercado financiero y las percepciones de los contribuyentes sobre de lo que cuesta y lo que se gana al evadir (Martin, 2006).

2.1.8 Remesas

A pesar de que las remesas no puede disminuir la pobreza, son un componente esencial en la economía doméstica, si bien, funcionan como una red de protección para las familias, su impacto no es lo suficientemente significativo como para promover un cambio social importante. No obstante, se ha demostrado que representan un apoyo fundamental para los hogares, protegiéndolos de la inseguridad económica y reducir riesgos, especialmente en zonas rurales, el éxito de las remesas depende de la estructura institucional del país que las recibe (Mora y Morales, 2018).

2.2 Bases teóricas

A continuación, se explorarán teorías fundamentales que buscan comprender la estructura productiva de una economía, sentando las bases conceptuales para el análisis que se va a desarrollar en el presente trabajo.

2.2.1 Teoría de la ventaja comparativa

En 1817, David Ricardo presentó una teoría sobre la estructura productiva, en un contexto histórico particular, que argumenta que el comercio internacional favorece a todos los países involucrados cuando cada uno se especializa en lo que le resulta relativamente más eficiente, incluso si no tiene una ventaja absoluta en todas las áreas. En dicha teoría, David

expone que la clave radica en la diferencia entre los costos relativos de producción a nivel nacional y los términos de intercambio internacionales, utilizando su teoría del trabajo y calor, juntando ejemplos como el comercio de vino y tela entre Inglaterra y Portugal, y explicó que los beneficios del comercio provienen de variaciones en los costos de oportunidad relativos, demostrando que cuando un país produce de manera más eficiente que otro, ambos países ganan al enfocarse en lo que hacen mejor comparativamente (Bernhofen y John, 2018). A continuación, se describen breves rasgos de las principales ideas que se han impulsado:

Rojas (1997) resaltó que, en el siglo XIX, las concepciones clásicas de la economía, en especial la teoría de las ventajas comparativas de Ricardo, jugaron un papel fundamental en la evolución del comercio internacional. A pesar de que ya se manejaban algunas ideas sobre las tácticas comerciales de los países, fue Ricardo quien introdujo un enfoque que no solo observaba las tendencias comerciales, sino que las fundamentaba, destacando fenómenos como la inclinación de América Latina en cuanto a su especialización de materias primas en sus exportaciones.

La idea principal es que la especialización y el comercio internacional, basadas en las ventajas competitivas, da paso a que los países que participan se beneficien, es así como, Ricardo afirmó que las políticas que protegen a la producción local, como el proteccionismo, en realidad dañan a quienes las aplican, mientras tanto, el comercio sin barreras mejora la economía tanto a nivel mundial y nacional; según esa teoría menciona que si un país produce materias primas a un costo más bajo debería centrarse en esa área, pero esta teoría solo asume que los recursos de producción no se pueden mover fácilmente de un país a otro (Ricardo, 1999).

Según David Ricardo y su teoría de las ventajas comparativas, un país más competitivo en la producción de un bien si su costo de oportunidad es menor que en otros lugares, mostrando

ejemplos claros como el de Ecuador y Colombia, ya que, debido a sus ubicación geográfica, le da la capacidad de poder cultivar flores durante todo el año a un precio bajo, lo que les da una ventaja en el comercio exterior, a comparación de los países que se encuentran en el hemisferio norte, los cuales tienen un costo más altos en el invierno para producir flores, por lo que deben recurrir a las importaciones, indicando como esta especialización en la producción de flores permite a estos países mejorar su competitividad y posicionarse favorablemente en el mercado internacional (Moreno et al., 2016).

2.2.2 Pensamiento Cepalino

Raúl Prebisch desarrolló una de las teorías sobre la estructura productiva en un momento histórico en el que se intentaba encontrar una nueva forma de entender el subdesarrollo en América Latina, especialmente a partir de 1950. Según Prebisch, el avance económico de las regiones periféricas estaba determinado por su relación desigual con los países industriales, lo cual llevaba un empeoramiento en los términos de intercambio, para abordar esta problemática y alcanzar un desarrollo independiente, sugirió la implementación de políticas de industrialización que permitieran a estos países disminuir su dependencia (Soltesek, 2008). A continuación, se describen breves rasgos de las principales ideas que se han impulsado.

La CEPAL, ha dirigido su enfoque en las características únicas de las economías de América Latina, las cuales se distinguen por una fuerte dependencia la materia primara, una estructura económica fragmentada y una infraestructura institucional débil, ante este panorama, la CEPAL propuso impulsar la industria como una estrategia clave para de superar las barreras de subdesarrollo, reconociendo los problemas inherentes a la región, que parten desde la falta de inversión y la limitada capacidad para generar excedentes. Además, se ha enfocado en entender los principales obstáculos para el adelanto de Latinoamérica, desempeñando un papel esencial en

la formación de una identidad común, manteniendo su influencia en la discusión sobre las dificultades estructurales y la dependencia externa (Beteta & Moreno, 2012).

El esquema clásico de la división internacional del trabajo, donde América Latina se veía relegada de producción de alimentos y materias primas para los centros industriales, este modelo se sostiene de dos hipótesis; la expansión de los avances tecnológicos desde los núcleos hacia las áreas externas, beneficiando a ambos sectores y el aumento constante de la demanda de productos básicos, es así como la CEPAL cuestionó estas ideas, señalando que los beneficios del avance tecnológico no llegaban a las zonas externas a través de precios más bajos, sino que se concentraban en los productos de las naciones industrializadas, lo que aumentaba sus beneficios, mostrando grandes diferencias en los niveles de vida y en la capacidad de la capitalización entre centros y la periferia, ya que el ahorro depende del aumento de la productividad, la CEPAL, demostró que la supuesta difusión equitativa era una falacia, perpetuando la brecha de los países centrales y periféricos (Pinto, 2019).

La teorías estructuralista que esta basada en el trabajo de Raúl Prebisch y otros trabajadores de la CEPAL, busca entender y solucionar problemas que tienen los países de América Latina para poder competir en el mercado internacional, en donde se indica que las economías subdesarrolladas se especializan en producir y exportar productos primarios con poco valor agregado y tecnología, mientras que la economías de países desarrollados producen y exportan productos manufactureros con mucha tecnología

El objetivo de la CEPAL es transformar las estructuras económicas y sociales de estos países subdesarrollados, donde la industrialización sea el motor principal, y de esa forma desarrollar un a industria tecnológica propia para dejar de depender de países desarrollados, por

lo tanto, se busca romper ese patrón de especialización en productos primarios y construir economías más diversificadas, productivas y autónomas (Aguado et al., 2009).

2.2.3 Teoría de los sectores económicos

Esta es otra de las teorías que Colin Clark elaboró en 1940 sobre la estructura productiva, en un contexto histórico marcado por una tendencia crucial en la forma en que las economías crecen y evolucionan. Clark argumentó que el desarrollo económico provoca un desplazamiento natural de los trabajadores, quienes pasan primero a producir materia prima, después a fabricar productos, y al final a brindar servicios (Guilló y Andres, 2003) A continuación se describen breves rasgos de las principales ideas que se han impulsado.

La transformación de una economía ocurre como una respuesta a una necesidad existente, debido a que se cree que es necesario realizar ajustes en la forma en la que se produce. Flamman (como se citó en Elías y Fernández, (2000)), consideró que una alteración en la estructura se debe entender como desarrollo. No obstante, no todo cambio estructural da paso a un aumento económico, en algunas ocasiones, el crecimiento económico y el desarrollo pueden llegar a competir por los mismos recursos. En análisis de la estructura económica se puede percibir de dos maneras, una microeconómica que examina el funcionamiento actual de las economías, con una base teórica que no da atención a los cambios estructurales que ocurren a lo largo del tiempo. La segunda concibe el desarrollo económico como un conjunto de cambios estructurales y de larga duración que se dan con el crecimiento de un país, incluyendo procesos como la industrialización, el crecimiento de las ciudades y la transformación de la agricultura-

La teoría de los sectores económicos desarrollada por Fisher, Clark, y Fourastié, fue un modelo de importancia para poder comprender la evolución de la estructura productiva de los

países a medida que estas se van desarrollando. En sus inicios, las economías se centraron en el sector primario, con el avance y el aumento de la productividad, la fuerza laboral e inversión, se desplazan hacia el sector secundario, hasta llegar a las economías más avanzadas, donde el sector terciario se convierte en el sector dominante, siendo impulsado por mayor demanda a medida que los ingresos per cápita aumentan. Fisher identifica al sector servicios como una característica clave del progreso económico, es así como, a través de análisis empíricos, Clark respaldó esta teoría y la amplió, donde consideró la heterogeneidad dentro del sector servicios. En cambio, Fourastié, señaló que el aumento de la demanda de servicios no solo es por el consumidor final, sino también por las empresas, profundizó y observó como existía una contradicción entre la baja productividad de los servicios y el aporte creciente al PIB, destacando que el sector servicios es importante para el final de desarrollo (Romero et al., 2014)

Ceorella (2000) describe la propuesta de Fisher y de Clark como un modelo clásico de desarrollo económico caracterizado por una evolución en la importancia relativa de los sectores económicos. Inicialmente, predomina el sector primario, en particular el agropecuario, cuya participación en el producto total disminuye a medida que la sociedad se desarrolla, este aumento de la producción primaria facilita la aparición y desarrollo del sector secundario, encargado de transformar la materia prima en bienes intermedios o finales. Posteriormente, surge el sector terciario que proporciona servicios facilitadores a los dos primeros sectores, incluyendo transporte, comercio, finanzas, educación y salud.

Asimismo, el mismo autor indica que el crecimiento de los sectores secundario y terciario ayuda a incrementar la productividad del sector agrícola. Este modelo supone un cambio desde una económica principalmente agrícola, pasando por una industrial, y al final a una basada en servicios, esto tiene efectos significativos, como la transformación de la estructura laboral, el

incremento global de la productividad debido a la especialización y el avance tecnológico, así como un fenómeno de crecimiento urbano asociado a la aglomeración de industrias y servicios en las zonas metropolitanas.

2.2.4 Teoría del crecimiento equilibrado

Esta es otra de las teorías que se desarrolló acerca de la estructura productiva y que fue impulsada por Ragnar Nurkse dentro de un contexto histórico caracterizado por posguerra, en la década de 1950, y es en 1953 cuando expone su teoría, donde argumentó que el crecimiento económico sostenido no podía lograrse sin un proceso de formación de capital, el cual implicaba que las sociedades deben invertir en bienes de capital y no destinar todo su esfuerzo productivo al consumo inmediato, esta teoría fue relevante para países en desarrollo, ya que ofrecía un marco teórico para la industrialización y el crecimiento equilibrado (Gutierrez y Rodriguez, 2003). A continuación, se describen breves rasgos de las principales ideas que se han impulsado

Por un lado, según detallaron Aguado et al. (2009) Rostow fue un autor que sugirió que todas las naciones atraviesan cinco etapas fundamentales hacia el desarrollo. La primera etapa se distingue por una economía agrícola, donde el sector primario predomina. La segunda se caracteriza por la innovación de técnicas de producción industrial y agrícolas, impulsada por el comercio internacional. En la tercera etapa conocida, el despegue, el crecimiento se vuelve sistemático, debido a la continua reinversión de beneficios empresariales. La cuarta fase marca la extensión de la tecnología a sectores productivos, dando a la economía la capacidad de elaborar varios bienes. Finalmente, la última fase, la era del consumo masivo se da cuando la población accede a una diversidad de bienes. En la segunda fase, la estrategia sugiere impulsar el crecimiento de sectores fundamentales para que sirviera de motor de desarrollo de los demás sectores. A partir de este modelo, Rosenstein-Rodan, respaldaba este crecimiento equilibrado,

estudió las relaciones entre las diferentes industrias y como cada una aportaba al crecimiento económico.

Por su parte, Currie (2018) indicó que Rosenstein-Rodan, Nurkse y Scitovsky contribuyeron a la idea de la coordinación de inversiones y la expansión simultánea de múltiples sectores económicos son cruciales para superar las limitaciones del mercado en economías subdesarrolladas. Rosenstein-Rodan indicó la importancia de un impulso industrial con el apoyo del gobierno, mientras que Nurkse exploró como los sectores se apoyaban mutuamente, dando paso al pensamiento de Scitovsky, quien enfatizó el papel de las externalidades económicas, si bien sus propuestas suelen asociarse con el crecimiento equilibrado, no se centran en un equilibrio fijo, sino que aceptan la necesidad del dinamismo, desequilibrios temporales y la intervención del Estado para promover el desarrollo, es así como se muestra que, la clave está en la expansión coordinada y diversificada de la producción para superar las limitaciones de la demanda de mercados pequeños y estimular un crecimiento sostenido.

