



UNIVERSIDAD LAICA ELOY ALFARO DE MANABÍ

TEMA:

Tratado de libre comercio con la Unión europea y su impacto a la balanza comercial
2019-2023.

AUTOR:

Wendy Kassandra Zorrilla Vilela

TUTOR:

Eco. Sintia Giler

PERIODO:

2025 (1)

CERTIFICACIÓN DE APROBACIÓN DEL TRABAJO DE TITILACIÓN

El tribunal evaluador

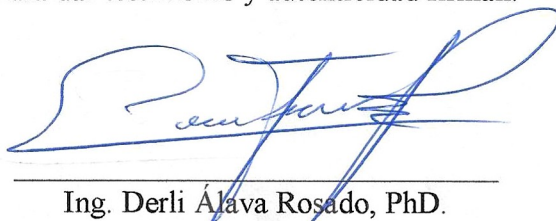
Certifica:

Que el trabajo de fin de carrera en la modalidad de Proyecto de investigación titulado: **“TRATADO DE LIBRE COMERCIO CON LA UNIÓN EUROPEA Y SU IMPACTO A LA BALANZA COMERCIAL 2019-2023”** realizado y concluido por la señorita: **WENDY KASSANDRA ZORRILLA VILELA**, ha sido revisado y evaluado por los miembros del tribunal.

El trabajo de fin de carrera antes mencionado cumple con los requisitos académicos, científicos y formales suficientes para ser aprobado.

Pedernales, 05 de septiembre de 2025

Para dar testimonio y autenticidad firman:



Ing. Derli Álava Rosado, PhD.
PRESIDENTE DEL TRIBUNAL



Econ. Omar Nahin Toapanta Beavides, Mgtr.
MIEMBRO DEL TRIBUNAL



Dr. Félix Reinaldo Pastran Calles, Mgtr.
MIEMBRO DEL TRIBUNAL

	NOMBRE DEL DOCUMENTO: CERTIFICADO DE TUTOR(A).	CÓDIGO: PAT-04-F-004
	PROCEDIMIENTO: TITULACIÓN DE ESTUDIANTES DE GRADO BAJO LA UNIDAD DE INTEGRACIÓN CURRICULAR	REVISIÓN: 1 Página 1 de 1

CERTIFICACIÓN

En calidad de docente tutora de la extensión Pedernales de la Universidad Laica "Eloy Alfaro" de Manabí, CERTIFICO:

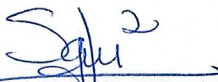
Haber dirigido, revisado y aprobado preliminarmente el Trabajo de Integración Curricular y/o Trabajo de Investigación bajo la autoría de la estudiante, Wendy Kassandra Zorrilla Vilela legalmente matriculada en la carrera de Economía, período académico 2025-1, cumpliendo el total de 384 horas, cuyo tema del proyecto es *"Tratado de libre comercio con la unión europea y su impacto a la balanza comercial 2019-2023."*

La presente investigación ha sido desarrollada en apego al cumplimiento de los requisitos académicos exigidos por el Reglamento de Régimen Académico y en concordancia con los lineamientos internos de la opción de titulación en mención, reuniendo y cumpliendo con los méritos académicos, científicos y formales, y la originalidad del mismo, requisitos suficientes para ser sometida a la evaluación del tribunal de titulación que designe la autoridad competente.

Particular que certifico para los fines consiguientes, salvo disposición de Ley en contrario.

Lugar, 31 de julio de 2025.

Lo certifico,



Econ. Sintia Monserrate Giler Macías., M.Sc.
Docente Tutora

Nota 1: Este documento debe ser realizado únicamente por el/la docente tutor/a y será receptado sin enmendaduras y con firma física original.

Nota 2: Este es un formato que se llenará por cada estudiante (de forma individual) y será otorgado cuando el informe de similitud sea favorable y además las fases de la Unidad de Integración Curricular estén aprobadas.

AUTORÍA DE RESPONSABILIDAD

Yo, **WENDY KASSANDRA ZORRILLA VILELA**, con cédula de identidad No **131640513-1** declaro que el presente trabajo de titulación **TRATADO DE LIBRE COMERCIO CON LA UNIÓN EUROPEA Y SU IMPACTO A LA BALANZA COMERCIAL 2019-2023**, ha sido desarrollado considerando los métodos de investigación existente y respetando los derechos intelectuales de terceros considerados en las citas bibliográficas.

Consecuentemente declaro que las ideas y contenidos expuestos en el presente trabajo son de mi autoría, en virtud de ello, me declaro responsable del contenido, veracidad y alcance de la investigación antes mencionada.

Pedernales, 05 de septiembre de 2025



WENDY KASSANDRA ZORRILLA VILELA

C.I.: 131640513-1

DEDICATORIA

Dedico mi tesis de manera especial a Dios por darme la fuerza necesaria para culminar esta meta.

A mis padres que me supieron inculcar valores, por enseñarme a través de su propio ejemplo que el esfuerzo constante y la humildad son la ruta hacia los éxitos realmente valiosos. A mi hija por ser mi motor a seguir adelante y a mi esposo por creer en mi incluso en momentos que le decía que me rendía.

- ***Wendy Kassandra Zorrilla Vilela***

AGRADECIMIENTO

En este proyecto agradezco a Dios por ser mi guía y ayudarme a seguir adelante a pesar de los obstáculos.

Agradezco a mi tutora de tesis Econ. Sintia Giler quien con su experiencia y conocimiento me guió en este trabajo de investigación. También a los docentes de la Uleam que gracias a sus conocimientos y enseñanzas me han motivado a desarrollarme como persona y profesionalmente.

- ***Wendy Kassandra Zorrilla Vilela***

Índice de Contenido

1.1	Introducción.....	9
1.2	Planteamiento del problema.	12
1.2.1	Identificación de variables.....	14
1.2.2	Pregunta de investigación.....	14
1.3	Objetivos del Proyecto	14
1.4	Justificación.....	15
1.5	Marco teórico.....	16
2.	Metodología	26
3.1	Discusión	60
	Conclusiones	64
	Recomendaciones	65
<u>4</u>	Bibliografía	66

Indice de Tablas

Tabla 1. Variable independiente: Tratado de libre comercio con la Unión Europea	29
Tabla 2. Variable dependiente: Impacto en la balanza comercial 2019- 2023	30
Tabla 3. Exportación de Banano	31
Tabla 4. Exportación flores	33
Tabla 5. Exportación Cacao	35
Tabla 6. Exportación camarón	36
Tabla 7. Exportación Atún	37
Tabla 8. Productos químicos y farmacéuticos semielaborados para la industria	38
Tabla 9. Productos farmacéuticos y de tocador.....	40
Tabla 10. Vehiculos de transporte particular	42
Tabla 11. Maquinas y aparatos de uso domestico	43
Tabla 12. .Importaciones y exportaciones Holanda	44
Tabla 13. Importaciones y exportaciones Alemania	45
Tabla 14.. Importaciones y exportaciones Belgica.....	46
Tabla 15. Importaciones y exportaciones España	47
Tabla 16. Importaciones y Exportaciones de Italia	48
Tabla 17. Importaciones y exportaciones de Francia	49
Tabla 18. Importaciones y exportaciones Suecia	49
Tabla 19. Tipo de cambio Real.....	52
Tabla 20. Sectorización de las exportaciones a la UE.....	54
Tabla 21. Sectorización de importados desde la UE	55
Tabla 22. Ventajas y desventajas del tratado comercial	55

Tabla 23. Aranceles de los productos de exportación de Ecuador a la Unión Europea	57
Tabla 24. Aranceles antes y despues del tratado comercial con la Unión Europea.....	58

Indice de grafico

Gráfico 1. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Banano.....	31
Gráfico 2. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Banano.....	32
Gráfico 3. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Flores	33
Gráfico 4. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Flores	34
Gráfico 5. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Cacao	35
Gráfico 6. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Camarón	36
Gráfico 7. Variación de la exportación de la UE a Ecuador de Atún	37
Gráfico 8. Variación de importación de productos químicos y farmacéuticos semielaborados	39
Gráfico 9. Variación de importación de productos farmaceuticos y de tocador.....	40
Gráfico 10. Variación de importación de productos farmaceuticos y de tocador.....	41
Gráfico 11. Variación de importación de vehículos de transporte particular	42
Gráfico 12. Variación de importación de maquinas y aparatos de uso domestico	43
Gráfico 13. Exportaciones e importaciones de Holanda	44
Gráfico 14. Exportaciones e importaciones de Alemania	45
Gráfico 15. Exportaciones e importaciones de Belgica	46
Gráfico 16. Exportaciones e importaciones de España	47
Gráfico 17. Exportaciones e importaciones de Italia	48
Gráfico 18. Exportaciones e importaciones de Francia.....	49
Gráfico 19. Exportaciones e importaciones de Suecia.....	50
Gráfico 20. Tipo de cambio de Alemania.....	52
Gráfico 21. Tipo de cambio de España	53
Gráfico 22. Tipo de cambio de Holanda	53
Gráfico 23. Tipo de cambio de Italia.....	53

Resumen

En el presente estudio tiene sobre el tratado de libre comercio con la Unión Europea busco fortalecer los vínculos comerciales, obtener acceso a mercados europeos con el fin de tener un crecimiento económico. Esta investigación tiene como objetivo analizar el tratado de libre comercio con la Unión europea y su impacto a la balanza comercial 2019-2023. La metodología utilizada es con un metodo mixto en el cual se obtiene información confidencial, bibliografica y se obtienen datos del Banco Central del Ecuador. En cuanto a el tipo de investigación es descriptiva ya que nos permite detallar las características del proceso investigativo que son como se manejan las importaciones y exportaciones durante el periodo 2019-2023. Tambien se utiliza el tipo de investigación analítica para recopilar información de manera indirecta sobre el impacto que genera el acuerdo comercial. El diseño de invetigación es de tipo no experimental, dado a que se realiza sin manipular deliberadamente variables. Esta investigacion tuvo como resultado el acuerdo comercial fue beneficioso para el pais ya que aumentó la exportación en el sector agricola y la balanza comercial tuvo un superavit comercial , en conclusión el tratado de libre comercio con la UE ademas de permitirnos el acceso a mercado europeo, tambien nos ayudó potenciando la economía del país, esto nos beneficia ya que aumentan las exportaciones no petroleras en el Ecuador y beneficia a las empresas locales.

Palabras claves: Tratado de libre comercio, Balanza Comerial, Exportaciones, Importaciones

ABSTRACT

This study, focused on the free trade agreement with the European Union, seeks to strengthen trade ties and gain access to European markets in order to achieve economic growth. This research aims to analyze the free trade agreement with the European Union and its impact on the trade balance for the 2019-2023 period. The methodology used is a mixed method, in which confidential and bibliographic information is obtained, as well as data from the Central Bank of Ecuador. The type of research is descriptive, allowing us to detail the characteristics of the investigative process, such as how imports and exports are managed during the 2019-2023 period. Analytical research is also used to indirectly gather information on the impact of the trade agreement. The research design is non-experimental, since it is carried out without deliberately manipulating variables. This research resulted in the trade agreement being beneficial for the country as it increased exports in the agricultural sector and the trade balance had a trade surplus. In conclusion, the free trade agreement with the EU, in addition to allowing us access to the European market, also helped us by boosting the country's economy. This benefits us as it increases non-oil exports in Ecuador and benefits local companies.

Keywords: Free trade agreement, Trade Balance, Exports, Imports.

CAPITULO 1: CONTEXTUALIZACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

1.1 Introducción

El tratado de libre comercio se basa en un arreglo entre dos o mas países que tienen como finalidad reducir o eliminar las barreras a las importaciones y exportaciones entre estos. La unificación económica y política entre el Ecuador y la Unión Europea, este acuerdo es importante ya que toman decisiones conjuntamente, ver por el beneficio de ambos países y lograr un ideal crecimiento y desarrollo en una variedad extensa. Antes del acuerdo comercial los productos ecuatorianos se encontraban expuestos a tarifas de importación al introducirse en la Unión Europea. El propósito que buscan es impulsar el desarrollo económico de los países en desarrollo mediante la facilitación de su entrada a mercados globales y promoción de sus exportaciones.

En un mundo globalizado uno de los temas más comunes es el tratado de libre comercio, este acuerdo beneficia a los países que realizan su pacto, en el que aumentan la competitividad, la productividad y crecimiento económico. El TLC es una oportunidad para tener relaciones internacionales, el comercio internacional permite que los precios sean mas competitivos y los productos sean muchos más baratos. Los acuerdos permiten a los consumidores y países obtener bienes y servicios que no están disponibles dentro del país o son más caros en el sector. (Home, 2021)

La balanza comercial es uno de los indicadores más importantes para una pequeña y abierta economía dentro de un entorno de contexto de la liberación comercial y financiera ya que es una de las más significativas. Se conoce que la balanza comercial se define básicamente por la comercialización de bienes o servicios realizados entre las naciones. Si se incorporan a las negociaciones la comercialización de servicios y transferencias, estas se convierten en una balanza

corriente. Por lo tanto, la balanza comercial es un indicador económico esencial, mediante datos estadísticos recolectados se pueden tomar decisiones cruciales en el ámbito comercial, vinculando al mismo tiempo el comercio global y su impacto en la economía. (Feijoo, 2020)

El comercio internacional ha desempeñado un papel crucial en el ascenso de la economía mundial. Ciertos economistas como Adam Smith y David Ricardo reconocieron desde un principio la importancia que tiene el comercio internacional, mientras que otros sostienen que el comercio internacional puede perjudicar a los países más pequeños y colocarlos en desventaja global. (Cortes, 2023)

Ecuador en el 2017 inició negociaciones con la Unión Europea, en el cual firmó un acuerdo comercial en el que asegura la liberalización inmediata del 99,7% de la oferta exportable en los productos agrícolas, mientras que en los productos industriales ecuatorianos sí serían el 100%. Este acuerdo trae muchos beneficios al Ecuador ya que gracias a esto se ha posicionado con éxito como un importante proveedor de bananos y productos orgánicos.

La relación comercial de Ecuador con la Unión Europea ha sido altamente beneficioso y no solo fortalece la economía, sino que también refuerza los lazos comerciales que nos garantiza tener un mercado estable en el cual nos permite diversificar y expandir los mercados al momento de la exportación. Este acuerdo a pesar de ser el décimo primer tratado para el Ecuador este tratado ha sido uno de los más importantes, mientras que la Unión Europea cuenta con más de 40 tratados comerciales en todo el mundo.

En cuanto a la balanza comercial del Ecuador se compone de dos categorías correspondientes a sus principales actividades económicas, que son la balanza comercial petrolera

y la balanza comercial no petrolera. Como su denominación sugiere, la balanza comercial petrolera registra las operaciones relacionadas con el petróleo, la exportación de crudo en comparación con la importación de sus derivados, mientras que la balanza comercial no petrolera se compone de productos y servicios como el banano, café, camarón, pescado, enlatados y cacao que salen e ingresan al país siendo productos que no han sido transformados en materia prima. (Aguilar P. M., 2020)

A pesar de que el tratado de libre comercio nos beneficia con la reducción o eliminación de los aranceles a los países que lo firman, nos lleva a crear ciertos problemas a las microempresas ya que les toca competir con empresas que ya son reconocidas. También Ecuador es un país que importa más de lo que exporta y eso crea un déficit en la balanza comercial. Por lo que en el presente estudio tiene como objetivo analizar el tratado de libre comercio con la Unión Europea y su impacto a la balanza comercial 2019-2023.

En el primer Capítulo, se aborda sobre la contextualización de la investigación y revisión documental que se basa en la formulación del planteamiento del problema, las variables y objetivos de la investigación.

En el segundo capítulo, tiene lo que es el desarrollo metodológico de la investigación, en el que explica el diseño de investigación con enfoque mixto, las técnicas utilizadas y población seleccionada, estos aspectos posibilitan respaldar el proceso de investigación y asegurar la validez de los resultados alcanzados.

En el tercer capítulo, trata sobre el análisis de los resultados, en el que se analizan los datos adquiridos a través de las técnicas empleadas. Se reconocen patrones significativos y se comparan

con los propósitos del estudio, lo que permite responder la pregunta de investigación a partir de los resultados obtenidos.

1.2. Planteamiento del problema.

A nivel mundial un problema que ocasiona el tratado de libre comercio es que existen economías desiguales, para los países en vías de desarrollo ya que para ellos es más difícil competir con países desarrollados, las empresas grandes y reconocidas son las que tienen un mayor beneficio ya que dominan los mercados, mientras que las pequeñas empresas no, lo que aumenta la desigualdad. También es difícil para los mercados locales, ya que al eliminar las restricciones a la importación, lo que permite a los productos más grandes del mundo inundar los mercados locales y amenazar la producción nacional.

La balanza comercial mundial enfrenta diversos desafíos que afectan en su funcionamiento. La falta de infraestructura y tecnología en algunos países nos limita al querer involucrarnos en el comercio mundial. La interconexión económica también es un problema ya que si se crea una crisis en un país puede afectar a otros países, haciendo que la situación del comercio mundial sea más compleja. Por último, la situación comercial se ve en problemas por la falta de estabilidad política y económica en algunas naciones. Estos elementos causan un desequilibrio en la balanza comercial.

El tratado de libre comercio en América Latina con la Unión Europea trae ciertos problemas que afectan a la región. En primer lugar, La necesidad de reducir costos y ser más competitivo puede resultar en la flexibilización de las regulaciones ambientales y laborales. Esto podría conducir a una explotación más intensa de los empleados, al deterioro de los recursos

naturales y a la contaminación, debido a que las naciones podrían verse obligadas a renunciar a la protección del medio ambiente y de la sociedad para captar inversiones y sostener su competitividad. Además, los tratados de libre comercio refuerzan la extracción de recursos naturales y eso beneficia a las corporaciones multinacionales.

La balanza comercial de América Latina es un asunto que se analiza de forma permanente, ya que es susceptible por la fluctuaciones del mercado internacional. Aunque no hay un déficit permanente, gran cantidad de naciones de la región lidian con un desbalance comercial en el que las importaciones sobrepasan a las exportaciones con frecuencia, lo cual evidencia una fuerte dependencia hacia los productos industriales, las tecnologías y los bienes de consumo traídos del exterior. Esto se debe, en gran parte, a que la región tiene una base exportadora poco diversificada y depende en gran medida de las exportaciones de petróleo, minerales y productos agrícolas. Por lo tanto, los cambios en los precios internacionales de estos productos pueden tener un impacto significativo en la estabilidad económica y en la balanza comercial.

La balanza comercial de Ecuador son muy relevantes, ya que es un asunto marcado por su vulnerabilidad y volatilidad a los precios globales de las materias primas. Aunque la nación ha atravesado periodos de superávit en su comercio, a veces enfrenta déficits que causan un desbalance en la economía del país y afectan tanto el crecimiento económico como la estabilidad financiera. A pesar de que Ecuador tiene a su disposición recursos naturales en abundancia, como el camarón, el petróleo y productos del campo, necesita importar considerablemente para conseguir productos industriales, tecnologías y artículos de consumo. Esta dependencia se debe a que su base exportadora y su capacidad de producción no están diversificadas, lo cual lo vuelve vulnerable a las variaciones del mercado internacional.

En el tema del tratado de libre comercio en Ecuador se complica, debido a que el país no se centra a producir valor agregado y sino que sus exportaciones son mayores en lo que es materias primas. La industria Agrícola sería una de las más afectadas ya que el país como tal se vería obligado a competir con sectores que cuentan con respaldo gubernamental y además de que tienen una alta eficiencia y productividad. El país contrario tendría una ventaja total, es decir habría una competencia desigual. Por lo que se puede dar una disminución nacional de aperturas de mercados en el país, lo que provocaría la pérdida de empleos y cierre de empresas.

1.2.1 Identificación de variables

Variable independiente: Tratado de libre comercio con la Unión Europea.

Variable dependiente: Impacto en la balanza comercial 2019- 2023

1.2.2 Pregunta de investigación

¿Cómo impacta el tratado de libre comercio a la balanza comercial?

1.3Objetivos del Proyecto

Objetivo general

Analizar el tratado de libre comercio con la Unión europea y su impacto a la balanza comercial 2019-2023

Objetivos específicos

- Evaluar importaciones y exportaciones de la balanza comercial del Ecuador.

- Identificar las ventajas y desventajas del tratado de libre comercio con Europa.
- Analizar el tratado de libre comercio y sus impactos en la balanza comercial.

1.4Justificación

Es importante entender cómo funciona la economía del país y cómo los acuerdos internacionales influyen en ella. El tratado comercial entre Ecuador y la Unión Europea no solo abre puertas a nuevos mercados, también plantea retos importantes para sectores como la agricultura y la industria nacional. Analizar este tema permite ver con más claridad cómo las decisiones en política comercial afectan directamente a quienes producen, exportan y dependen de estos sectores para vivir. Además nos permite examinar cómo la política comercial afecta a los sectores más vulnerables como la agricultura.

La Balanza comercial es un indicador que nos da a conocer cómo está la salud económica de un país y cómo va la relación con el comercio internacional. Es importante entender los desafíos que enfrenta el país en el tema de exportaciones e importaciones, en la balanza comercial se puede ver cuál es la diferencia de las importaciones con las exportaciones. Ecuador es un país dependiente de las importaciones y esto expone al país a tener riesgos de tener un déficit comercial.

Analizar el impacto que tiene el tratado de libre comercio con la Unión Europea en la Balanza comercial. Estudiar este tema nos permite comprender cómo los tratados comerciales influyen en la balanza comercial. Analizar la balanza comercial es crucial para identificar las estrategias que fomenten un desarrollo económico sostenible. Esto permite implementar políticas para fomentar la competitividad y diversificación en la economía del país.

1.5. Marco teórico

1.5.1 Marco referencial.

Según (Nieto L. D., 2021), en su investigación tiene como objetivo realizar revisiones estadísticas con el fin de evaluar la evolución de intercambio de bienes no petroleros entre los asociados comerciales. Se llevo a cabo un análisis comparativo de los registros de organizaciones públicas y privadas, junto con la revision detallada de la literatura. Tuvo como resultado que los valores comerciales han aumentado significativamente y que la Unión Europea se ha convertido en el principal destino de las exportaciones ecuatorianas.

La firma del Acuerdo multipartes entre Ecuador y la Unión Europea la investigación tiene como objetivo examinar el intercambio de bienes no petroleros entre Ecuador y la Unión Europea durante el periodo de enero de 2015 a 2018. Se llevó a cabo un análisis comparativo de las estadísticas de entidades públicas y privadas, extraídas de sus bases de datos, informes y boletines. Se puede concluir de acuerdo con los hallazgos que la implementación del Acuerdo Multipartes tiene un impacto directo en la cantidad de bienes no petroleros que se comercializar entre los participantes. (Nieto R. , 2019)

De acuerdo con esto (Peñaloza AbrilL, 2023) indica que el Acuerdo comercial entre la Unión Europeaa y Ecuador fue el resultado de un contexto político y económico, el objetivo de la investigación analizar el impacto positivo en los ingresos del presupuesto general del estado. Se realizó un análisis comparativo de la balanza comercial previa y posterior a la entrada en vigor del

Tratado de Libre Comercio (TLC) mediante el uso de técnicas descriptivas entre los países involucrados en el acuerdo. Tuvo como resultado la influencia de la inversión de la Unión Europea.

Según (Quispe-Remón, 2020) en su investigación el analiza la relación inicial de cooperación a través del sistema de preferencia generalizada, tuvo como objetivo visualizar las relaciones de UE con la CAN y sus estados miembros de sus orígenes hasta la actualidad, la metodología que uso fue cualitativa ya que se basa en análisis documental y también comparativa, tuvo como resultado cuales fueron los que formaron los acuerdos comerciales con tres Estados de los cuatro que integran la CAN.

Mientras que (Ámbar Nicole Gonzabay Crespín, 2021) nos indica que el objetivo de la investigación es analizar la producción de camarón en el Ecuador y su incidencia en las exportaciones a la Unión Europea en el periodo 2015-2020. Su metodología es no experimental en el cual utilizó fuentes secundarias y la recopilación de datos estadísticos de las exportaciones de camarón, tuvo como resultado el uso de herbicidas fue más eficaz que el método de control manual; el glifosato sobresalió a las sulfonilureas evaluadas en el control de malezas bajo las condiciones del ensayo y determinaron que es una buena alternativa y una buena herramienta para el manejo integrado de malezas en el cultivo del café.