En la presente investigación, la teoría de los sectores económicos es la adecuada para comprender la estructura productiva de Manabí, esta teoría que ha sido propuesta por economistas como Allan Fisher, Colin Clark y Jean Fourastié, ofrece un marco analítico esclarecedor, esta teoría nos permite ver como las economías que a medida que evolucionan, experimentan un cambio fundamental en la distribución de su actividad; esta teoría comienza con un enfoque agrícola, donde la mayoría de las personas se dedican a la agricultura y la eficiencia aumenta, luego indica que las personas se trasladan al sector industrial, convirtiendo los recursos naturales en productos elaborados, dando paso a fases más desarrolladas, donde la economía avanza de sectores como el comercio y la logística hacia áreas como la educación y la

salud, impulsada por el crecimiento de los ingresos y las demandas de una sociedad más avanzada.

Para Manabí, esta teoría es invaluable, permite no solo describir donde se sitúan sus actividades productivas actuales, identificación el peso de cada uno de los sectores, sino también atender la dinámica de su desarrollo.

CAPITULO III. DISEÑO METODOLOGICO

Este capítulo se adentra en la metodología de la investigación, donde se abordará específicamente el enfoque de investigación, se detallarán los métodos a emplear, así como los instrumentos, fuentes de datos que se ha utilizado para describir la estructura productiva de la provincia.

3.1 Método de investigación

La metodología cuantitativa se establece como un medio fundamental para adquirir saber, basándose en la recolección de datos numéricos y su análisis estadístico con el fin de validar hipótesis. Este método se distingue por su precisión y orden en la recolección de datos, utilizando un razonamiento deductivo para identificar leyes casuales y universales en una realidad que se percibe como externa al observador. El diseño de investigación es lineal, demandando una clara definición de los componentes del problema y sus interconexiones, asigna un valor numérico a los datos para facilitar las inferencias. (Silva y Canto, 2013).

3.2 Métodos de Investigación

Toda investigación, de manera especial la que se realiza en Ciencias Sociales, debe definir cuáles son los métodos que aportan al desarrollo del proceso investigativo. Existen en la literatura una serie amplia de aquellos, pero en este estudio se ha utilizado el descriptivo, analítico, histórico.

3.2.1 Método descriptivo

El estudio descriptivo es caracterizado por centrarse en una sola cosa que se desea estudiar, llamada variable de interés. El objetivo principal es explicar cómo es, que tan seguido

pasa o como se distribuye, en lugar de buscar como sucede, como también, identificar que otros factores pueden rodear a esa variable (Ochoa y Yunkor, 2021).

Para poder describir la estructura productiva en cada año de los periodos analizados, se calculó la participación de cada sector en el Producto Interno Bruto (PIB). Este análisis nos permitirá comprender la relevancia de cada sector. El estudio obtendrá una perspectiva detallada sobre cómo se compone la producción en Manabí y cómo ha evolucionado durante el periodo 2007-2023.

3.2.2 Método analítico

Se entiende por método analítico a la descomposición de un todo en sus componentes individuales para que se pueda entender y rearticular. Desde la antigüedad, este proceso ha sido fundamental para comprender la realidad, posibilitando que los humanos puedan interpretar señales o síntomas que no se perciben de manera directa y así reconstruir o prever fenómenos. Aunque el análisis tiene a la desconstrucción, se combina con la sostenéis porque ambas son esenciales e inseparables en el proceso de cognición humana y persiguen la unificación de la diversidad (Lopera et al., 2010).

El método analítico se articuló dentro de la metodología de investigación historia, se usó para desagregar los sucesos y procesos históricos relacionado con la estructura productiva para entender sus causas o raíces. Posteriormente, se complementó con la síntesis para reconstruir y explicar fenómenos históricos, utilizando una aproximación bidireccional y apoyándose en submétodos como el cinológico, geográfico y etnográfico.

3.2.3 Histórico

La metodología de investigación histórica se articula como un método analítico-sintético, esto sugiere desagregar los sucesos para descubrir sus múltiples raíces y, a continuación, reconstruirlos y explicarlos. Este método está compuesto por dos enfoques, uno heurístico, que se centra en la búsqueda del descubrimiento a través de fuentes orales y escritas. El otro método hermenéutico, que se ocupa de interpretar el significado de textos, además, la investigación historia es bidireccional, es deductiva al ir de lo general a lo particular para captar contextos amplios e inductiva al moverse de lo particular a lo general para construir conclusiones precisas basadas en hechos concretos, este enfoque se complementa con submétodos como el geográfico y etnográfico (Delgado, 2010).

Este método se empleó para poder analizar la evolución de la estructura productiva de Manabí a lo largo del tiempo, permitiendo analizar los sucesos del pasado, y comprender estos eventos en el impacto en la estructura, debemos tener en cuenta que hay factores externos que han llegado afectar a la provincia, y también da a entender como la participación de los diferentes sectores productivos en el PIB de Manabí ha cambiado desde 2007 hasta 2023, incluso para trazar antecedentes que expliquen la estructura actual.

3.3 Instrumentos

En la presente investigación, se recurrió a varios instrumentos para la obtención y análisis de la información. Se emplearon hojas de recolección de datos estadísticos, provenientes de fuentes de validez, entre esas fuentes tenemos al Banco Central del Ecuador, facilitó los datos necesarios para el estudio, donde se observaron los diferentes sectores productivos, en cuanto a su participación al Producto Interno Bruto (PIB). Esta información permitió establecer una base sólida para la caracterización de la estructura productiva. También, se tomaron en cuenta,

documentos relevantes, como artículos científicos, informes y libros económicos, entre otros estudios relacionados con la estructura productiva.

3.4 Población y muestra

3.4.1 Población

Ecuador tiene una población aproximada de 18 millones de habitantes, distribuidos en 24 provincias, en esta investigación se ha tomado a la provincia de Manabí, que tiene una población de 1.529.840 habitantes, según los últimos datos disponibles, esta provincia que ocupa una posición estratégica en la región costera, está dividida en 22 cantones, de los cuales se tomaran los cantones más significativos en cuanto a su participación en el VAB, lo que permitirá un análisis más enfocado en las áreas de mayor impacto.

3.4.2 Muestreo

En este estudio no se aplica un muestreo, ya que se basa en datos extraídos de fuentes oficiales como el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), el Banco Central del Ecuador y otras entidades gubernamentales. Para realizar un análisis completo se trabajó en su totalidad con los registros oficiales disponibles relacionados con la Provincia de Manabí y sus cantones más representativos en términos de su participación en el VAB.

3.5 Descripción de la fuente de datos

El Banco Central del Ecuador (BCE) es una institución pública y autónoma que asumió el rol en la gestión económica del país, encargándose históricamente de la aplicación de políticas monetarias y de la producción y difusión de estadísticas macroeconómicas esenciales, ofreciendo una amplia gama de datos y análisis para la toma de decisiones tanto gubernamentales como empresariales. (Banco Central del Ecuador).

Se usó la base de datos de las Cuentas Nacionales Regionales, base que contiene información sobre el valor agregado bruto y la participación sectorial en el Producto Interno Bruto, de los cuales se seleccionaron datos que incluyen la participación del VAB de Manabí y sus cantones más importantes, esto permitió entender mejor la estructura económica de la provincia; para analizar el periodo 2007-2023, se crearon archivos de Excel para procesar los datos y generar tablas, gráficos y medidas estadísticas importantes, en donde se calcularon los porcentajes de participación y de variación en el VAB:

https://contenido.bce.fin.ec/documentos/informacioneconomica/cuentasnacionales/ix_cuentasnacionalesanuales.html#

3.6 Técnicas

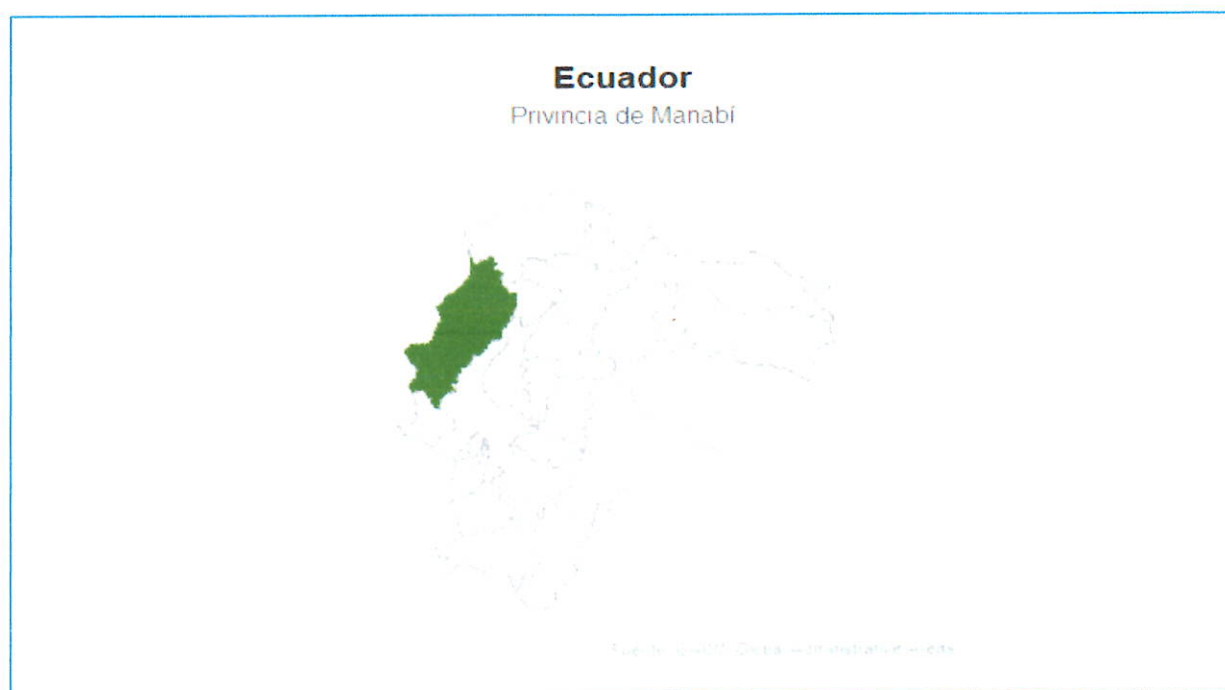
Para caracterizar la estructura productiva de Manabí entre 2007 y 2023, se han utilizado diversas metodologías y herramientas estadísticas para analizar el desempeño de cada sector y su contribución al VAB, este estudio se apoya en tablas y gráficos que muestran de manera clara y precisa como se distribuye el VAB entre los sectores, ayudando a identificar patrones, tendencias y relaciones entre los destinos componentes de la económica provincial.

Para evaluar la participación de cada sector, se calcularon indicadores estadísticos claves como el calor mínimo, el valor máximo y el promedio de los datos obtenidos, estos valores proporcionan una visión general de la variabilidad de la participación de cada sector, permitiendo identificar los sectores con mayor concentración den el VAB y aquellos de menor influencia, también se utilizó el coeficiente de correlación para poder medir la relación entre las diferentes ramas de actividad, lo que permitió identificar posibles dependencias entre sectores productivos.

CAPITULO IV. RESULTADOS OBTENIDOS

4.1 Descripción de la provincia de Manabí

La provincia de Manabí, según el Censo de 2022, tiene una población total de 1.592.840 habitantes, con un predominio de la población rural, representando el 58% de los habitantes, frente al 42% que reside en áreas urbanas. La población femenina es mayoritaria, en 63.6% de los hogares encabezados por mujeres, la edad mediana de la población es de 28 os, lo que refleja un perfil joven que podría contribuir significativamente el desarrollo de la fuerza laboral en la provincia, además, la diversidad étnica es notable, con un 62.9% mestiza, seguida por un 33.6% de montubios, los cual incluye en las dinámicas sociales y económicas locales; en cuanto a la ubicación, los cantones de Portoviejo y Manta se han destacado por tener una población alta de 322,925 y 271,145 habitantes, de esta forma cantones como Montecristi, Jipijapa y Chones también tienen una concentración de la población importante, además, la provincia tiene 468,744 viviendas y 485,455 hogares, lo que muestra una estructura residencial diversa entre zonas rurales y urbanas, es así como esta distribución de la población es importante para entender las necesidades económicas y sociales de la región, teniendo en cuenta si diversidad geográfica y cultural (INEC, 2022).