En la investigación de (Ana Cristina Albornoz Flores, 2020) analizó el comercio existente entre Ecuador y UE de forma semestral entre 2001 y 2017, tuvo como objetivo determinar el impacto de ciertas variables en la relación comercial entre dos entidades económicas. La metodología utilizada fue cuantitativa, en el cual se utilizó herramientas econométricas ya que se

uso datos de panel con efectos aleatorios y mediante mínimos cuadrados ordinarios, el estudio concluyó que implementación de este modelo permitió aportar a la investigación económica nacional y generar una herramienta que simplifique la toma de decisiones con relación a la política comercial ecuatoriana con la Unión Europea.

De acuerdo con (Martínez Laverde, 2019) su investigación de acuerdo comercial multipartes con la UE, este estudio tiene como finalidad explorar nuevos mercados y fortalecer la producción local. Su metodología se llevo a cabo con una investigación mixta, con enfoque analítico que facilita la utilización de instrumentos de recolección de datos estructurados, tuvo como resultado los productores lácteos tanto de Nanegal como también de Nanegalito indican que desde el mismo año que entró en estableció el acuerdo, el 81% de los productores han experimentado un incremento significativo en el índice de los costos de producción de sus productos finales mientras que el 16% afirma que los costos de producción han bajado y el 3% restante menciona que dichos costos se han mantenido.

Con respecto a la investigación de (Vasquez, 2019) , tiene como objetivo analizar el acuerdo multipartes entre Ecuador y la Unión Europea, en el area de lácteos, ver que tan óptimo fue firmar del Acuerdo multipartes con la Unión Europea. El enfoque del estudio es de tipo cualitativo ya que se obtienen de datos ya recolectados y además no se fundamenta en estadísticas concretas sino que busca entender e investigar aquellos sucesos desde el punto de vista de los participantes y así tuvo como resultado que el Acuerdo Comercial convirtió al Ecuador en el tercer país de la Región Andina que lo integra junto con Colombia y Perú que se adquirieron en el año 2013.

De acuerdo con (Jaramillo, 2023) la investigación de Ventajas y desventajas de la firma de tratados de libre comercio, presenta diversas contradicciones que existen en la comunidad científica respecto a los beneficios o pérdidas que puede ocasionar la firma de los tratado de libre comercio. El objetivo del estudio es analizar la teoría presentada por parte de los autores acerca de las ventajas y desventajas presentes en la firma de TLC. Se llevó a cabo una metodología de revisión analítica y descriptiva, con un enfoque cualitativo de la teoría publicada sobre el asunto en un intervalo desde 2016 a 2021. Tuvo como resultado que los países industrializados generalmente son los que perciben mayores ventajas relacionadas al libre comercio, mientras que los países que no encuentran industrialización mostraron desventajas considerables al momento de firmar TLC y se determinó que estos acuerdos pueden traer tanto ganancias como pérdidas dependiendo del contexto de un país, lo escencial es aprender a utilizar esta herramienta de manera correcta.

Según (Tamayo, 2019) , en su investigación tiene como objetivo identificar el comportamiento de las exportaciones ecuatorianas hacia la Unión Europea. Su enfoque es de tipo descriptivo longitudinal, ya que pretende determinar la evolución de las exportaciones ecuatorianas hacia la Unión Europea, mediante la utilización de datos cuantitativa y cualitativa. Y tuvo se pudo entender que el comercio internacional favorece a las naciones que deciden abrir su mercado, pcon el fin de incrementar aquellos productos en los que competitivamente son mas eficientes, pues el resultado del intercambio comercial es la generación de ingreso de divisas que pueden ser utilizadas en la innovación tecnológica.

El siguiente punto se trata de que la investigación de (Mercedes, 2020) tiene como objetivo analizar la evolución de las exportaciones del de la industria atunera a la Unión Europea y su

impacto en la balanza comercial en un periodo de tiempo que abarca del 2014 – 2018. Las metodologías utilizadas son deductiva, inductiva, en el cual facilitaron la ampliación del conocimiento y su influencia respecto al acuerdo comercial con la Unión Europea para evaluar su potencial exportador de lomo y conservas de atún ecuatoriano, su resultado fue se ha generando casi siempre en términos de balanza favorable hacia Ecuador, a excepción de algunos ejercicios anuales en los que la Unión Europea logró mover la balanza hacia su favor.

Segun, (Juan Feijoo, 2020) su estudio realizado tiene como objetivo proporcionar un estudio explorativo de la balanza comercial y el producto interno bruto entre los años 2000 a 2017, su metodología es de enfoque cuantitativo, descriptivo y tuvo como resultado que el comercio no tuvo un impacto significativo en el crecimiento del producto interno bruto durante el periodo económico del Ecuador y la balanza comercial es gran relevancia para la economía del país.

En cuanto a la investigación de (Pulgarín-Sánchez & Mora-Coello, 2022), tiene como objetivo que la presente investigación es analizar la conducta de las exportaciones de camarón y su impacto en el crecimiento económico del Ecuador en el periodo 2011- 2021. Metodológicamente, este estudio es descriptivo, utilizando un enfoque deductivo en un enfoque cuantitativo y utilizando información secundaria proveniente de fuentes confiables y tuvo como resultado que el sector genera dinamismo económico de manera positiva, también en otros sectores.

En relación con (Astudillo Pincay, 2024), el propósito de la investigación es analizar los factores relacionadas con los acuerdos de libre comercio entre Ecuador y China y su influencia en la economía ecuatoriana. La metodología tiene un enfoque mixto y analiza cambios en la economía

ecuatoriana por las exportaciones e importaciones. Resultados de la investigación muestran que los acuerdos de libre comercio son buenos para la economía de un país.

Mientras tanto (Aguilar & Maldonado, 2020) tiene como objetivo examinar diversas fuentes bibliográficas científicas sobre la balanza comercial y su impacto en el crecimiento económico del país. La metodología utilizada fue con métodos econométricos cuantitativos descriptivos transversales, tuvo como resultado que las importaciones tienen un mayor impacto en el crecimiento económico que las exportaciones.

A cerca de la investigación de (Proaño Rivera, 2019), Este estudio analiza el comportamiento de la balanza comercial de Ecuador y el impacto de la depreciación del dólar americano en comparación con otras diversas en el Ecuador en el periodo 2007-2017. El método utilizado es el método de Engel y Grander seguido al método de mínimos cuadrados ordinarios para series de tiempo. Como resultado, se observó que la condición Marshall y Lenner se cumple en estas naciones y el recorte temporal estudiado.

1.5.2 Marco Conceptual.

Acuerdos de libre comercio

Los acuerdos de libre comercio son firmados para obtener un beneficio para ambas partes, en el cual se ponen de acuerdo de reducir o eliminar aranceles y barreras fiscales para así los productos puedan tener acceso en otros territorios. Además de crear una competencia justa, nos brinda espacios para resolución de conflictos. Estos acuerdos son estrictamente comerciales (Etecé, 2024) .

Un tratado de libre comercio es un acuerdo comercial entre dos países, un grupo de países o una alianza, que tiene como objetivo aumentar el comercio internacional de bienes y servicio, mejorar las relaciones comerciales. Reducir o eliminar aranceles para así crear oportunidades de empleos al momento de que las exportaciones aumenten. Es fundamental tener una buena relación comercial para así lograr que se incremente la inversión extranjera. (Berghe, 2014)

Balanza comercial

La balanza comercial es un registro de la economía de un país que registra las importaciones y exportaciones de bienes durante un tiempo determinado. Por lo tanto, la diferencia entre la producción y la demanda interna de un país es igual a la balanza. Es decir, la diferencia entre la cantidad de bienes que un país compra en el extranjero y los que produce para vender a otros países. (Lifeder., 2022)

Acuerdo comercial de Ecuador y la UE

El acuerdo asegura la liberalización inmediata del 99,7% de la oferta exportable histórica del Ecuador en los productos agrícolas y del 100% de los productos industriales ecuatorianos. De acuerdo a proyecciones realizadas por la Comisión Económica para América Latina (CEPAL), la entrada en vigencia del Acuerdo Comercial representará para el Ecuador un incremento anual del 0,10 del PIB, del 0,15% en el consumo y de un 0,13 % en la inversión, además de un efecto positivo en la generación de empleos y en mejores ingresos para la población. (Ministerio de Producción C. E., s.f.)

El acuerdo comercial ha sido muy beneficioso para el Ecuador, se obtuvo un aumento del 40% en el comercio bilateral desde que entró en vigor el acuerdo. El país ha conseguido establecerse con éxito como un importante proveedor, sus principales productos de exportación son bananos, camarones, atún, rosas, cacao y café. (Ecuador E. d., 2021)

Se espera que el acuerdo incremente las exportaciones tradicionales del Ecuador a la Unión Europea, en el cual necesita estimular el crecimiento económico del PIB y atraer inversiones con la UE. Además este tratado no intenta fortalecer los intercambios en el comercio, también busca respetar los derechos humanos, erradicar la pobreza y generar empleos. En los mercados no agrícolas acordaron eliminar el arancel para todos los productos industriales y pesqueros del Ecuador. En cuanto a los productos de pesca, el Ecuador es un exportador importante en el tema del camarón y atún en el cual acordaron que el camarón sea liberado del arancel del 3,6% a partir del 1 de enero del 2017 y el atún también está disfrutando de los mismos beneficios con el acceso libre a la UE. Mientras que los productores europeos tienen un mayor beneficio ya que tienen periodos más largos de desgravación arancelaria. El objetivo de la desgravación arancelaria más largo es para prevenir el impacto negativo que pudiera ocasionar la liberación apresurada en el sector productivo del Ecuador. De esta forma, los aranceles para los vehículos que son productos de exportación de UE, se desgravarán entre 7 a 10 años. En cuanto a los productos textiles y prendas de vestir los aranceles se eliminan en un plazo de 5 años, mientras que los productos de cristal, vidrios y otros tipos de piedras tienen un periodo de 5 a 10 años. (Marianne Van Steen, 2017)

Según (Ecuador B. C., 2017) antes del tratado comercial las exportaciones petroleras, en 2016, disminuyeron en 0.3 % comparado con 2015, al pasar de 22,156 miles de toneladas métricas

a 22,079 miles de toneladas métricas. En valor FOB, las ventas externas petroleras experimentaron una disminución de 18 % (USD – 1,201.2 millones), pasando de USD 6,660.3 millones a USD 5,459.2 millones. Las exportaciones no petroleras en 2016 fueron de USD 11,338.5 millones, monto inferior en 2.8 % (USD 331.8 millones) respecto al año 2015, que fue de USD 11,670.3 millones. Este grupo de productos registró un aumento en volumen (toneladas métricas) de 3.6 %, entre los dos períodos.

Las exportaciones totales en 2023 fueron de 26.019 millones, las exportaciones petroleras es de 7.427 millones y las exportaciones no petroleras fueron de 18.592 millones. (Ministerio de Producción C. E., 2023)

1.5.3 Marco Legal

El marco legal es fundamental, ya que constituye la base normativa para el análisis del tema investigado. En relación al tratado de libre comercio entre Ecuador y la Unión Europea el impacto en la balanza comercial, el marco legal permite comprender las leyes y regulaciones que rigen el comercio entre ambas regiones.

Tratado de Libre Comercio entre Ecuador y la Unión Europea

El Tratado de Libre Comercio dicta la supresión gradual de tarifas aduaneras para productos agrícolas y no agrícolas. agrícolas, la salvaguarda de los derechos de propiedad intelectual y las regulaciones sobre comercio y avance sostenible. Concretamente para el sector de la flor, el acuerdo suprime los aranceles. sobre las exportaciones de flores de Ecuador a la Unión Europea, lo que disminuye gastos y optimiza la calidad de la producción. competitividad competencia competitividad competitividad. (Espinoza González, 2024)

Art. 417.- Los tratados internacionales ratificados por el Ecuador se sujetarán a lo establecido en la Constitución. En el caso de los tratados y otros instrumentos internacionales de derechos humanos se aplicarán los principios pro ser humano, de no restricción de derechos, de aplicabilidad directa y de cláusula abierta establecidos en la Constitución (Const, 2021, art 417).

Art. 420.- Se podrá pedir la ratificación de acuerdos mediante referendos, por propuesta ciudadana o por la Presidenta o Presidente de la República La responsabilidad de denunciar un acuerdo aprobado recaerá sobre la Presidenta o Presidente de la República. Si se denuncia un acuerdo ratificado por los ciudadanos en un referéndum, será necesario seguir el mismo procedimiento que se aplicó para su aprobación. (Ministerio de defensa nacional del Ecuador, 2021)

Art. 421.- La aplicación de los instrumentos comerciales internacionales no menoscabará, directa o indirectamente, el derecho a la salud, el acceso a medicamentos, insumos, servicios, ni los avances científicos y tecnológicos. En el Art. 422.- No se podrá celebrar tratados o instrumentos internacionales en los que el Estado ecuatoriano ceda jurisdicción soberana a instancias de arbitraje internacional, en controversias contractuales o de índole comercial, entre el Estado y personas naturales o jurídicas privadas. (Ministerio de defensa nacional del Ecuador, 2021)

CAPÍTULO 2: DESARROLLO METODOLÓGICO (MATERIALES Y MÉTODOS)

2. Metodología

2.1 Materiales y metodos

Para la puesta en marcha de la presente investigación es necesario establecer algunos pasos que permitan alcanzar los objetivos deseados. Entre ellos la selección de la metodología que nos permite recopilar la información requerida. El enfoque de la investigación se encuentra inmerso en el método mixto, el cual se utilizará para obtener información bibliográfica y obtener datos para así analizar el impacto que tiene la balanza comercial luego de que se firmó el tratado. El análisis metodológico se realiza mediante los datos que nos proporciona el Banco Central del Ecuador y Eurostat.

2.2. Diseño de investigación

En cuanto al diseño de investigación se aplica a la no experimental, puesto que es aquella que se realiza sin manipular deliberadamente variables. Se basa fundamentalmente en la observación de fenómenos tal y se dan como dan su contexto natural para después analizarlos (Hernández sampiere, 2010). Al respecto es necesario comprender las tendencias que tienen las importaciones y exportaciones en el Ecuador y la Unión Euopea antes y despues de la firma del tratado de libre comercio y su impacto que tiene en la balanza comercial.

Además, se incluye el tipo de investigación mixta con el uso de informacion bibliográfica y base de datos oficiales, para obtener información real. Los datos se recolectarán del Banco central del Ecuador para realizar el análisis cuantitativo. Mientras que la información bibliográfica,

proviene de estudios realizados y literatura academica. Se busca relizar un análisis de datos para saber como impacta el tratado en la balanza comercial.

2.3.Tipo de investigación

La investigación se alinea a un tipo descriptiva, puesto a que permite detallar las características más significativas del proceso investigativo, en relación a entender como se manejan las importaciones y exportaciones del Ecuador durante el periodo 2019-2023. En este sentido se comprende que los estudios descriptivos proporcionan información para investigaciones porsteriores: tampoco se pueden obtener información conclusiones generales ni explicaciones, sino más bien descripciones del comportamiento del fenómeno dado.

Se aplicará el tipo de investigación analítica de investigaciones previas, para ayudar a recopilar información indirecta sobre el impacto que genera el tratado de libre comercio de Ecuador con la Unión Europea. El análisis documental es una técnica de investigación que ha sido probada en muchos campos, incluido el estudio de comercio internacional, la política económica y la integración regional. La revisión de la literatura es útil para recopilar información de informes gubernamentales,bases de datos estadísticos y publicación academicas sobre los efectos de un acuerdo en importaciones y exportaciones.

2.4.Tecnicas

Revisión documental: Analizar documentos oficiales, informes gubernamentales y la base de datos estadísticos para obtener información oficial acerca del impacto que causa este tratado comercial al país.

Comparación de tiempo: Comparar datos de las importaciones y exportaciones ecuatorianas antes y después de la firma del acuerdo comercial para comprender los cambios

Se utilizará datos estadísticos del Banco Central del Ecuador, la cancillería del Ecuador en el cual obtendremos datos sobre el crecimiento económico que existen en las exportaciones e importaciones después de la firma del tratado comercial.

2.5.Población

Se realizará un estudio con la base de datos de Banco Central del Ecuador, enfocándose la 27 países que conforman la Union Europea estan incluidos dentro del trtado comercial, el periodo considerado de los datos seria de maneral trimestral.

Tipo de muestreo

Se aplicó un muestreo por conveniencia, seleccionando siete países de los 27 que conforman la Unión Europea. La elección se basó en su relevancia comercial, al representar los principales destinos de exportación ecuatoriana. Esta muestra permite enfocar el análisis en los mercados más significativos dentro del tratado. Así, se optimiza la evaluación del impacto sobre la balanza comercial bilateral.

2.6.Operacionalización de variables

Tabla 1. Variable independiente: Tratado de libre comercio con la Unión Europea.

Variable independiente	Definicion Conceptual	Definicion operacional	Dimension	Indicador
Tratado de libre comercio	Según Edgar Van den Berghe, el tratado de libre comercio es un acuerdo comercial entre dos países, o entre un país y un grupo de países o una alianza, que tiene como objetivo aumentar el comercio internacional de bienes y servicio y mejorar las relaciones comerciales y financieras mediante: reducir la burocracia realizada con las importaciones y exportaciones.	-Eliminación de aranceles -Acceso amplios a mercados. -Promover inversiones extranjeras	Liberación comercial -Expansión de exportaciones -Atracción de inversiones	Eliminación total de aranceles -Crecimiento en las exportaciones -Incremento al flujo de inversiones

Tabla 2. Variable dependiente: Impacto en la balanza comercial 2019- 2023

Variable Dependiente	Definicion Conceptual	Definicion operacional	Dimension	Indicador
Balanza comercial	Según Pea Ramirez, la balanza comercial se encuentra en la cuenta corriente y se caracteriza por la diferencia de las exportaciones e importaciones de un país en particular. Esta balanza genera información estadística para determinar si durante un periodo de tiempo ha habido un excedente o una pérdida para el país en cuestión.	-Cambio del saldo de la balanza comercial. -Evaluar el impacto del TLC en la economía internacional del país. -Análisis del crecimiento de las exportaciones	Economía internacional. -Economía internacional -Incremento de exportaciones	Saldo de la balanza comercial. -Crecimiento del PIB en el comercio exterior -Tasa de crecimiento de las exportaciones

CAPÍTULO 3: RESULTADOS Y DISCUSIÓN

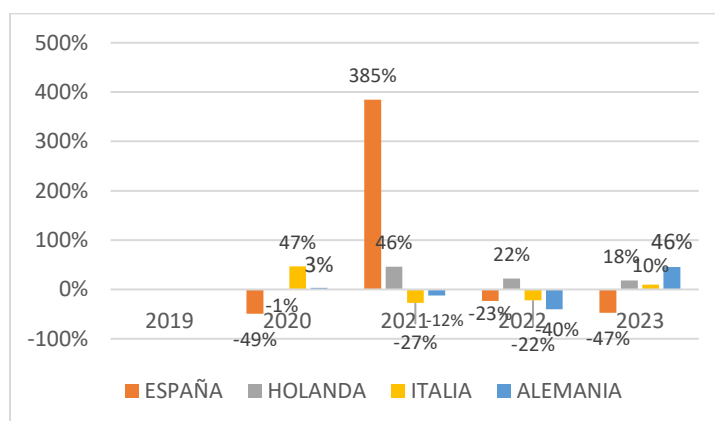
3. Resultados

Los principales productos de exportación:

Tabla 3. Exportación de Banano

	BANANO							
	ESPAÑA	HOLANDA	ITALIA	ALEMANIA	FRANCIA	BELGICA	GRECIA	SUECIA
2019	8.540	132.359,50	130.698	166.365	1.187,60	87.326,90	77.911,40	57.194,10
2020	4.350,10	131.179,80	191.780,50	171.670,90	2.466,70	105.468,10	63.850,90	72.762,50
2021	21.079,20	191.647,60	139.222,50	150.282,70	1.938,20	116.281,40	64.143,20	69.272,70
2022	16.138,40	234.012,60	108.788,50	89.993,70	1.831,50	104.891,40	67.458,20	53.793,50
2023	8.535,40	276.031,40	119.638,30	131.050,20	5.055	115.061,40	97.493,90	59.090,90

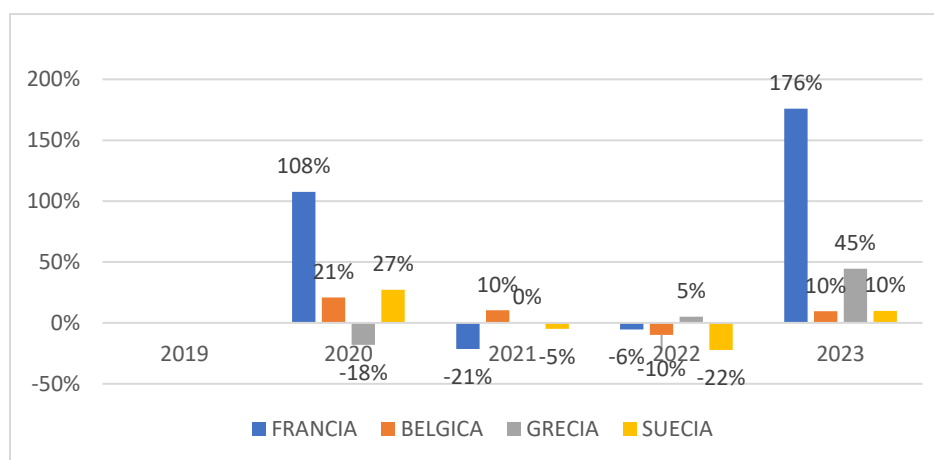
Gráfico 1. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Banano



Análisis: España en 2021 tiene una variación de 385%, mientras que en 2020 fue de -40%, esto se debe a que en 2021 hubo menos producción de otros países por los cambios climáticos por lo que la demanda de banano de Ecuador. Holanda en 2020 tuvo una variación de -1% dado a las restricciones de la pandemia y cierres de fronteras, aunque en 2021 tuvo un aumento del 46% dado a que Holanda es un país que tiene un centro de distribución de bananos para el mercado europeo por lo que tuvo una mayor exportación de banano por su calidad y sabor. En cuanto a Italia en

2020 tiene una variación de 47% y en 2021 disminuye con un valor de -27% se debe a el incremento de de precio marítimo por lo que hubo una menor exportacion de banano.

Gráfico 2. *Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Banano*

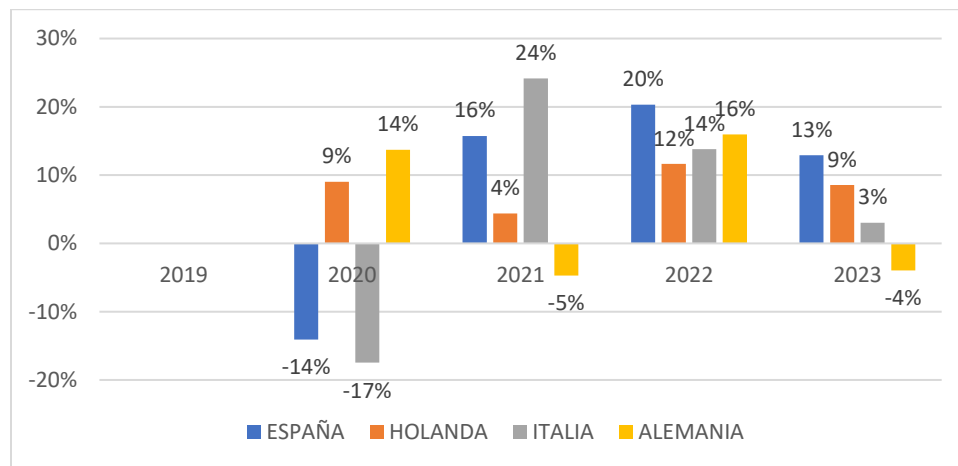


Análisis: Francia en 2020 tuvo una variación de 108% por motivos que el Ecuador ya comenzó a darse a conocer como un importante proveedor de bananos, además de las certificaciones de comercio justos y orgánico por lo que generó mayor demanda de Francia. En 2021 y 2022 tuvo una disminución debido a temas de estabilización de consumo, pero en 2023 tuvo un repunte de 176% por motivos de Ecuador gana competencia con África por temas de calidad. Mientras que Grecia en 2020 tiene una variación de -18% debido a restricciones globales tras la pandemia, en 2021 y 2022 se ven movimientos estables, ya en 2023 se vio un aumento de 45% ya que hubo un incremento de demanda de banano. Suecia en 2020 tuvo una variación de 27% y en 2021 disminuyó en -5% por motivos mayor costo de transporte y por falta de contenedores lo que ocasionó que se exporte menos.