Figura 2*Mapa del Ecuador*

Nota. Figura elaborada con el software R, a partir de datos proporcionados por el Global Administrative Areas (GADM)

4.2 Evolución del Valor agregado bruto de Ecuador

Tabla 2*Evolución del VAB Ecuador 2007-2023*

AÑO	ECUADOR	VAR ABSOL	VAR %
2007	48.510,9		
2008	59.550,9	11.040,0	22,8
2009	59.013,3	-537,6	-0,9
2010	66.499,5	7.486,2	12,7
2011	76.536,2	10.036,8	15,1
2012	83.856,2	7.320,0	9,6
2013	90.533,9	6.677,7	8,0
2014	96.894,7	6.360,9	7,0

2015	92.042,5	-4.852,2	-5,0
2016	93.038,3	995,8	1,1
2017	97.082,7	4.044,4	4,3
2018	99.956,0	2.873,2	3,0
2019	100.871,6	915,6	0,9
2020	93.177,64	-7.693,9	-7,6
2021	100.628,8	7.451,2	8,0
2022	110.535,3	9.906,5	9,8
2023	114.111,4	3.576,1	3,2

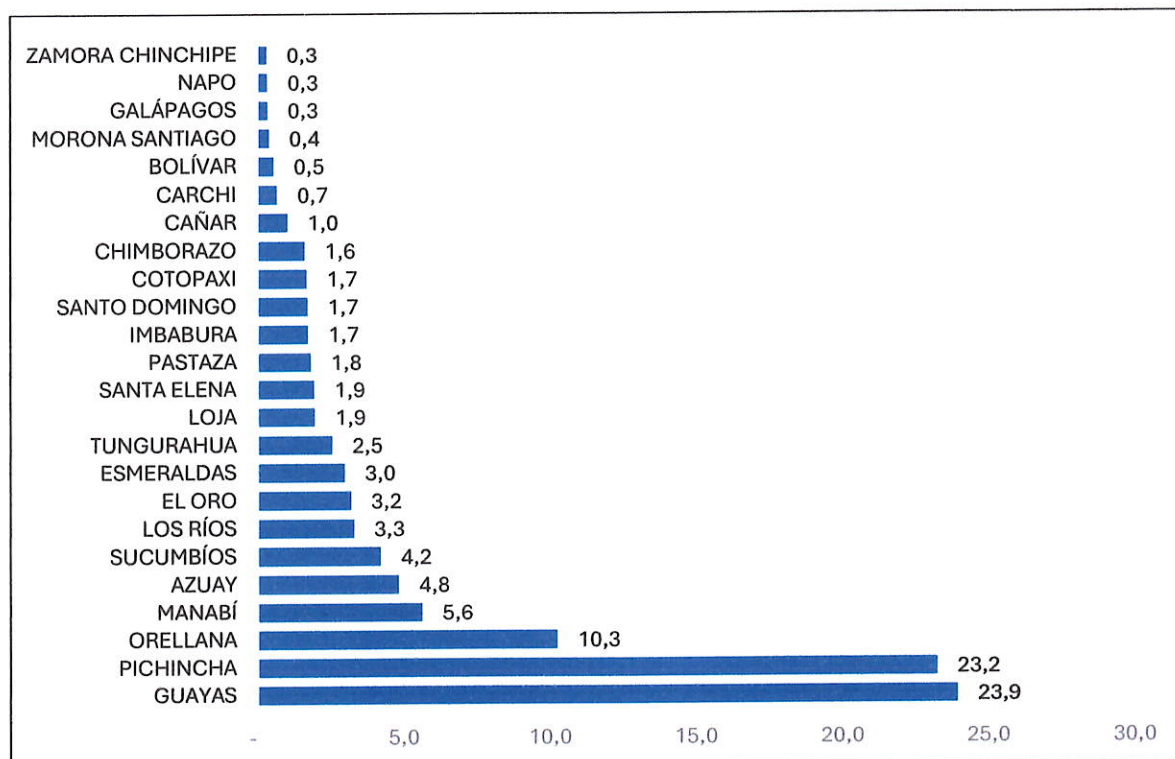
Nota. Creada a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador (2024)

De 2007 a 2023, el VAB de Ecuador mostró un desarrollo con rupturas notables, destacando los retos tanto dentro como fuera del país, luego ocurre de un fuerte aumento en 2008 que dura hasta 2009, donde la economía sufrió una leve caída en 2009, esto fue dado por la crisis financiera global, a partir de 2010, hubo una recuperación, con un crecimiento notable hasta 2011, impulsado por sectores claves como el petróleo, sin embargo, la caída de los precios del petróleo en 2014, impactaron en la economía, y 2020 también hubo una disminución significativa por la crisis sanitaria, no es hasta 2021, que la economía ecuatoriana se muestra con un crecimiento.

4.3 Evolución del Valor agregado Bruto por provincias

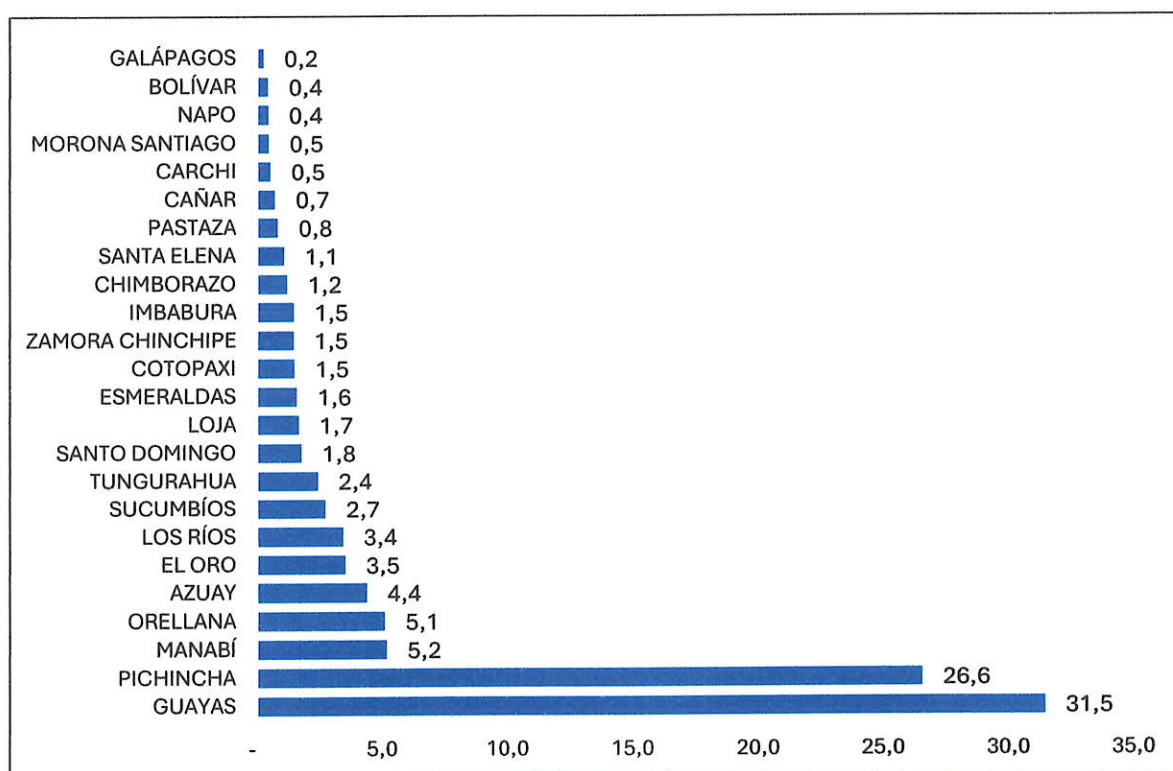
Figura 3

Evolución del VAB por provincias 2007



Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

En la Figura 3 se muestra como en 2007, los cinco provincias más importantes en términos de participación en el VAB fueron Guayas, Pichincha, Orellana, Manabí y Azuay. Guayas lideraba con un VAB de 23.9% nacional, Pichincha le seguía de cerca con 23.2%, contribuyendo con 28% del VAB, destacándose por su rol administrativo y financiero, Orellana con 10.3%, Manabí con un VAB de 5.6% y Azuay con 4.8%. En conjunto estas cinco provincias suman un total de participación de 67.8%.

Figura 4*Evolución del VAB por provincias 2023*

Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

En la Figura 4, para 2023 muestra como Guayas continuó siendo la provincia con mayor participación, alcanzando un VAB de 31.5%, Pichincha también creció con un 26.6%, en el caso de Manabí ascendió, teniendo una participación del 5.2%, esto se dio ya que Orellana tuvo una caída en cuanto a su participación, con un 5.1% en el VAB, y Azuay tuvo una ligera caída del 4.4%, estas cinco provincias sumaron un total de participación del 72.8% del VAB nacional en 2023, lo que indica un ligero aumento de concentración económica, especialmente en Guayas y Pichincha. Este análisis como las dos provincias ha visto un crecimiento sostenido, mientras que otras, aunque importantes, han mantenido una participación estable o un aligera disminución.

4.4 EL Valor Agregado Bruto de Manabí (VAB)

Tabla 3

Evolución del VAB de Manabí vs Ecuador 2007-2023

AÑO	ECUADOR	MANABI	MANABI/ECUADOR
2007	48.510,9	2.678,7	5,5
2008	59.550,9	3.350,8	5,6
2009	59.013,3	3.491,3	5,9
2010	66.499,5	3.748,9	5,6
2011	76.536,2	4.542,7	5,9
2012	83.856,2	4.879,2	5,8
2013	90.533,9	5.267,0	5,8
2014	96.894,7	5.508,1	5,7
2015	92.042,5	5.599,7	6,1
2016	93.038,3	6.046,5	6,5
2017	97.082,7	6.212,4	6,4
2018	99.956,0	6.062,6	6,1
2019	100.871,6	5.829,0	5,8
2020	93.177,64	5.437,6	5,8
2021	100.885,1	4.847,9	4,8
2022	110.978,3	5.383,6	4,9
2023	114.111,4	5.903,5	5,2

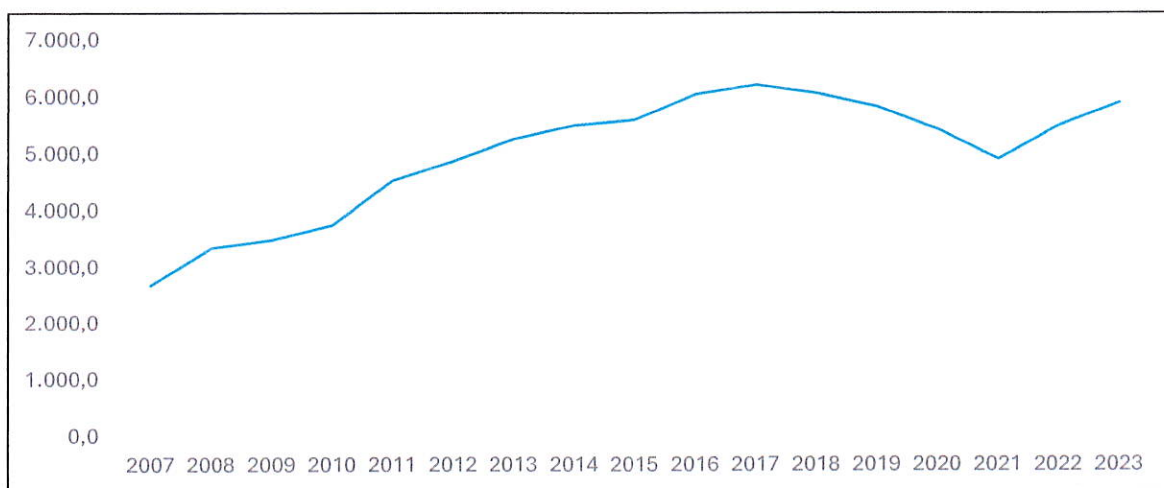
Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

La tabla 3 muestra un patrón de desarrollo con variaciones marcadas que definen la estructura productiva de Manabí. Durante el periodo inicial de 2007 a 2017, el VAB de la provincia mostró un fuerte aumento y continuo, alcanzando picos de participación en el VAB de Ecuador de 6,5% en 2016 y 6,4% en 2017, lo que indica un dinamismo superior al promedio nacional en esos años. Sin embargo, desde 2018, la provincia atravesó un periodo de vulnerabilidad, con una caída significativa del VAB que terminó en un récord de participación de 4,8% en 2021, este retroceso acentuando por choques externos, revela una menor capacidad de recuperación de la economía manabita a comparación con la nacional. No obstante, los datos de 2022 y 2023 reflejan una clara fase de recuperación, con un VAB que vuelve a crecer y una

participación que se estabiliza en 5,2% en 2023, demostrando la capacidad de la provincia para reactivarse, aunque aún con el desafío de superar sus niveles productivos y fortalecer su estructura para garantizar un crecimiento más estable y menos susceptible a futuros choques.