Tabla 4. Exportación flores

	FLORES							
	ESPAÑA	HOLANDA	ITALIA	ALEMANIA	FRANCIA	BELGICA	GRECIA	SUECIA
2019	26.602	75.645,60	32.212,10	8.928,23	8.338,50	34,8	88	1.530,40
2020	22.860,60	82.487,50	26.581,40	10.152,70	8.222,90	120,4	23,8	1.652,30
2021	26.459,10	86.106,10	32.999,30	9.674	8.988,80	235,7	5,8	483,9
2022	31.836,90	96.115,90	37.553,60	11.219,70	9.521,40	129,9	11,3	622,7
2023	35.954,70	104.316,60	38.688,30	10.773,90	10.530,90	29,6	14,7	737,8

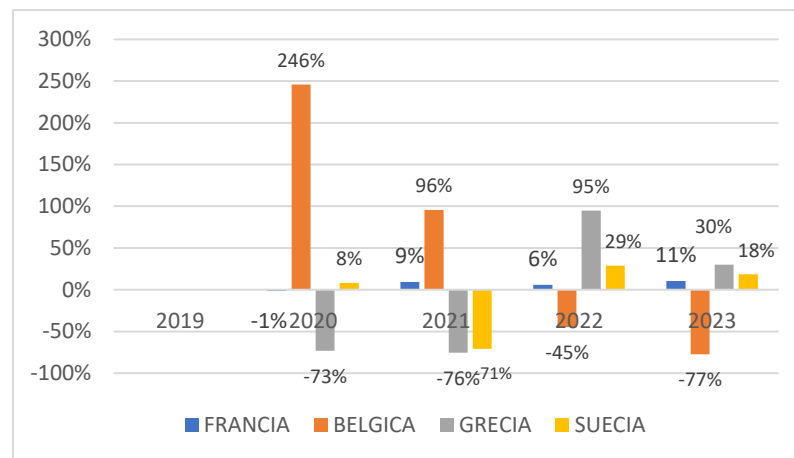
Gráfico 3. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Flores



Análisis: España en 2020 tuvo una variación de -14% debido a el aumento de exportación por el tema de incremento de demanda de flores por el día de la mujer y fechas especiales, además de que el Ecuador tiene producción de alta calidad y en los años siguientes sigue el aumento de exportaciones por lo que tiene estabilidad. Italia en 2020 tuvo una variación de -19% eso se debe a la disminución de demanda debido a la pandemia, en 2021 aumentó el valor a 24% por la reactivación económica. Alemania en 2020 tiene una variación de 14% a pesar de la pandemia hubo un incrementó la exportación de flores ya que Alemania tiene una mayor demanda de flores, por lo que generó un incremento en las exportaciones ecuatorianas por las buenas condiciones climáticas que tiene el Ecuador para producir flores, pero en 2021 tuvo una disminución por

motivos de que sus exportaciones se centraron en otros productos y en 2022 tiene un aumento de 16% por motivos de la crisis energética que afectó a la producción local, lo que generó un incremento en las exportaciones.

Gráfico 4. *Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Flores*

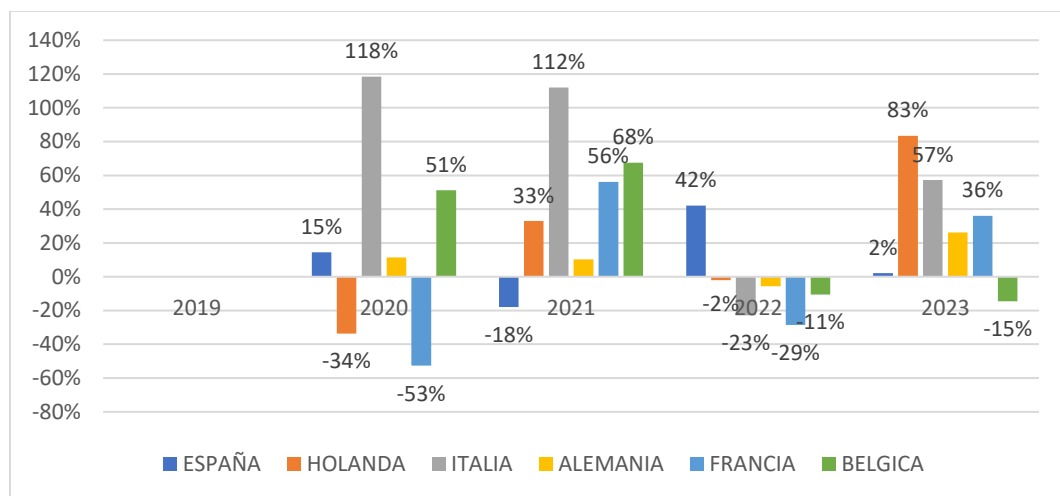


Análisis: Francia tiene variaciones estables a través de los años, se debe al aumento de demanda de flores de alta calidad. Bélgica en 2020 tiene una variación de 246% por motivos del incremento de exportación por el buen clima que tiene el Ecuador para el cultivo de rosas y en 2022 tuvo una disminución de ya que se vio afectada tras la guerra de Rusia y Ucrania ya que tuvo una disminución de ventas a Rusia ya que es un mercado importante para Alemania. Mientras que Suecia en 2020 tuvo una variación de 8% y en 2021 tuvo una caída de -71% debido a las restricciones de la pandemia y la logística internacional ya en 2022 tuvo una variación de 29% ya que el clima del Ecuador es ideal para las flores, por lo que tiene buena aceptación en los países europeos.

Tabla 5. Exportación Cacao

	CACAO					
	ESPAÑA	HOLANDA	ITALIA	ALEMANIA	FRANCIA	BELGICA
2019	13.132,90	103.231,30	10.610,90	34.266,60	873,6	21.058,20
2020	15.038,30	68.534,90	23.184,50	38.172,20	413,7	31.857,70
2021	12.338,20	91.164,60	49.132,50	42.134	646	53.381,40
2022	17.544,90	89.398,30	37.885,60	39.797,10	461,3	47.769,20
2023	17.936,10	164.017,00	59.547,30	50.225	627,4	40.833,10

Gráfico 5. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Cacao

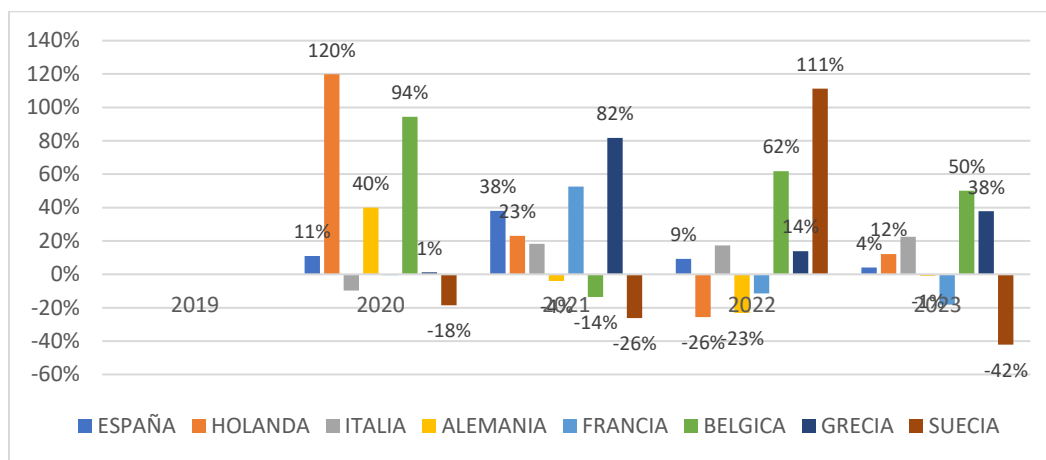


Análisis: Holanda en 2020 tiene una variación de -34% dado a el impacto de la pandemia en el cual afectó en temas de logísticas y demanda de productos agrícolas, 2021 tuvo un aumento de 33% debido a mayor demanda de cacao de fino aroma. Italia en 2020 tuvo una variación de 118% a pesar de la pandemia se tuvo un aumento de exportación por mayor demanda de cacao fino aroma y por preferencia de chocolate de alta calidad. Mientras que, Alemania en 2020 tuvo una variación de 11% también por motivos de alta demanda en el país, en 2022 tuvo una disminución de -6% ya que hubo un reducción de exportación del cacao tras factores climáticos, en 2023 tuvo una variación de 26% en el cual hubo una menor cantidad de exportación por motivos de regulaciones de la Unión Europea que restringen la importación de productos agrícolas.

Tabla 6. Exportación camarón

	CAMARON							
	ESPAÑA	HOLANDA	ITALIA	ALEMANIA	FRANCIA	BELGICA	GRECIA	SUECIA
2019	221.129,60	28.102,30	175.955,70	9.821,40	188.128,20	23.676,20	15.365,70	1.334,80
2020	245.283	61.789	158.717,40	13.750,90	187.308,90	46.044,10	15.549,10	1.088
2021	338.719,80	76.063,50	187.596,80	13.204,50	285.926	39.805,60	28.266,40	802,8
2022	370.360,60	56.625,50	219.933,70	10.134,90	253.109,70	64.420,30	32.184	1.695,20
2023	385.143	63.506,20	269.499,10	10.042,10	207.174	96.674,40	44.325,30	980,9

Gráfico 6. Variación de la exportación de Ecuador a la UE de Camarón



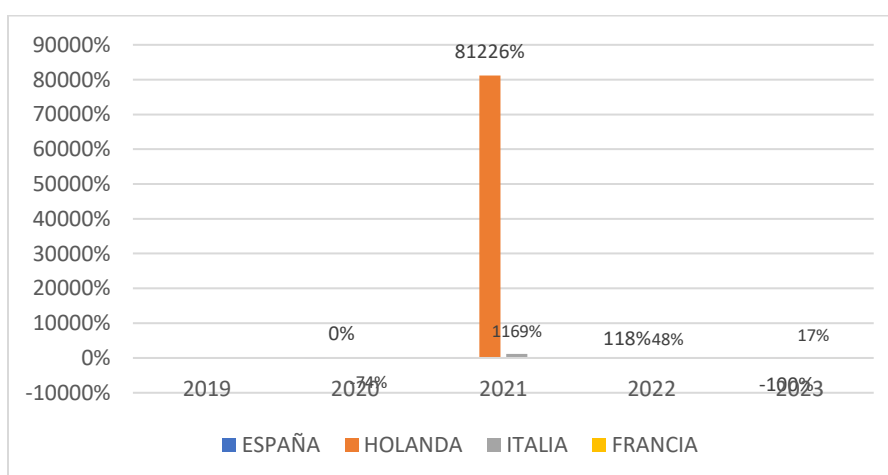
Análisis: España en tiene una variación de 11% la demanda de productos congelados y procesados aumentó debido a la pandemia, por lo que Ecuador exportó más camarón a España en 2020. La industria de Ecuador conservó su producción estable y satisfizo los criterios sanitarios que Europa requería, en 2021 con una variación de 38% tras la recuperación de la pandemia las exportaciones aumentaron y además que Ecuador acordó mejor capacidad operativa y logística y cumple los estándares sanitarios por lo que existe más confianza, en los siguientes años hay incrementos por lo que es estable. Holanda en 2020 tuvo un repunte en las variaciones con un valor de 120% debido a la reducción de la demanda en Europa durante la pandemia. Los precios internacionales disminuyeron, lo que hizo que la importación fuera menor, mientras que en 2021 fue de 21% ya que tuvo un incremento tras la recuperacion de consumo europeo y en 2022 la

variación fue de -26% debido al incremento de los costos de producción y logística, que disminuyó su capacidad competitiva, la demanda en Europa se desaceleró y varios países hicieron ajustes a sus compras. Bélgica en 2020 tiene una variación de 94% la pandemia hizo que la demanda de productos congelados aumentara, lo cual benefició al camarón ecuatoriano, en 2021 disminuyó la variación con -14% debido a la desaceleración de la demanda en ese mercado y la adecuación de los inventarios que se habían acumulado en el periodo de pandemia. Para disminuir los gastos logísticos, Bélgica también dio preferencia a adquirir de proveedores más cercanos y en los siguientes años fue incrementando lo que es estable.

Tabla 7. Exportación Atún

	ESPAÑA	HOLANDA	ITALIA	FRANCIA
2019	19.404,80	0	608,6	60,2
2020	9.859,10	2,7	160,7	77,9
2021	4.703	2.195,80	2.039,20	-
2022	13.671,30	4.776,60	3.026,50	5.659,50
2023	8.190	0,1	3.555,40	5.333,50

Gráfico 7. Variación de la exportación de la UE a Ecuador de Atún



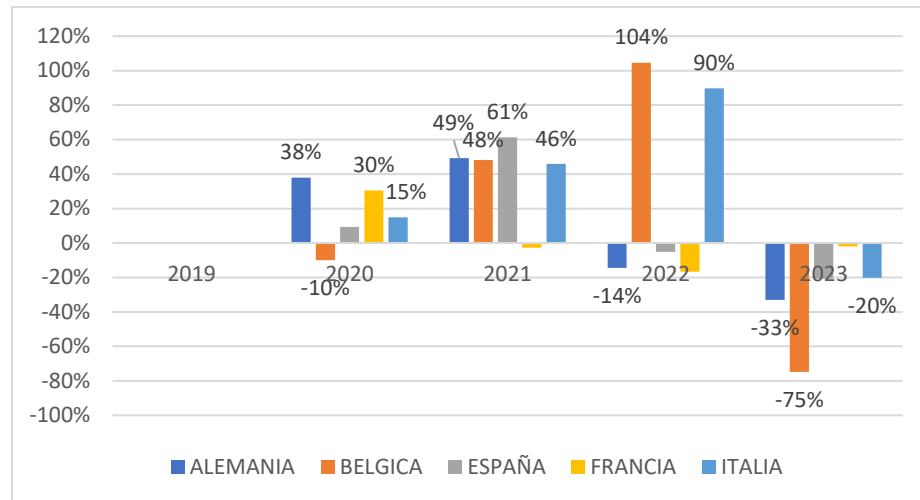
Análisis: España en 2020 tiene una variación de -49% por temas de sobreoferta tras factores climáticos, España comenzó a comprarle lomos precocidos de atún de China, Vietnam y Madagascar por lo que disminuyó la exportación ecuatoriana, en 2021 su variación fue de -52% se debe a que España estaba en recuperación tras la pandemia y tenían producto almacenado por lo que no compraron demasiado, mientras que en 2022 tiene un repunte de 191% las exportaciones incrementaron ya que Ecuador mejoró su eficiencia operativa y logística por lo que aumentaron los envíos y reactivó sus compras para abastecer sus cadenas de valor. Holanda en el 2021 presentó un repunte de 81226% dado a que el año anterior no tuvo importación de Atún por motivos de pandemia ya que se centra en la reexportación, en el 2022 tuvo un porcentaje de 118%, mientras que en 2023 tiene un valor de -100% por lo que disminuyeron por motivos de la caída de la demanda europea y la baja de precios del producto. Italia en 2021 tuvo una variación de 1169% por motivos de reactivación económica tras la pandemia y reactivó sus compras para abastecer su industria conservera, en 2023 tiene una variación de 17% aumentó las exportaciones por mayor demanda europea.

9.2 Importaciones de la UE a Ecuador

Tabla 8. Productos químicos y farmacéuticos semielaborados para la industria

	ALEMANIA	BELGICA	ESPAÑA	FRANCIA	ITALIA
2019	6.391,60	2.580,10	2.528,80	1.159,40	796,2
2020	8.810,20	2.322,60	2.764,60	1.512,50	914,2
2021	13.151,80	3.438,40	4.460,50	1.471,50	1.333,20
2022	11.244,90	7.031,20	4.233,50	1.225,40	2.529,70
2023	7.528,60	1.767,90	3.358,40	1.201,40	2.019,50

Gráfico 8. *Variación de importación de productos químicos y farmacéuticos semielaborados*



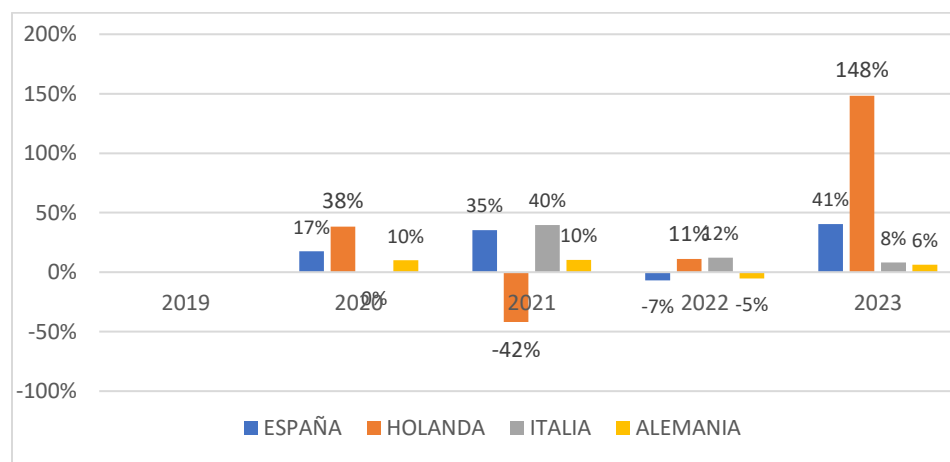
Análisis: Alemania en 2020 tiene una variación de 38% tras la pandemia aumentó la demanda de productos sanitarios y suministros para fármacos en el que Alemania propuso la estabilidad de abastecimiento y el cumplimiento de los estándares a nivel internacional y en 2023 se tuvo una caída del -33% debido a la transición hacia proveedores regionales que ofrecen precios más competitivos y además modificó sus inventarios después de la sobreproducción tras la pandemia. Mientras que Belgica en 2020 tiene una disminución esto ocurre debido a interrupciones en la logística provocadas la pandemia y debido a la presión interna del sector de salud, Bélgica disminuyó su capacidad para exportar de manera temporal, pero en 2022 representó una variación de 104% debido a la reactivación de la industria y al incremento de la demanda interna, Bélgica volvió a tener la capacidad de exportar con insumos de alta calidad.y las compañías de Ecuador aumentaron sus operaciones y las importaciones aumentaron, en ese mismo año Italia tuvo una variación de 90% ya que ofreció materiales especializados de calidad alta y con trazabilidad. Asimismo, para disminuir los peligros logísticos, se diversificaron los proveedores de Europa,mientras que en 2023 tuvo una disminución de -20% debido a el ajuste de inventarios

después del exceso de abastecimiento tras la pandemia. Se dieron prioridad a los proveedores regionales con costos logísticos más bajos.

Tabla 9. Productos farmacéuticos y de tocador

PRODUCTOS FARMACEUTICOS Y DE TOCADOR								
	ESPAÑA	HOLANDA	ITALIA	ALEMANIA	FRANCIA	BELGICA	GRECIA	SUECIA
2019	31.265	2.749,70	29.142,30	63.645,80	40.759,10	8.449	152,6	5.627,20
2020	36.728	3.801,30	29.009,90	70.052,50	40.202,40	9.640,50	37,1	4.254,50
2021	49.744,80	2.207,70	40.481,30	77.354,80	45.686,70	7.904	1.119,20	4.789,60
2022	46.252,80	2.453,30	45.445,80	73.228,70	53.499,60	10.325	1.072,70	5.239,70
2023	64.997,60	6.090	49.185,50	77.817,20	69.099	12.722,20	1.673,90	5.390,80

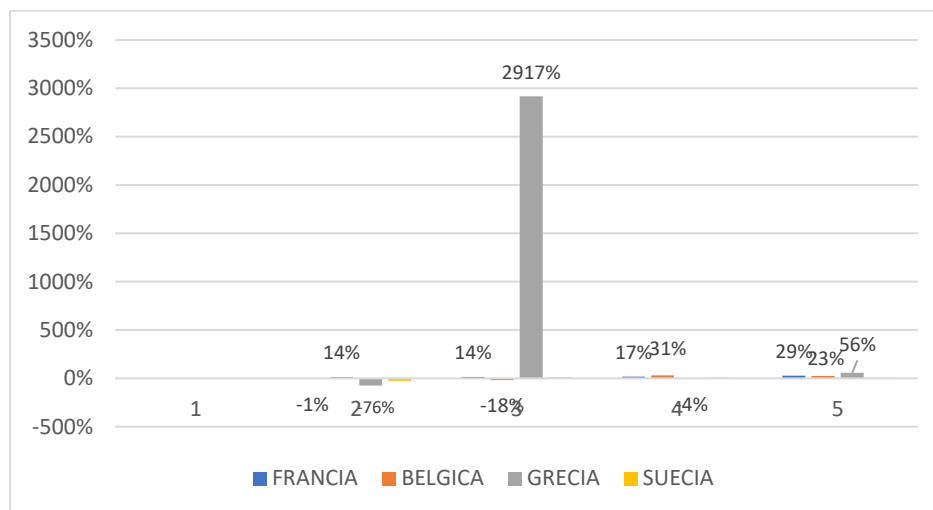
Gráfico 9. Variación de importación de productos farmacéuticos y de tocador



Análisis: España en 2020 tiene una variación de 17% aumentó de la demanda sanitaria y de higiene durante la pandemia, 2022 tuvo una variación de -7% por ajuste de inventario tras la pandemia, en 2023 tuvo un aumento de 41% por motivos de mayor demanda de sector cosmético y sanitario. Holanda en 2020 tuvo una variación de 38% ya que proporcionó estándares de calidad europeos y disponibilidad inmediata, en 2023 tuvo un variación de 148% por motivos de ajuste inventarios tras pandemia, por cambio de proveedores regionales con costos logísticos más bajos.

Italia en 2021 de 0% no hubo variaciones con el año anterior se mantuvo estable, en los siguientes años hubo poca variación por lo que hay estabilidad.

Gráfico 10. *Variación de importación de productos farmacéuticos y de tocador*

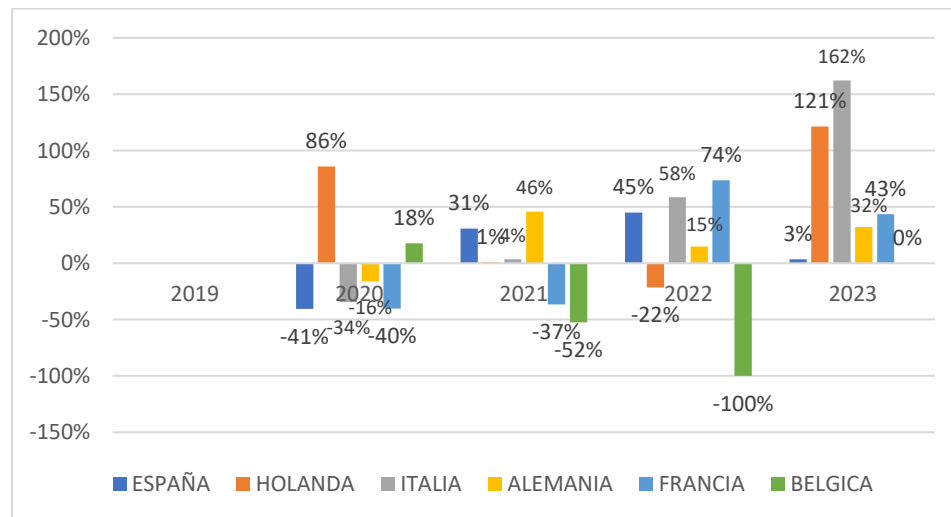


Análisis: Francia tiene una variación de -1% dado a restricciones de pandemia y se concentró su producción a demanda interna, en 2021 su variación fue de 14% por recuperación logística tras pandemia y recuperó su habilidad para exportar con insumos de calidad y disponibilidad constante. Grecia en 2020 tiene una variación de -76% debido a su escasa presencia histórica en el mercado de América Latina y centró su producción en satisfacer la demanda de Europa y del país, en 2021 registró un repunte de 2917% debido a la reactivación progresiva del comercio global después de las limitaciones impuestas en 2020, además la demanda de servicios sanitarios permaneció elevada, lo que fomentó adquisiciones en nuevos mercados, Bélgica tuvo una variación de 14% en 2020, mientras que Suecia en 2020 tuvo una variación de -24% por la reducción de compras tras la pandemias y en 2022 tuvo del 9% debido a la reactivación económica, el Ecuador realizó más compras al extranjero.