Figura 5

Evolución del VAB de Manabí 2007-2023



Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

La Figura 5 muestra un crecimiento de fluctuaciones significativas en la estructura, mostrando una primera fase que abarca del 2007 hasta 2017, se distingue por una fuerte expansión; el VAB de Manabí creció de manera constante, pasando de \$2.678,7 millones en 2007 a alcanzar su récord histórico de \$6.212,4 millones en 2017, indicando que las variaciones porcentuales como el 25,1% en 2008 y el 21,2% en 2011, son clave para entender este dinamismo y reflejan el fuerte ritmo de crecimiento de la provincia.

No obstante, esta dinámica se interrumpió de manera abrupta a partir de 2018, iniciando una fase de contracción y vulnerabilidad. En este periodo, el VAB de Manabí experimentó un retroceso significativo desde los \$6.062,6 millones en 2018 hasta un mínimo de \$4.847,9 millones en 2021, la gravedad de este retroceso se ve reflejada en las variaciones negativas por

tres años consecutivos; -2,4% en 2018 -3,9% en 2019 y un pronunciado -6,7% en 2020, en un contexto global de pandemia., es así como, entre 2002 y 2023 se observa una fase de recuperación, donde la provincia muestra una notable capacidad para reactivar su producción, con un crecimiento del 12,% en 2022 y del 7,4% en 2023, a pesar de este fuerte crecimiento, el VAB en 2023 es de \$5.903,5 millones, sin haber alcanzado el máximo histórico de 2017.

4.5 Caracterización de la estructura productiva en Manabí por cantones

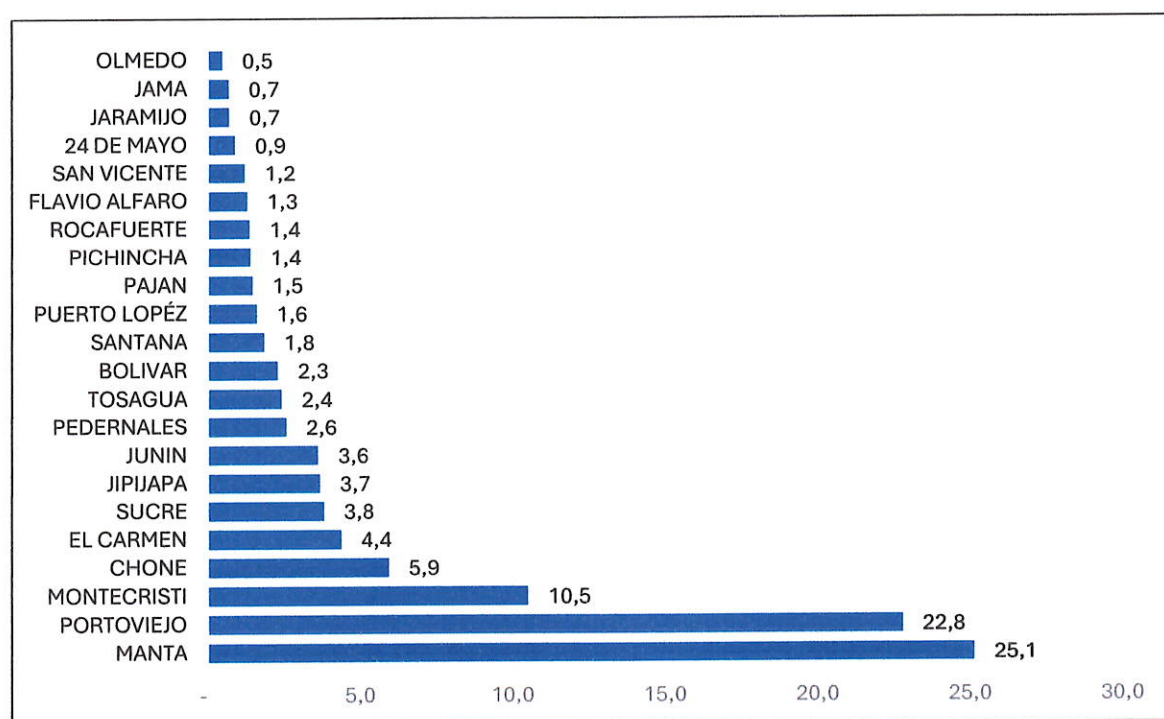
A través de la Matriz de Contabilidad Social, la economía se divide en 31 sectores productivos, cada uno con su propio producto, esta clasificación es esencial para analizar como el impacto económico se distribuye entre los sectores, observando la dependencia mutua entre ellos, un concepto clave en la teoría de Wassily Leontief, en la que indica como los efectos multiplicadores en términos de producto, ingreso y empleo para cada sector permiten identificar que sectores dependen de otros y cuales actúan como proveedores claves, por ejemplo, la industria eléctrica repercute en otros sectores al ofrecer los materiales, mientras que la construcción genera un fuerte impulso hacia adelante, beneficiando a otros sectores económicos. Este método es esencial, ya que muestra como los sectores se encuentran conectados y como su interacción impacta a la productividad total de la economía. (Sobarzo, 2011).

La categorización económica se lleva a cabo a través de sectores de actividad, ya que la Clasificación Nacional de Actividades Económicas del INEC es el referente oficial y de cumplimiento obligatorio en Ecuador. Esta regulación asegura una importante uniformidad, lo que significa que todos los organismos y análisis en el país utilizan el mismo sistema para clasificar las actividades económicas. La razón fundamental de esta estandarización radica en la necesidad de asegurar la comparabilidad de los datos, al utilizar una clasificación común y estructurada jerárquicamente, la información económica puede compararse coherentemente a lo

largo del tiempo, entre diferentes regiones o instituciones nacionales, e incluso a nivel internacional, dada la alineación de la CIIU 4.0 con la Clasificación Industrial Internacional Uniforme de Naciones Unidas. Además, el empleo de las ramas de actividad y esta clasificación específica facilita enormemente la recolección, el procesamiento y el análisis de la información económica, permitiendo organizar los datos de forma lógica y exhaustiva. Esto es vital para obtener una imagen clara y precisa de la estructura y dinámica económica, haciendo esta metodología una herramienta indispensable para que formulen políticas económicas efectivas. (INEC, 2012).

Figura 6

Evolución del VAB de Manabí por cantones 2007



Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

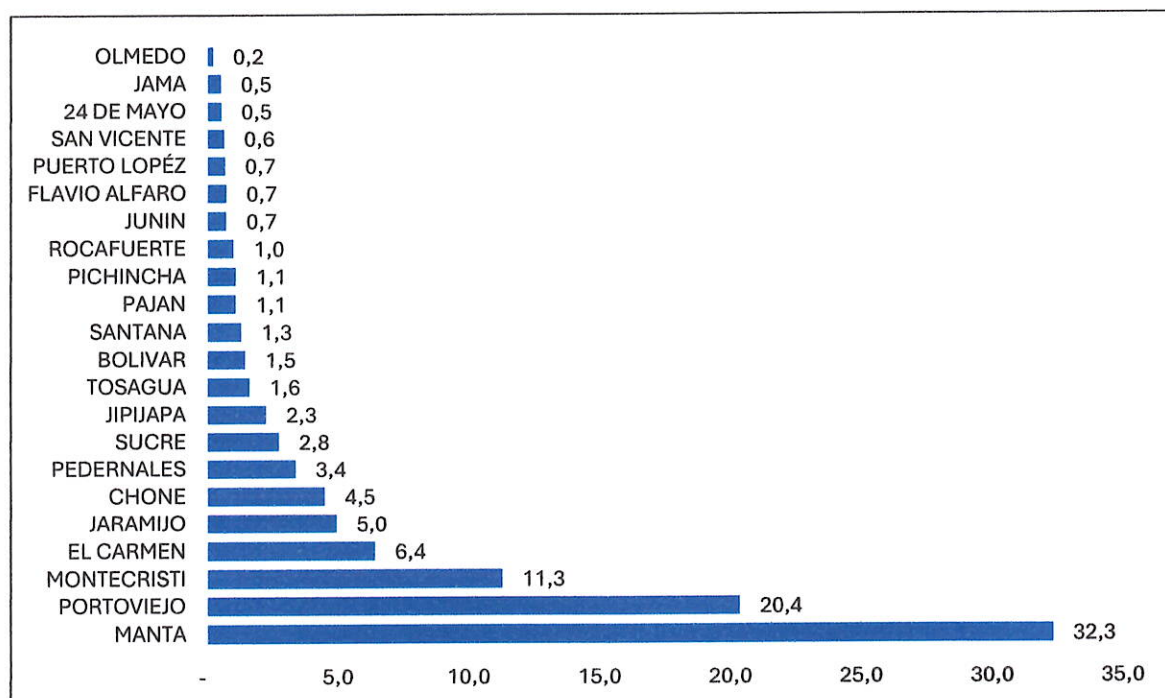
En la Figura 6 se revela una notable concentración de la actividad económica en los cantones más grandes y urbanizados de Manabí, destacando Manta y Portoviejo como los

principales motores económicos de la provincia. Manta, con una participación de 25,1, se consolida como el centro económico más dinámico de la región, impulsado por su puerto pesquero y su actividad turística, por su parte, Portoviejo representa el 22,6, siendo conocida por su actividad comercial.

En cambio, lugares como Montecristi, Chone y El Carmen tienen participaciones mucho más bajas, del 10,%, 5,9% y 4,4% de manera respectiva, esto indica como las localidades se enfocan principalmente en actividades primarias, lo que limita su capacidad para generar mas valor agregado en comparación con los sectores industrializados, además, cantos como Olmedo, Jama, Jaramijó, 24 de Mayo, y otros tienen una participación baja en el VAB, lo que muestra la falta de diversificación económica y una gran dependencia de actividades primarias.

Figura 7

Evolución del VAB de Manabí por cantones 2023



Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

En la Figura 7, la evolución del VAB de Manabí muestra un crecimiento continuo en los cantones más grandes y urbanos, con Manta que sigue manteniendo su posición como el cantón con la mayor participación en el VAB manabita, alcanzando un significativo aumento de 32,33%, este aumento sin duda refleja una mayor consolidación de la economía en Manta en sectores como el turismo, la industria pesquera y el comercio, mientras que Portoviejo, considerado un elemento importante en la economía provincial, mostró una reducción, indicando que su participación de 22,6% en 2007, descendió a 20,4% en 2023, una caída que pudo estar relacionada con la desaceleración de los sectores tradicionales.

Adicionalmente, Montecristi ha mostrado un desarrollo considerable, en 2007 con 5,9%, ascendiendo a 11,3% en 2023, este aumento se lo atribuye al crecimiento económico que ha obtenido gracias a que su producción artesanal ha trascendido. Finalmente, Chone muestra una mejora respecto a 2007 cuando registraba un valor de 4.6, siendo en 2023 de 6.2, pese a que sigue siendo una economía con base agrícola, ha empezado a diversificarse a otros sectores como la agroindustria, lo que podría impulsar su crecimiento en los últimos años.

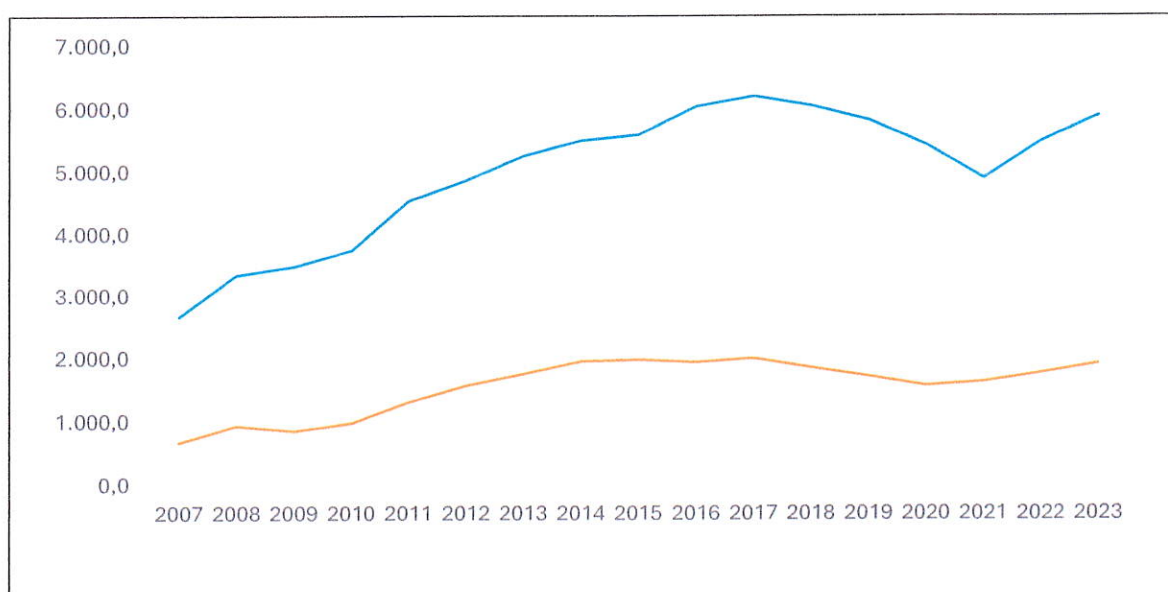
4.6 Análisis cantonal

La economía de la provincia de Manabí muestra una fuerte concentración de su actividad productiva en unos pocos cantones principales, exhibiendo comportamientos diversos entre ellos. Los datos sobre la generación de valor en la provincia revelan que Manta y Portoviejo son los centros económicos más importantes. Manta se ha afirmado con un crecimiento sólido y una notable capacidad para recuperar de los cambios económicos, por su parte, Portoviejo, aunque esencial, ha mostrado un camino con más altibajos; otros cantones como Montecristi mantienen una contribución más estable, mientras que Chone aporta menos y su economía se ha estancado, en cambio El Carmen, aunque es más pequeño, ha tenido un crecimiento importante en los

últimos años, por lo tanto, esta diferencia en la distribución y el ritmo de la actividad económica entre los cantones muestra la complejidad de desarrollo provincial, destacando la necesidad de una planificación que promueva un progreso equilibrado y duradero en toda la región.