Tabla 10. Vehículos de transporte particular

VEHICULOS DE TRANSPORTE PARTICULAR						
	ESPAÑA	HOLANDA	ITALIA	ALEMANIA	FRANCIA	BELGICA
2019	21.217,30		225,7	4.060,30	19.699,70	19.885
2020	12.595,40		419,2	2.660,80	16.522,30	11.882,30
2021	16.464,70		422,9	2.754,40	24.110,70	7.531,70
2022	23.884		331,9	4.364,80	27.697,20	13.068,70
2023	24.706,60		735	11.453,20	36.643,70	18.746,60

Gráfico 11. Variación de importación de vehículos de transporte particular



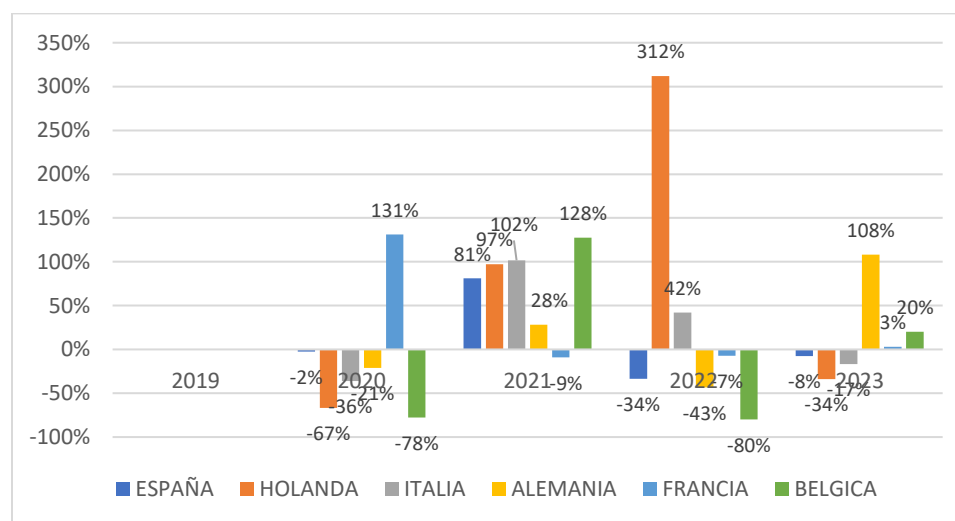
Análisis: Holanda en 2020 tuvo un variación de 86% tras la reducción mundial de las ventas debido a la pandemia, las marcas ofrecieron condiciones atractivas en el cual se beneficiaron ya que aprovecharon acuerdos comerciales, en 2023 tuvo un incremento de 121% por la eliminación total de aranceles bajo el acuerdo con la Unión Europea, lo que incrementa la demanda de vehículos. Mientras que Alemania en 2020 tiene una variación de -16% por motivos de menor demanda después de pandemia, en 2021 su variación fue de 46% debido a la recuperación económica después de la pandemia y al aumento del consumo interno. Italia en 2020 tiene una variación de -34% por menor demanda debido a la pandemia, en 2023 tuvo una variación

de 162% por eliminación total de aranceles bajo el acuerdo comercial con la Unión Europea, marcas italianas como Fiat y Alfa Romeo aprovecharon esta ventaja para posicionarse mejor en el mercado ecuatoriano.

Tabla 11. Maquinas y aparatos de uso domestico

	MAQUINAS Y APARATOS DE USO DOMESTICO					
	ESPAÑA	HOLANDA	ITALIA	ALEMANIA	FRANCIA	BELGICA
2019	2.240,50	45,4	5.498,20	925,8	250,3	424
2020	2.185	15,1	3.519,70	730,3	578,7	94,9
2021	3.956,40	29,8	7.097,80	935,3	525,5	215,9
2022	2.630,10	122,8	10.080,20	529,5	487,5	43,5
2023	2.429,90	81,3	8.410,90	1.103,10	501,6	52,3

Gráfico 12. Variación de importación de maquinas y aparatos de uso domestico



Análisis: España tuvo una variación negativa de -2% por motivos de pandemia y también por cambió a proveedor mas barato que es China , en 2021 incrementaron las importaciones, pero en 2022 disminuyeron con valor de -34% se debe a competencia de precios con Asia por lo que bajan las importaciones. Mientras que Alemania tuvo una variación de -21% en 2020 por la

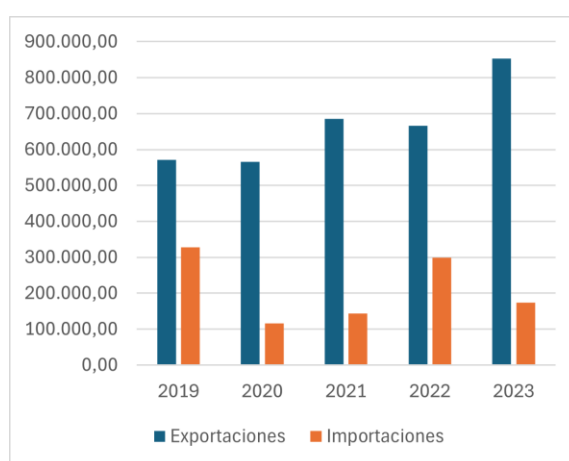
pandemia, en 2021 tiene una recuperación, pero en 2022 tiene una disminución de -43 una de las razones se debe a la guerra entre Rusia y Ucrania se elevaron los precios de transporte, por lo que los productos alemanos se volvieron mas caros, en 2023 tuvo un incremento dado a que el Ecuador comenzó unos proyectos que necesitaban de maquinaria y tecnología. Italia en 2020 tuvo una variación de -36% por motivos de pandemia y una menor demanda de productos, en 2021 tuvo una variación de 102% por reactivación económica y mayor demanda, pero en 2023 tuvo una disminución de -17% por ajuste de consumo y el encarecimiento de productos europeos decidieron darle entrada a opciones asiáticas por ser mas baratas.

9.3 Importaciones y exportaciones por país

Tabla 12. Importaciones y exportaciones Holanda

	2019	2020	2021	2022	2023
Exportaciones	571.502,30	565.614,80	684.869	665.967,80	852.856,10
Importaciones	327.301	116.490,30	143.332,70	299.350,50	174.195,40
Superávit	244201,3	449.124,50	541.536,30	366.617,30	678.660,70

Gráfico 13. Exportaciones e importaciones de Holanda



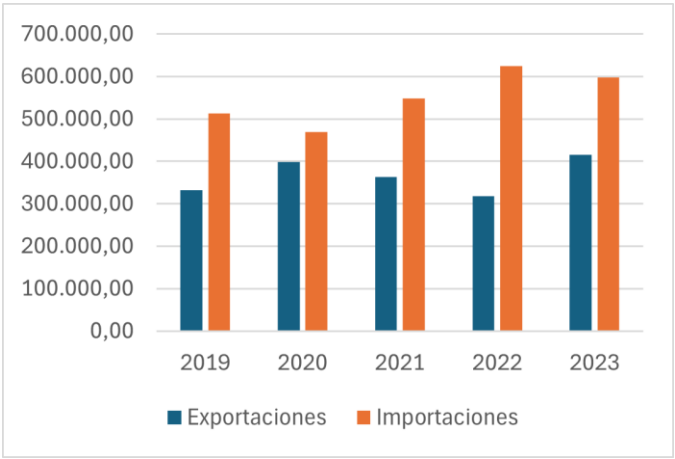
Análisis: Las exportaciones van creciendo mediante los años, en el 2020 bajaron las exportaciones ya que la pandemia afectó en el comercio exterior, en 2021 se comenzó a reactivar

la economía por lo cual las exportaciones subieron, en 2022 tuvo una disminución debido a productos como el camarón y en 2023 tuvo su mayor repunte por el aumento de precio de cacao. Mientras que las importaciones en 2020 tiene una disminución significativa en comparacion al año anterior debido a la pandemia del covid 19, en los iguientes años se ve una recuperación postpandemia.

Tabla 13. Importaciones y exportaciones Alemania

	2019	2020	2021	2022	2023
Exportaciones	331.664,40	398.928	363.544,50	318.076,50	415.769,30
Importaciones	512.832,60	468.935,20	548.753,60	623.906,50	598.307,60
Déficit	-181168,2	-70.007,20	-185.209,10	-305.830,00	-182.538,30

Gráfico 14. Exportaciones e importaciones de Alemania

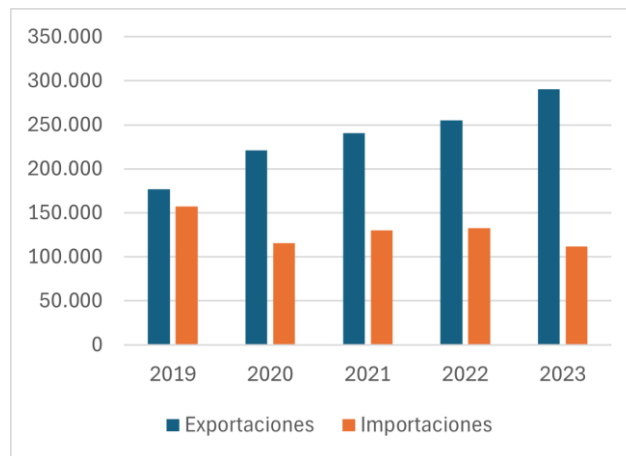


Análisis: Las importaciones son mayores que las exportaciones, esto se debe a que el Ecuador depende de las importaciones de Alemania tales como maquinaria, y tecnología. En las exportaciones del 2022 hubo un aumento ya que los Alemanos necesitan alimentos frescos y en 2023 se hubo un recuperación, pero las importaciones siguen siendo mayores lo que genera un déficit comercial.

Tabla 14.. Importaciones y exportaciones Belgica

	2019	2020	2021	2022	2023
Exportaciones	177.110	221.239	240.615,20	254.965	290.149
Importaciones	156.971,90	115.257,80	130.133,60	132.463	111.815,70
Superávit	20138,1	105.981,20	110.481,60	122.502	178.333,40

Gráfico 15. Exportaciones e importaciones de Belgica

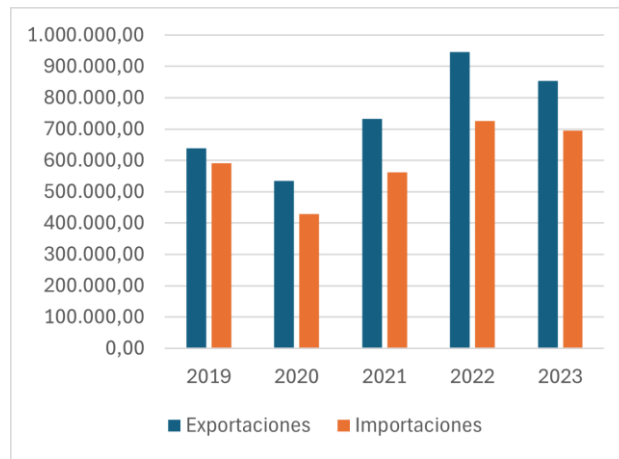


Análisis: Las exportaciones superan a las importaciones cada año, en 2020 tras la pandemia la exportación sube y eso se debe a que los productos alimenticios son esenciales para ellos por lo que aumenta las exportaciones, en comparación a la importaciones en el mismo año disminuyeron debido a las limitaciones que se dieron por el confinamiento en los países y solo importaban lo que era de necesidad básica. Por lo cual se genera un superavit comercial.