Figura 8

Análisis de la evolución del cantón Manta 2007-2023



Nota. Elaborado a partir de datos del Banco Central (2024)

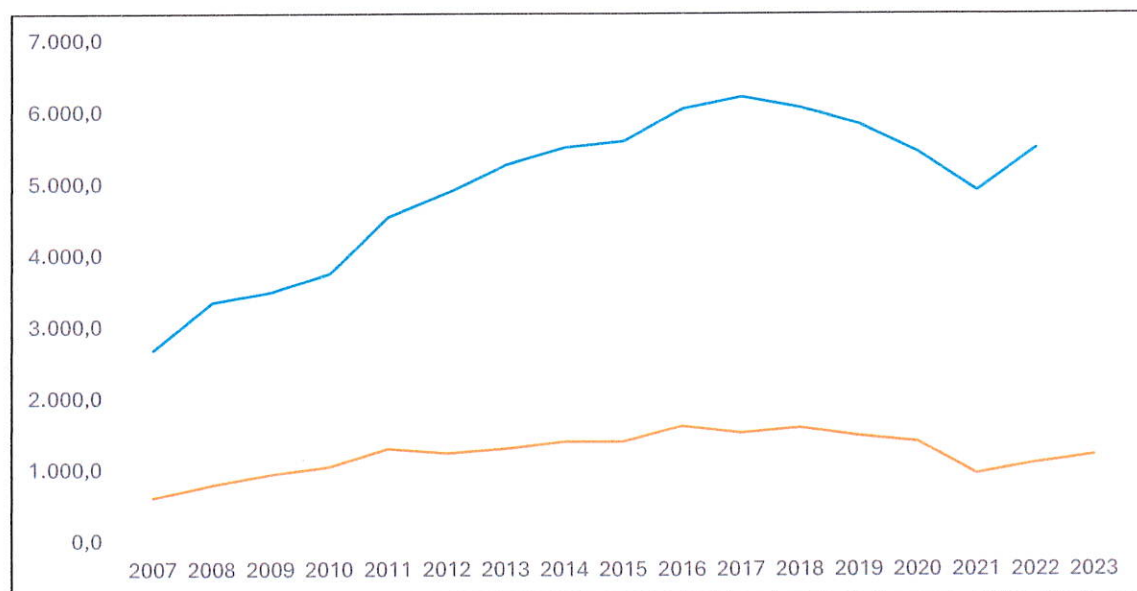
La Figura 8 muestra una clara dominancia y tendencia creciente en su contribución al VAB provincial, partiendo cerca del 25% en 2007, alcanzando aumentos importantes como el 35, 43% en 2014, y una disminución en 2020 del 28,80%, señalando en el gráfico una fuerte recuperación luego de ese descenso, alcanzando el 32,33% en 2023, esto indica como Manta sigue siendo el principal motor económico de la provincia, mostrando una capacidad de adaptación y crecimiento.

Manta ha tenido un desarrollo importante en su economía, esto se debe gracias a una combinación de varias actividades que lo convierten en un importante pilar para Manabí, dando

paso a sus principales industrias que están centradas en la pesca y su procesamiento, estos sectores han sido base esencial durante muchos años; además, el comercio y la manufactura han sido fundamentales para la producción local en los últimos 50 años, concentrando una parte importante de la fuerza laboral, el turismo también juega un papel crucial, ya que atrae visitantes y fomenta la inversión, de esta manera en la actualidad, la actividad económica de Manta se apoya predominantemente en el sector de servicios casi el 60%, seguido por la industria secundaria con un 33%, mientras que las actividades primarias que representan el 8%, esta distribución muestra una diversificación y su evolución de su estructura productiva. (García, 2002)

Figura 9

Análisis de la evolución del cantón Portoviejo 2007-2023



Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

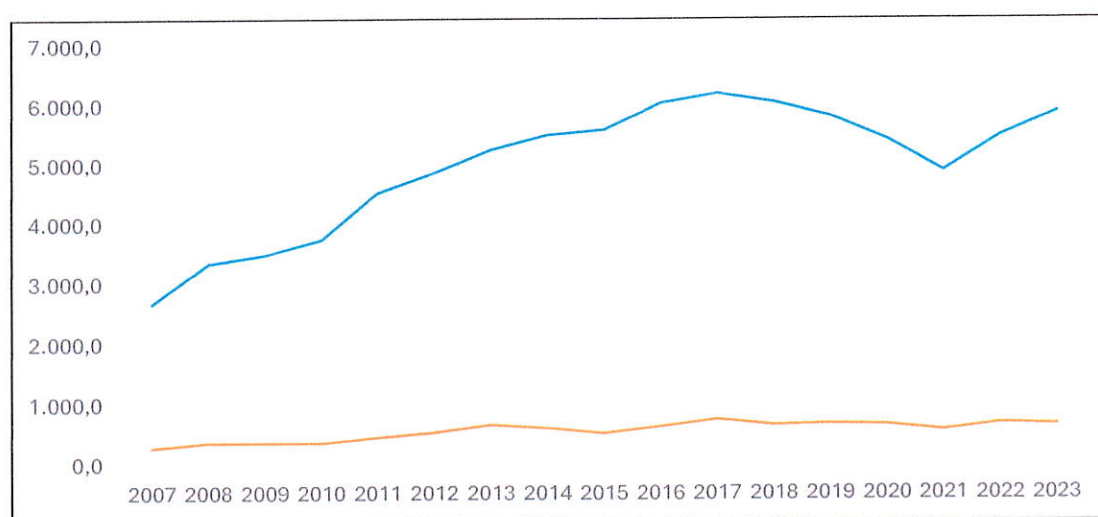
La Figura 9 muestra que Portoviejo es el segundo contribuyente más importante al VAB provincial, pero con mayor variación en comparación con Manta, su participación a cambiado mucho, mostrando picos en los primeros años, como el 28.4% en 2011 y una caída importante en

2020 de 19.2%, coincidiendo con la pandemia, aunque hubo una recuperación del 20.4% en 2023, su crecimiento ha sido menos constantes que el de Manta, mostrando más fluctuaciones en su economía.

La actividad económica de Portoviejo se basa principalmente en el comercio, que es su fuente primordial de ingresos y tiene la mayor concentración de establecimientos comerciales. En segundo lugar, el sector de servicios es fundamental, ya que contribuye de forma importante a la actividad económica del cantón. Adicionalmente, la agricultura y ganadería son grandes fuentes generadores de empleo, pero también tiene relevancia la administración pública y la construcción por el volumen de trabajo que producen, la manufactura y pesca artesanal contribuyen en menor medida. A pesar de contar con potencial turístico, este sector se ha visto desaprovechado, representando una oportunidad clave para el futuro desarrollo del cantón a mediante tácticas de innovación. (Cevallos, 2018)

Figura 10

Análisis de la evolución del cantón Montecristi 2007-2023



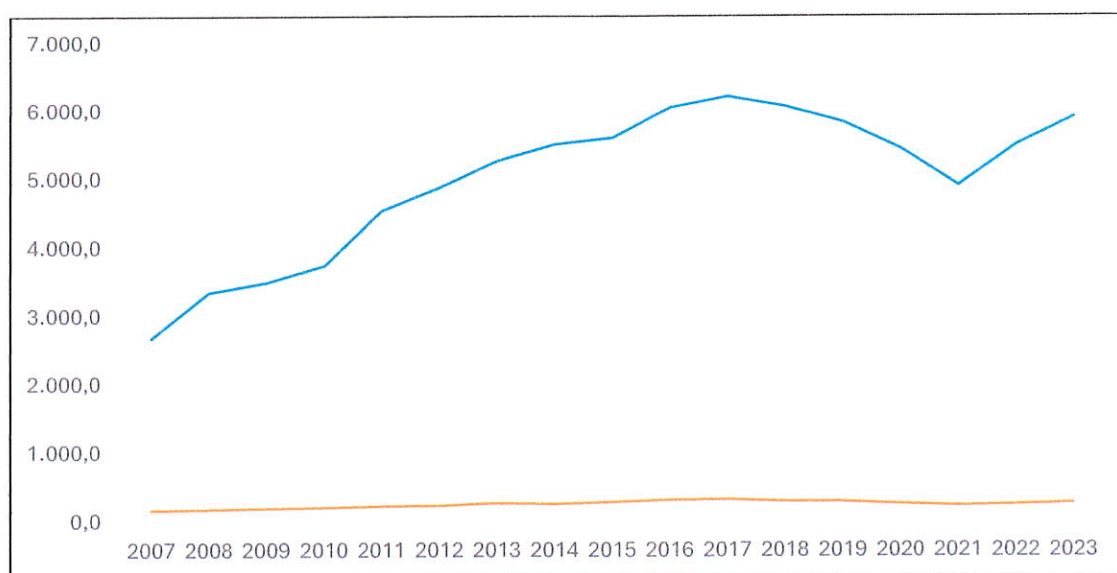
Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

La Figura 10 revela una participación relativamente estable y consistente en el VAB provincial, indicando como Montecristi ha tenido una contribución que se ha mantenido generalmente entre el 9% y el 12%, con valores en 2007 de 10.51% y 2023 con 11.29%, las variaciones son menos fuertes que en Portoviejo, lo que sugiere una estructura productiva más estable o menos afectada por los cambios externos.

La economía del cantón Montecristi se basa principalmente en la industria manufacturera, la cual es su actividad más importante, donde se destaca la elaboración de artesanía y productos hechos de la tagua y la madera; en segundo plano, el comercio, es un dinamizador significativo, la construcción también representa un pilar económico importante, además, el sector de turismo se presenta como uno con potencial de crecimiento, impulsado por la cercanía con el puerto de Manta (Baque et al., 2023)

Figura 11

Análisis de la evolución del cantón Chone 2007-2023



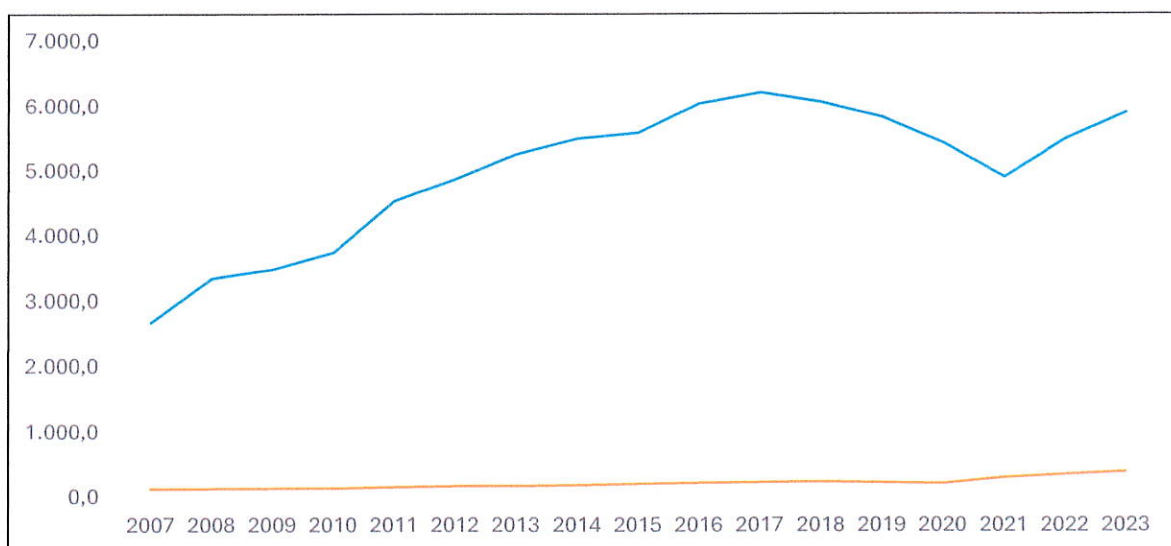
Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

La Figura 11 indica que su contribución al VAB provincial es menor a comparación con los tres cantones que se mencionaron anteriormente, Chone ha mostrado una ligera tendencia baja o estancamiento, partiendo de un 5.9% en 2007, su participación en 2023 fue del 4.5%, la figura no muestra grandes aumentos, lo que indica que la estructura productiva ha tenido dificultades para crecer en comparación con el resto de la provincia.

La economía de Chone se basa en su fuerte tradición agropecuaria, donde la agricultura y la ganadería son consideradas importantes y antiguas, es así como en este cantón, tienen actividades que incluyen el cultivo de maíz, banano, cacao y café, junto con diversos árboles frutales, como la naranja y la mandarina; además, la cría de ganado y la producción de lácteos son pilares importantes, también en conjunto con el comercio que tiene un papel relevante en el desarrollo económico de la región (GADM Chone)

Figura 12

Análisis de la evolución del cantón El Carmen 2007-2023



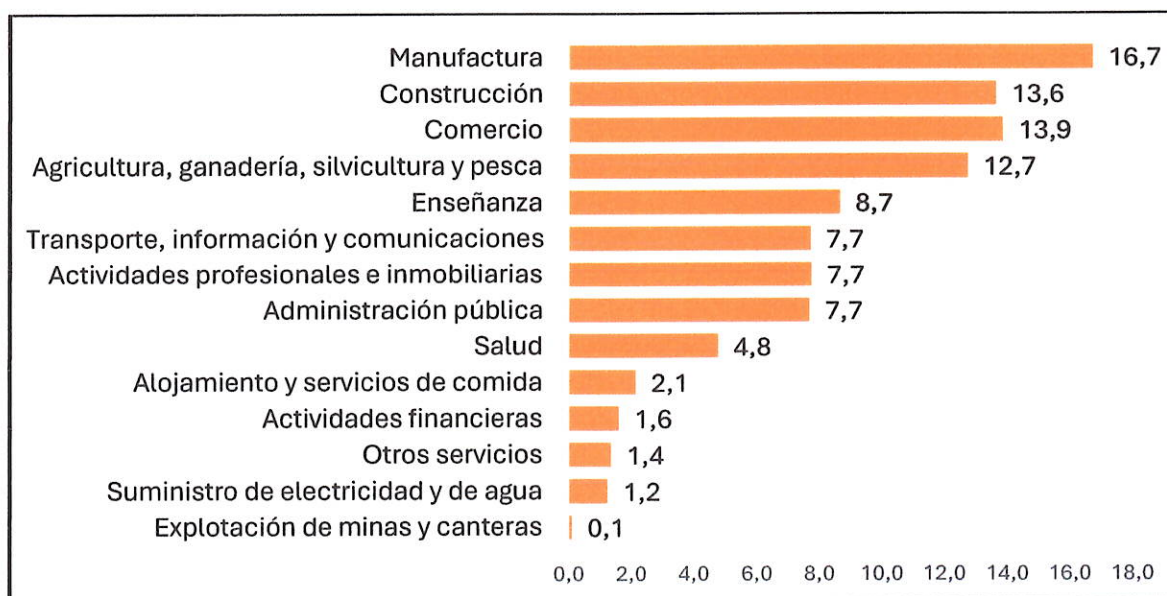
Nota. Elaborado a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

Finalmente, la Figura 12 de El Carmen, aunque muestra la menor participación inicial entre los cantones analizados en 2007 con 4.4%, exhibe una tendencia de crecimiento porcentual notable en los últimos años, especialmente a partir del 2020, cuando pasó de 3.7% a un 6.4% en 2023, esto sugiere una dinámica de expansión más reciente o una recuperación económica particularmente fuerte en el periodo postpandemia, permitiendo aumentar su peso relativo dentro del VAB provincial.

Las actividades productivas del cantón El Carmen se central en el comercio formal, que abarca el intercambio de bienes y servicios en locales establecidos, este sector es crucial en la creación de pequeñas y medianas empresas, que contribuyen al empleo local, además las agricultura, ganadería y agroindustria también Juega un papel fundamental, impulsando al comercio y fortaleciendo a la economía del cantón (Mejia, 2024)

Figura 13

Estructura productiva de la provincia de Manabí por ramas de actividad 2007-2023



Nota. Creada a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador

La Figura 13 revela una economía diversa, que tiene un enfoque claro en los sectores industriales y de servicios, que dominan el Producto Interno Bruto de la región, mostrando como la manufactura tiene una participación del 16,7%, siendo el sector mas importante de la economía manabita, este sector refleja el avance de la provincia hacia una industria mas avanzada, enfocada en la producción de productos del mar, ropa y alimentos procesados, siendo un sector esencial para el crecimiento económico local.

Además, el sector de la construcción que abarca una participación del 13,6%, en conjunto al comercio que indica un 13,9%, de participación, desempeñan un rol fundamental siendo ambos sectores importantes para la economía e Manabí; la construcción incluye proyectos de infraestructuras, dando paso a un crecimiento constante, que ha sido impulsado por la urbanización y sus respectivas inversiones en infraestructuras locales y regionales, de esa misma manera, el comercio refleja la actividad de intercambio y distribución de bienes. No obstante, el sector de la agricultura, ganadería, silvicultura y pesca, que representa el 12,7% del VAB, sigue siendo uno de los pilares fundamentales de la economía manabita, particularmente en los cantones rurales.

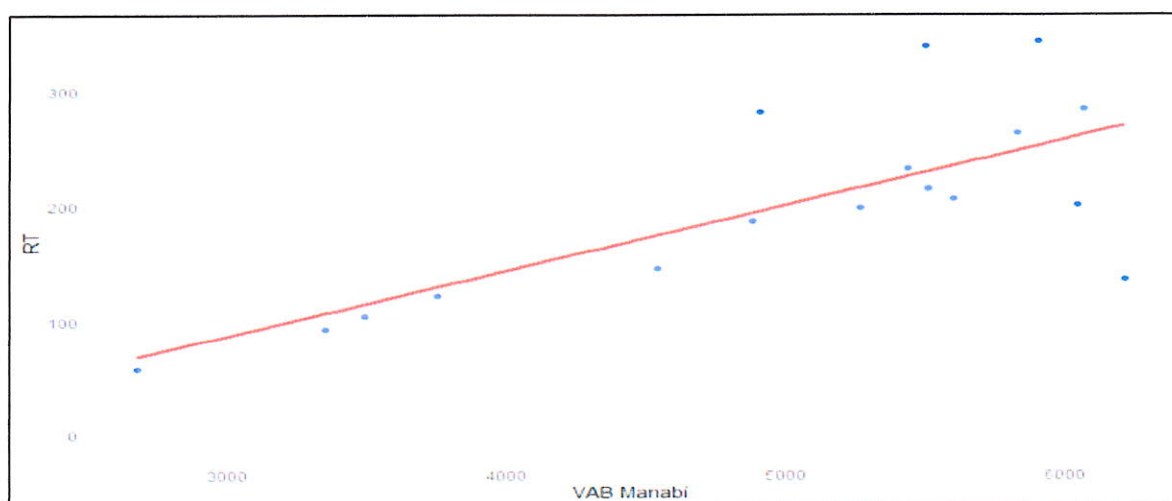
En términos de servicios, las actividades relacionadas con la enseñanza con un 8.7% y las actividades profesionales e inmobiliarias y administración pública con un 7,7% respectivamente, muestran un crecimiento en la oferta de servicios de la provincia, esto refleja un aumento en la demanda de educación y servicios profesionales, que van de la mano con la expansión de la clase media y el aumento de la urbanización, estos sectores evidencian la evolución de la estructura económica de Manabí, que va dejando atrás una economía predominante primaria para dar paso a un enfoque más orientado a los servicios y la educación, es decir, sectores como la salud, aporta un 4,8%, el sector de alojamiento y comida con 2,1% y actividades financieras con 1,6%

aunque son importantes, siguen teniendo una participación menor en comparación con otros sectores industriales y comerciales.

Finalmente, los sectores con menor contribución al VAB, como el suministro de electricidad y agua con 1,2% y la explotación de minas y canteras con el 0,1% muestran una dependencia pequeña de los recursos naturales, esto podría indicar la necesidad de diversificar más la economía e impulsar áreas más sostenibles e industriales, de esta manera, la estructura productiva de Manabí se caracteriza por una creciente diversificación económica, donde sectores industriales como la manufactura, la construcción y el comercio desempeñan un rol predominante, mientras que actividades más tradicionales como la agricultura y la pesca siguen siendo importantes aunque con un peso menos relativo, mientras que la expansión de los sectores de servicios y la educación es un inicio de que la provincia está transitando hacia una económica más equilibrada y menos dependiente de las actividades primarias, es así, como estos cinco sectores representan un total del 65,5%.

Figura 14

Relación de la Recaudación Tributaria de Manabí sobre el VAB de Manabí 2007-2023



Nota. Creado con el software R, a partir de información del Servicios de Rentas Internas (2024)

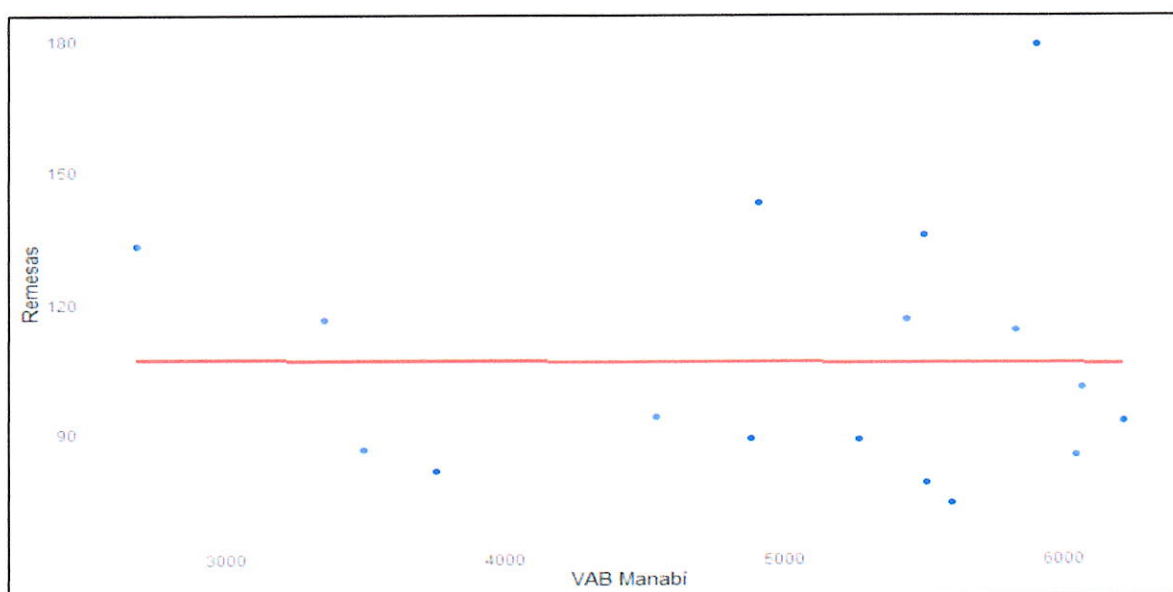
En la Figura 14 se observa una relación favorable entre los ingresos tributarios y el VAB de Manabí, a partir de la matriz de correlación entregada, se obtuvo un coeficiente de 0,7301, lo que sugiere una correlación moderada entre ambas variables, esto sugiere que, en general, un aumento en el VAB de la provincia este asociado con un incremento en la recaudación tributaria. Es decir, a medida que la economía de Manabí crece, también lo hace la capacidad del Estado para generar ingresos a través de impuestos.

No obstante, la dispersión de los puntos alrededor de la línea de regresión, implica que, aunque la relación general es positiva, la variabilidad en la recaudación tributaria no siempre sigue una tendencia predecible, algunos puntos se alejan considerablemente de la línea de regresión, lo que podría reflejar factores externos o estructurales que afectan la capacidad de recaudación tributaria como evasión fiscal, cambios en políticas tributarias o fluctuaciones en las actividades económicas de la región que no están completamente reflejadas en el VAB.

En el caso de la sombra gris que se encuentra alrededor de la línea, indica el margen de error o la incertidumbre de la estimación, y su ampliación en los valores más altos de VAB señala que la relación se vuelve más dispersa a medida que el VAB aumenta

Figura 15

Relación de las remesas recibidas de Manabí sobre el VAB de Manabí 2007-2023



Nota. Elaborado con el software R, a partir de datos obtenidos del Banco Central del Ecuador (2024)

La Figura 15 muestra que la relación entre las remesas y el VAB de Manabí presenta una tendencia completamente distinta, con una correlación entre estas dos variables de 0,4730, lo que sugiere una relación débil, aunque se observa una tendencia a la estabilidad en el gráfico, la línea de regresión es casi horizontal, lo que significa que no se percibe una relación significativa entre el crecimiento del VAB y el monto de las remesas que recibe la provincia. Esta relación débil y la ausencia de una clara dirección de la línea de regresión indican que las remesas no están siendo suficientemente fuertemente influenciada por el crecimiento económico de Manabí, reflejado en su VAB. La dispersión en sus puntos es considerable, lo que refuerza la idea de que las remesas son variables influenciadas por factores distintos, tales como políticas migratorias, la situación económica en los países emisores de remesas y las decisiones personales de los migrante, en comparación con el grafico anterior, el área gris alrededor de la línea es mas delgada, lo que indica que la relación entre las remesas y el VAB es mas uniforme, aunque sigue

siendo bastante débil, esto sugiere que a pesar de las fluctuación en el VAB, las remesas son relativamente estables y no muestran un impacto directo en el progreso económico de Manabí.

4.7 Factores que inciden en la estructura productiva

Para entender los factores que influyen en la estructura productiva en Ecuador, es importante analizar tanto su historia económica como la situación actual. A continuación, se destacan algunos de los factores claves que han impactado en dicha estructura:

Durante la crisis financiera internacional de 2008, la economía ecuatoriana experimentó impactos negativos debido a la contracción económica global, que provocó una caída en la demanda y los precios de sus materias primas y consecuentemente una disminución en el valor de las exportaciones. La situación se complicó por el aumento en los precios de los bienes industrializados importados u la deficiente estructura industrial del país, lo que exacerbó el déficit comercial no petrolero, además, la crisis reflejó un incremento de los precios de los bonos de deuda estatal y contracción del Producto Interno Bruto (PIB) a partir del tercer trimestre de 2008, así como una reducción progresiva de las remesas envías por migrantes, la dependencia estructural de Ecuador en un modelo exportador primario y un saldo presupuestario deficitario contribuyeron a su vulnerabilidad frente a estos choques externos (Guadalupe y Chafla, 2017)

En ecuador existen desigualdades geográficas entre las provincias que impactan directamente en la estructura productiva del país. Esta disparidad se manifiesta en un acceso y aprovechamiento desigual de servicios financieros, lo cual es reflejo de brechas estructurales profundo en el territorio, particularmente, la dicotomía entre las áreas urbanas más desarrolladas con su acceso facilitado a recursos y mercados, y las regiones rurales caracterizadas por su menor productividad y un acceso limitado a financiación, genera distorsiones significativas, esta

falta de equidad, arraigada en diferencias de ingresos y empleo, no solo agrava la pobreza sino que perpetua una estructura productiva desequilibrada, impidiendo el desarrollo homogéneo de las capacidades productivas a lo largo del territorio nacional (Alvarez et al., 2022)

La constante inestabilidad política en Ecuador, el cual tiene cambios de gobiernos frecuentes, afecta directamente a la capacidad del país para definir su estructura productiva, de esta forma surge la ineficacia del sistema político para responder a las demandas y movimientos sociales contribuye a esta inestabilidad, creando un ambiente de incertidumbre que dificulta el desarrollo económico sostenido y la inversión; para que Ecuador pueda alcanzar una estabilidad política, debe superar este problema, ya que la falta de estabilidad y el bajo desempeño político son obstáculos para fortalecer y hacer crecer la base productiva, por lo tanto, los gobiernos y la falta de coherencia política pública han dificultado que la capacidad productiva crezca de manera armoniosa, ya que no ha tenido un entorno sólido ni predecible (Cajas, 2013)

CAPITULO V. CONCLUSIONES Y RECOMENCIONES

5.1 Conclusiones

La evolución de los sectores productivos de Manabí ha indicado que los sectores más dinámicos como la manufactura y la construcción han incrementado su participación en el PIB, mientras que el sector tradicional como la agricultura y la pesca han tenido una reducción en su participación, una tendencia que refleja la necesidad de promover una diversificación más profunda que permitan reducir su vulnerabilidad económica.

Los factores que han impulsado el crecimiento de la provincia han sido la expansión de la manufactura y la construcción, las cuales han mejorado la infraestructura local y generado empleo, sin embargo, factores externos, como la crisis del 2008 y 2014, que fueron situaciones que afectaron al mercado global, en conjunto a los desastres naturales, como el sismo del 2016, la crisis sanitaria del 2019 y la inestabilidad política, han limitado el crecimiento de sectores como la agricultura, la provincia aún sigue mostrando una dependencia del petróleo y la escasa diversificación siguen siendo restricciones para un crecimiento sostenido.

A pesar de algunos avances en cuanto a la diversificación productiva, sobre todo en el sector industrial, Manabí sigue dependiendo en gran medida de sectores primarios, la agroindustria ha mostrado una gran capacidad para expandirse, pero la provincia sigue siendo vulnerable debido a la concentración de actividades económicas en pocos cantones como Manta y Portoviejo. La diversificación insuficiente para reducir esa dependencia que aun rige con el sector primario y para lograr un crecimiento económico más equilibrado en la región.

5.2 Recomendaciones

La estructura productiva de Manabí está concentrada en cantones como Manta y Portoviejo, mientras que otros cantones como Chone y El Carmen tienen menos participación y aun enfrentan, por lo tanto, se recomienda usar un modelo endógeno de desarrollo local que aproveche los recursos y capacidades de cada cantón; este modelo busca promover el crecimiento de los sectores productivos locales, y la diversificación económica, debemos tener en cuenta que para los cantones dependen de actividades primarias, resulta importante crear políticas que apoyen a la agroindustria, esto permitirá que los productos locales tengan un mayor valor agregado, por ejemplo, en Montecristi, famoso por su artesanía, este modelo podría impulsar tanto la agroindustria como el turismo, usando el patrimonio local como una oportunidad.

Además, este enfoque debe fomentar la integración de los diferentes sectores dentro de la provincia, promoviendo la colaboración entre cantones para formar cadenas productivas, así se reduciría la dependencia de sectores externos y se fortalecería la economía frente a crisis tanto internacionales como nacionales.

Referencias bibliográficas

- Banco Central del Ecuador. (2022). *Informe de la evolución de la economía ecuatoriana en 2021 y perspectivas 2022*. Banco central del Ecuador.
https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Administracion/EvolEconEcu_2021pers2022.pdf
- Acemoglu, D., Vasco, C., Özdaglar, A., y Tahbaz-Salehi, A. (2012). Los orígenes de las fluctuaciones agregadas en red. *Wiley*, 80(5), 1977-2016.
<https://doi.org/https://doi.org/10.3982/ECTA9623>
- Acosta, A., & Serrano, A. (2009). Ecuador frente a la crisis económica internacional: un reto de múltiples aristas. *I*(1), 17.
<https://revistas.usfq.edu.ec/index.php/polemika/article/view/306/283>
- Acuña, P. (1993). Vinculación universidad-sector productivo. *Revista de educación superior*, 22(87), 1-15.
https://scholar.google.es/scholar?hl=es&as_sdt=0%2C5&q=Vinculaci%C3%B3n+universidad-sector+productivo&btnG=#d=gs_cit&t=1734115531409&u=%2Fscholar%3Fq%3Dinfo%3Ar0G5rXyoN1kJ%3Ascholar.google.com%2F%26output%3Dcite%26scirp%3D0%26hl%3Des
- Aguado, I., Echebarria, C., y Barrutia, J. (2009). El desarrollo sostenible a lo largo de la historia del pensamiento económico. *Revista de Economía Mundial*(21), 87-110.
<https://www.redalyc.org/pdf/866/86611886004.pdf>
- Alvarez, J., Jácome, H., y Cabrera, P. (2022). Inclusión financiera, pobreza y desigualdad territorial en el Ecuador. *Cuestiones económicas*, 32(2), 5-30.
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8804871>
- Arroyo, Y. (2023). Evaluación de la estructura productiva a través del valor agregado. *Investigación económica*, 83(327), 180-208.
<https://doi.org/https://doi.org/10.22201/fe.01851667p.2024.327.86509>
- Atucha, y Lacaze. (2018). *Segundo informe de monitoreo ciudadano. Tomo 1*.
https://issuu.com/ceciliack/docs/tomo_1

- Banco Central del Ecuador. (s.f.). *Banco Central del Ecuador*. Banco Central del Ecuador:
<https://www.bce.fin.ec/banco-central-del-ecuador/>
- Banco Mundial. (2024). *Ecuador: panorama general*. Banco Mundial:
<https://www.bancomundial.org/es/country/ecuador/overview#1>
- Baque, M., Arcentales, M., y Bajaña, J. (2023). Evaluación de las habilidades emprendedoras y el crecimiento de las Pymes, en el cantón Montecristi. *Reciamuc*, 7(1), 715-727.
[https://doi.org/https://doi.org/10.26820/reciamuc/7.\(1\).enero.2023.715-727](https://doi.org/https://doi.org/10.26820/reciamuc/7.(1).enero.2023.715-727)
- Behm, H. (2017). Determinantes económicos y sociales de la mortalidad en América Latina. *Revista Cubana de Salud Pública*, 43(2), 287-312.
http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0864-34662017000200013
- Bernhofen, D., y John, B. (2018). On the Genius Behind David Ricardo's 1817 Formulation of Comparative Advantage. *Journal of Economic Perspectives*, 32(4), 227-240.
<https://pubs.aeaweb.org/doi/pdfplus/10.1257/jep.32.4.227>
- Beteta, H., & Moreno, J. (2012). El desarrollo en las ideas de la CEPAL. *Economía UNAM*, 9(27), 76-90. https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-952X2012000300004
- Brito, L., Sotomayor, G., y Apolo, J. (2019). Análisis y perspectivas del valor agregado bruto en la economía ecuatoriana. *X-Pendientes economicos*, 3(5), 17-36.
<https://portal.amelica.org/ameli/journal/392/3921924010/3921924010.pdf>
- Cajas, L. (2013). El Estado Como Generador De Riesgos: El Caso De Ecuador. *Revista Latinoamericana De Estudios Socioambientales*(11), 64-72.
<https://doi.org/https://doi.org/10.17141/letrasverdes.11.2012.916>
- Cevallos, M. (2018). La innovación como estrategia para el desarrollo económico del canton Portoviejo '. *Revista ciencia e investigación*, 3(4), 12-16.
<https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7355321>
- Corella, A. (2000). La actividad agropecuaria y el desarrollo agrícola. *Revistas de ciencias agrícolas*, 17(2), 219-225. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6191491>

- Currie, L. (2018). El Gran Impulso y el crecimiento balanceado y desbalanceado. *Economía Institucional*, 20(39), 69-92. <https://doi.org/https://doi.org/10.18601/01245996.v20n39.04>
- De la Luz Juárez, G., Sanchez, A., & Zurita, J. (2015). La crisis financiera internacional de 2008 y algunos de sus efectos económicos sobre México. *Scielo*, 60(2), 19. <https://doi.org/http://dx.doi.org/10.1016/j.cya.2015.09.011>
- De la Luz, G., Sanchez, A., y Zurita, J. (2015). La crisis financiera internacional de 2008 y algunos de sus efectos económicos sobre México. *Contaduría y administración*, 60(2), 128-146. <https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.cya.2015.09.011>
- Delgado, G. (2010). Conceptos y metodología de la investigación histórica*. *Revista Cubana de Salud Pública*, 36(1), 9-18. http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0864-34662010000100003
- Díaz, N., Mora, L., y Duran, V. (2019). Las bases del cambio de la matriz productiva en Ecuador (2006-2016). *Revista Universidad y Sociedad*, 11(4), 377-384. http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202019000400377&lng=es&tlng=es.
- Dvoskin, A., y Feldman, G. (2015). Estructura productiva desequilibrada: un análisis de las contribuciones de Marcelo Diamand a la teoría económica. *Cuadernos de economía*, 34(64), 5-22. <https://doi.org/http://dx.doi.org/10.15446/cuad.econ.v34n64.46040>
- Elias, S., y Fernandez, M. (2000). La Composición Sectorial de la Producción: Un Análisis Comparativo para América Latina. *Departamento de Economía. Universidad Nacional del Sur.*, 5-6. https://cdi.mecon.gob.ar/bases/doc/aaep/cong/00/elias_fernandez.pdf
- Flor, V., Brito, L., Apolo, N., y Sotomayor, J. (2020). Influencia de la recaudación fiscal en el valor agregado bruto de los cantones de la provincia de El Oro (Ecuador), para el periodo 2007-2017. *Revista Espacios*, 41(15), 15. <https://www.revistaespacios.com/a20v41n15/a20v41n15p15.pdf>
- GADM. (2018-2022). *Global Administrative Areas*. Global Administrative Areas: <https://gadm.org/data.html>

- GADM Chone. (s.f.). *Plan de trabajo de candidato a la alcaldía de Chone (2019-2023)*.
https://www.chone.gob.ec/documentos/documpub1647014207.pdf?utm_source=chatgpt.com
- Garcia, P. (2002). Desarrollo económico sostenible de la ciudad de Manta. *Universidad Ducens*(1). <https://universidadducens.edu.mx/2022/07/21/desarrollo-economico-sostenible-de-la-ciudad-de-manta/>
- Guadalupe, J., y Chafla, P. (2017). La Crisis Financiera Internacional del 2009 y la Economía Ecuatoriana. Los Elementos que Explican cómo Ecuador Eludió la Crisis. *CienciAmerica*, 6(1), 85-96. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6163722>
- Guerra, C., y Gonzáles, I. (2015). La relación dinámica del valor agregado bruto, la producción mercantil y el gasto material. Su importancia para la toma de decisiones. *Economía y Desarrollo*, 154(1), 118-131.
[file:///C:/Users/Usuario/AppData/Local/Microsoft/Windows/INetCache/IE/BU8QUITS/eyd09115\[1\].pdf](file:///C:/Users/Usuario/AppData/Local/Microsoft/Windows/INetCache/IE/BU8QUITS/eyd09115[1].pdf)
- Guilló, A., y Andres, A. (2003). Aproximación al análisis de tendencias en el desarrollo de actividades terciarias en los municipios rurales españoles. *Estudios geográficos*, 269-304.
[file:///C:/Users/Usuario/Downloads/216-Texto%20del%20art%C3%ADculo%20\(obligatorio\)-216-1-10-20100422.pdf](file:///C:/Users/Usuario/Downloads/216-Texto%20del%20art%C3%ADculo%20(obligatorio)-216-1-10-20100422.pdf)
- Gutierrez, L., y Rodriguez, F. (2003). Historia, instituciones y crecimiento económico. *Análisis económico*, 18(38), 97-122.
<https://analiseconomico.azc.uam.mx/index.php/rae/article/view/1001>
- Guzman, W. (2011). Ecuador, Heterogeneidad productiva y desigualdad en el Ecuador . *Revista de Economía del Caribe*(7), 117-143.
http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2011-21062011000100004
- Hernandez, G. (2023). Desarrollo, subdesarrollo y economías emergentes. *Revista Nacional de Administración*, 14(1), 49-59. <https://doi.org/http://dx.doi.org/10.22458/rna.v14i1.4784>
- Hernandez, M., Ortiz, I., y Martinez, J. (2020). PRODUCTO INTERNO BRUTO E ÍNDICE DE DESARROLLO HUMANO: DOS VARIABLES INCONEXAS. *Revista De Ciencias*

- Sociales*, 29(44), 97-116. <https://doi.org/DOI:https://doi.org/10.61303/07172257.v29i44.155>
- INEC. (2012). *Clasificación Nacional de Actividades Económicas (CIIU Rev. 4.0)*. <https://aplicaciones2.ecuadorencifras.gob.ec/SIN/metodologias/CIIU%204.0.pdf>
- INEC. (2022). *Informe de la provincia de Manabí*. https://www.censoecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2024/01/Info_Manabi.pdf
- Lopera, J., Ramirez, C., Zuluaga, M., y Ortiz, J. (2010). EL MÉTODO ANALÍTICO COMO MÉTODO NATURAL. *Nómaditas. Critical Journal of Social and Juridical Sciences*, 25(1). chrome-extension://efaidnbmnnnibpcajpcglclefindmkaj/https://www.redalyc.org/pdf/181/18112179017.pdf
- Manet, L. (2014). Modelos de desarrollo regional: teorías y factores determinantes. *Noesis: Revista de ciencias sociales y humanidades*, 23(46), 18-57. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=5094941>
- Mantuano, D., y Luque, J. (2025). Sector agropecuario y su aporte en el crecimiento económico de la provincia de Manabí – Ecuador. *Revista de Ciencias Sociales y Económicas*, 9(1), 115-128. <https://revistas.uteq.edu.ec/index.php/csye/article/view/928/1017>
- Martin, F. (2006). los factores determinantes de la recaudación tributaria. *Economía*, 1-8. <https://cdi.mecon.gob.ar/bases/docolec/mecon/sip/martin.pdf>
- Medina, I., Maza, K., Vega, F., y Sotomayor, J. (2023). FACTORES DETERMINANTES DEL VALOR AGREGADO BRUTO EN LA ECONOMÍA ECUATORIANA. PERÍODO 2000-2022. *Sapientiaie*, 11(1), 31-46. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=10278459>
- Mejia, J. (2024). El comercio formal del cantón El Carmen y su contribución en la generación de empleo. *ECA Sinergia*, 15(3). <https://doi.org/http://dx.doi.org/10.33936/ecasinergia.v15i3.5638>
- Mercado, A. (2005). La estructura productiva de América Latina: ¿convergencia hacia la sociedad del conocimiento? *Revista Venezolana de Economía y Ciencias Sociales*, 11(1),

209-242. https://ve.scielo.org/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1315-64112005000100012&lng=es&tlng=es

Mora, J., y Morales, F. (2018). Remesas y pobreza: una revisión teórica y empírica. *Economía: teoría y práctica*(48), 197-229.

<https://doi.org/https://doi.org/10.24275/etypuam/ne/482018/mora>

Moreno, A., Narvaez, D., y Sancho, S. (2016). *Documento técnico de integración monetaria y financiera regional: Teorías del crecimiento internacional* . Banco Central del Ecuador.

Nadales, F. (2009). Los sistemas economicos. *Csif revista*(15).

https://archivos.csif.es/archivos/andalucia/ensenanza/revistas/csicsif/revista/pdf/Numero_15/FRANCISCA_NADALES_1.pdf

Nievecela, J., Rivera, D., Castillo, y Yonimiler. (2021). El Valor Agregado Bruto, la corrupción y la desigualdad en Ecuador. Un análisis descriptivo y correlacional. *Visionario Digital*, 5(2), 30-48. <https://doi.org/https://doi.org/10.33262/visionariodigital.v5i2.1634>

Ochoa, D., Armas, R., y Pereira, C. (2022). Manufacturas y crecimiento económico en Ecuador bajo una perspectiva regional. Un modelo de panel dinámico, 2007-2020. *Revista Economica*, 10(1), 31-44. <https://doi.org/DOI: 10.54753/rve.v10i1.1290>

Ochoa, J., y Yunkor, Y. (2021). El estudio descriptivo en la investigación científica. *Revista autónoma* , 2(2). <http://revistas.autonoma.edu.pe/index.php/AJP/article/view/224/191>

Ordóñez, J., Diana, P., Campuzano, V., John, A., Vega, J., Flor, Y., . . . Ángel, E. (2020). Crisis económicas y covid-19 en Ecuador: impacto en las exportaciones. *Revista Universidad y Sociedad*, 12(6). http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202020000600103&lng=es&tlng=es.

Ortiz, C., Jimenez, D., y Jaramillo, M. (2019). Diversificación productiva y cambio estructural en economías cerradas y abiertas. *Lectura Economica*(91), 11-39.

<https://doi.org/https://doi.org/10.17533/udea.le.n91a01>

Ostrom, E. (2014). Más allá de los mercados y los Estados: gobernanza policéntrica de sistemas económicos complejos. *Revista mexicana de sociología*, 15-70.

<https://www.scielo.org.mx/pdf/rms/v76nspe/v76nspea2.pdf>

- Perez, E., y Alonso, J. (2023). Impacto de la inversión extranjera directa en el valor agregado bruto de las empresas manufactureras. *Revista de Estudios Contemporaneos del Sur Global*(12), 1-22. <https://doi.org/DOI:10.46652/pacha.v4i12.213>
- Pinargote, V., Posligua, J., y Loor, P. (2019). Manabí: Territorio de producción hacia la industrialización ¿Cómo aprovechar su productividad? 4(3). <https://doi.org/https://doi.org/10.5281/zenodo.3280927>
- Pinto, A. (2019). El pensamiento de la CEPAL y su evolución. *El trimestre economico*, 86(343), 743-779. <https://doi.org/DOI: 10.20430/ete.v86i343.894>
- Quinde, V., Saldaña, M., Guale, B., y Mendoza, A. (2019). Relación entre gasto en ciencia y tecnología y producto interno bruto en Latinoamérica. *Revista de Ciencias Sociales*, 25(1), 99-113. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7113718>
- Ricardo, D. (1999). Principios de Economía Política y Tributación, Preámbulo. *Revistas UNAL*, 61-87. <https://repositorio.unal.edu.co/handle/unal/36215>
- Rodriguez, M. (2008). China. Políticas de apoyo al sector externo. 5(13). <https://doi.org/1665-952X>
- Rodrik, D. (2005). Políticas de diversificación. *Revista de la CEPAL*, 87, 7-23. <https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/85dc70cd-987e-4f3d-9c1d-9407ecaf626f/content>
- Rojas, C. (1997). Las ventajas comparativas según la teoría Ricardiana . *Carta economica regional*(56), 19-23. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7951425>
- Romero, J., Toledo, Y., y Ocampo, V. (2014). El sector servicios: revisión de los aportes para su teorización. *Revista electronica de ciencias sociales*, 6(16), 5-7. <https://www.eumed.net/rev/tecsistecat/n16/sector-servicios.html>
- Salinas, D., Cedeño, J., Vega, F., y Sotomayor, J. (2021). 2007-2017, El valor agregado bruto del Ecuador. 5(1), 9-27. <https://pdfs.semanticscholar.org/8401/6edf1520a56adabc5c65e7683d7895b501dc.pdf>

- Saltos, A. (2019). Analisis del Producto Interno Bruto de Ecuador tras el terremoto del año 2016. *Revista Científica Multidisciplinaria*, 5(1), 93-100.
<https://revista.uniandes.edu.ec/ojs/index.php/mikarimin/article/view/1380/636>
- Saltos, M. (2019). Analisis del producto interno Bruto de Ecuador tras el terremoto del años 2016. 5(1), 8. <https://doi.org/2528-7842>
- Sarmiento, G., y Hernández, S. (2021). Recesión económica e impacto en la rentabilidad de la industria de la construcción, Ecuador 2019-2020: El COVID-19, un cisne negro. *Enfoques. Revista de Investigación en Ciencias de la Administración*, Volumen 5(19), 201-213. <https://doi.org/http://doi.org/10.33996/revistaenfoques.v5i19.116>
- Silva, A., y Canto, E. (2013). METODOLOGIA CUANTITATIVA: ABORDAJE DESDE LA COMPLEMENTARIEDAD EN CIENCIAS SOCIALES. *Revista Ciencias Sociales*(141), 25-34.
<https://revistas.ucr.ac.cr/index.php/sociales/article/view/12479/11722>
- Sobarzo, H. (2011). Modelo de insumo-producto en formato de matriz de contabilidad social: Estimación de multiplicadores e impactos para México, 2003. *Econ. mex. Nueva época*, 20(2), 237-280. https://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S1665-20452011000200001
- Soltesek, D. (2008). El pensamiento de Raúl Prebisch: una visión alternativa. *Estudios demográficos y urbanos*, 23(3), 615-636.
<https://doi.org/https://doi.org/10.24201/edu.v23i3.1323>
- Tomalá, M., Gonzáles, G., y Suarez, W. (2024). Remesas y recaudación tributaria como factores explicativos del VAB: provincia de Manabí. *Revista Científica FINIBUS*, 7(24), 119-130.
<https://doi.org/https://doi.org/10.56124/finibus.v7i14.012>
- Universidad Laica Eloy Alfaro de Manabí, Observatorio Territorial Multidisciplinario. (2020). *Plan de estrategias para la reactivación economica canton Chone*. Universidad Laica Eloy Alfaro de Manabí . chrome-extension://efaidnbmnnnibpcajpcglclefindmkaj/<https://departamentos.uleam.edu.ec/obser>

vatorio-territorial/files/2020/09/Propuesta-de-Reactivaci%C3%B3n-Econ%C3%B3mica-de-Chone-comprimido.pdf

Vega, G., Ávila, J., Vega, J., Camacho, N., Becerril, A., y Leo, G. (2014). PARADIGMAS EN LA INVESTIGACIÓN. ENFOQUE CUANTITATIVO Y CUALITATIVO. *European Scientific Journal*, 10(15). <https://core.ac.uk/reader/236413540>

Viveros, L. (2017). Valor agregado bruto y crecimiento económico en la zona de integración fronteriza ecuatoriana - colombiana.
<https://www.publicacionesupec.org/index.php/carchi/catalog/download/26/24/64?inline=1>