Tabla 15. Importaciones y exportaciones España

	2019	2020	2021	2022	2023
Exportaciones	639.124,30	534.862,30	731.982,50	945.988,40	853.976,70
Importaciones	590.504,50	428.505,40	561.564,70	726.297,70	695.293,30
Superávit	48619,8	106.356,90	170.417,80	219.690,70	158.683,40

Gráfico 16. Exportaciones e importaciones de España

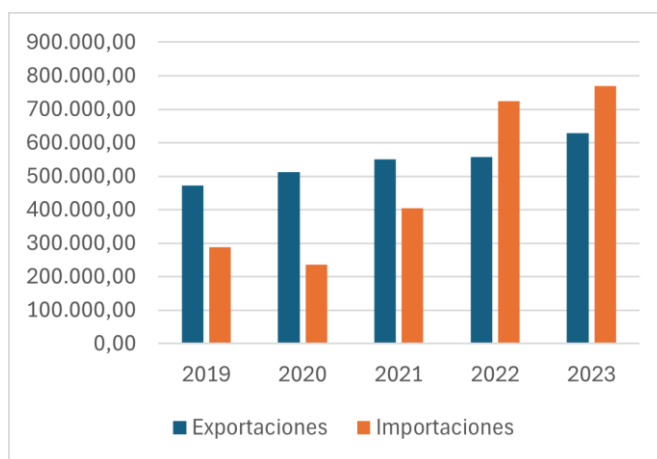


Análisis: Las exportaciones en el 2020 disminuyen significativamente tras la pandemia debido a los confinamientos que se dio para tener seguridad, el siguiente año se recupera con la reactivación y la necesidad de los productos de primera necesidad, mientras que en 2022 aumentó drásticamente por el aumento de la demanda en productos como camarón, banano entre otros. Las importaciones también tienen su crecimiento pero son menores que las exportaciones, en 2022 tiene un repunte en sus importaciones y se debe a un incremento en demanda del Ecuador tales como productos intermedios para la producción entre otros.

Tabla 16. Importaciones y Exportaciones de Italia

	2019	2020	2021	2022	2023
Exportaciones	472.466,80	512.551,20	550.107,30	557.176,70	629.334,30
Importaciones	288.343	236.614,60	404.682	724.274,50	768.948,20
Superávit	184123,8	275.936,60	145.425	-167.097,80	-139.613,90

Gráfico 17. Exportaciones e importaciones de Italia

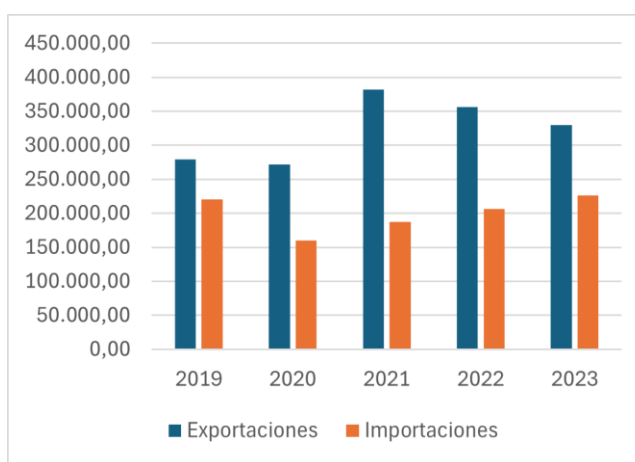


Análisis: Las exportaciones tras la pandemia de covid-19 van aumentando por la demanda de los productos alimenticios que tiene el Ecuador, en los siguientes años se mantienen estables, en cuanto a las importaciones en 2020 tuvo una caída debido a la pandemia, pero su crecimiento a través de los años van aumentando en el que el 2023 tiene un mayor repunte dejando a las exportaciones abajo, esto se debe a que en el 2022 debido a la guerra de Rusia y Ucrania ya que impactó positivamente ya que Italia es un país que importa energía y productos industriales, las importaciones se dispararon drásticamente lo que dejaron significativamente un déficit comercial.

Tabla 17. Importaciones y exportaciones de Francia

	2019	2020	2021	2022	2023
Exportaciones	279.258,70	272.121,40	381.891,70	356.547	329.604,10
Importaciones	220.308,70	160.223,60	187.620,60	206.132,30	225.923,50
Superávit	58950	111.897,80	194.271,10	150.414,70	103.680,60

Gráfico 18. Exportaciones e importaciones de Francia

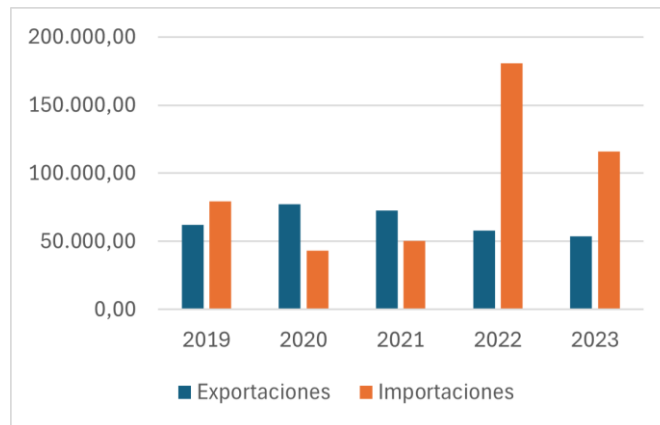


Análisis: Las exportaciones en 2021 tuvo un repunte por la recuperación tras la pandémica del covid-19 en el cual Francia comenzó a demandar mucho mas productos alimenticios, mientras que las importaciones en 2020 tuvieron una disminución provocada por la pandemia la cual hizo que Ecuador importe menos productos industriales, en los siguientes años se ve una ligera recuperación económica. lo que presenta un superávit comercial.

Tabla 18. Importaciones y exportaciones Suecia

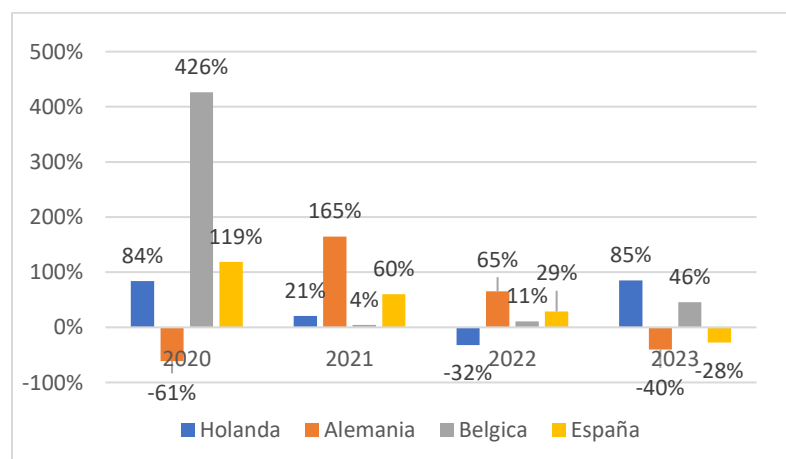
	2019	2020	2021	2022	2023
Exportaciones	62.163,00	77.105,30	72.516,60	57.805,60	53.861,60
Importaciones	79.590,10	43.366,20	50.472,20	180.727,40	116.156,90
Superávit/déficit	-17427,1	33.739,10	22.044,40	-122.921,80	-62.295,30

Gráfico 19. Exportaciones e importaciones de Suecia



Análisis: En el 2020 las exportaciones tuvieron un aumento a comparación con el año anterior y se debe a los productos alimenticios que tiene el Ecuador, en los siguientes años hay una disminución en las exportaciones, mientras que las importaciones en 2020 hubo una caída en el que se dio por temas de la pandemia del covid-19 en el cual bajo la demanda Ecuatoriana, pero en el 2022 las importaciones tuvieron un alza triplicando las exportaciones debido a la compra de productos industriales como maquinaria, aceites minerales entre otros, en 2023 bajaron las importaciones un poco pero hubo un déficit comercial.

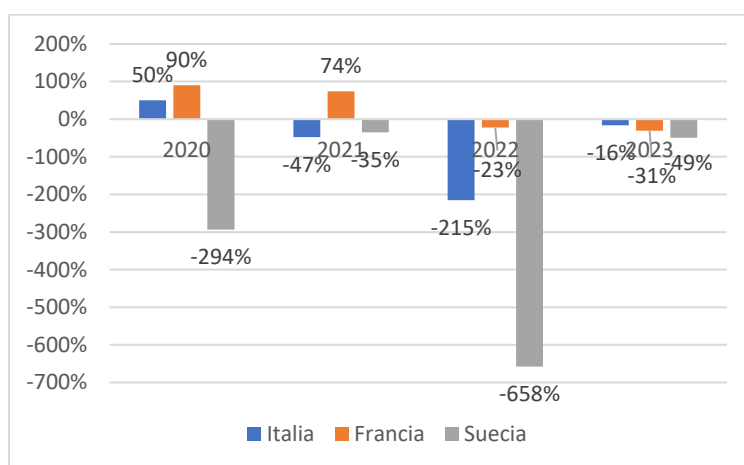
Gráfico 20. Saldo de la balanza commercial



Análisis: Holanda y España mantienen superavits comerciales estables por relaciones comerciales consolidadas y eficientes rutas de logística. Alemania tiene deficits comerciales en

2020 con una variación de -61% y en 2023 de -40% se debe por menor exportación de productos como platano, cacao y una mayor demanda de productos importador como maquinaria y vehículos. Belgica en 2020 tiene un repunte de 426% en el cual tiene un superavits comercial por el aumento de productos agrícolas y en los siguientes años tiene superavits estables.

Gráfico 21 Saldo de balanza comercial



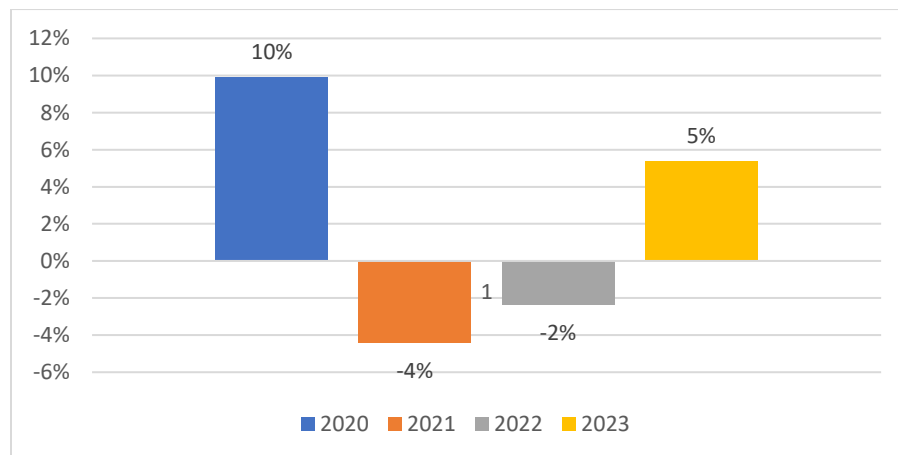
Análisis: Italia tiene un superavit comercial en 2020 de 50% y en 2022 un deficits de -215% por motivos de mayor importación de productos de maquinaria, productos farmaceuticos, en Francia en 2020 y 2021 tiene superavits comercial por mayor exportación de productos como cacao, fruta y en 2022 y 2023 tienen deficits comercial por mayor importacion de maquinara, medicamentos y productos quimicos. Mientras que Suecia tiene deficits sostenidos, pero en 2022 tiene una caida de -658 por una mayor demanda ecuatoriana de productos.

Tabla 19. Tipo de cambio Real

Año	Tipo de cambio			
	Alemania	España	Holanda	Italia
2019	95,99	95,56	97,20	94,65
2020	105,51	105,07	108,50	104,42
2021	100,85	102,00	104,51	98,85
2022	98,46	97,37	103,42	99,64
2023	103,75	101,99	106,34	101,83

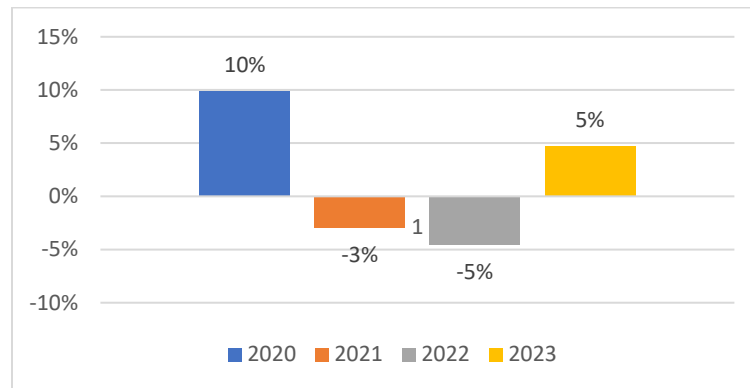
Variación

Gráfico 22. Tipo de cambio de Alemania



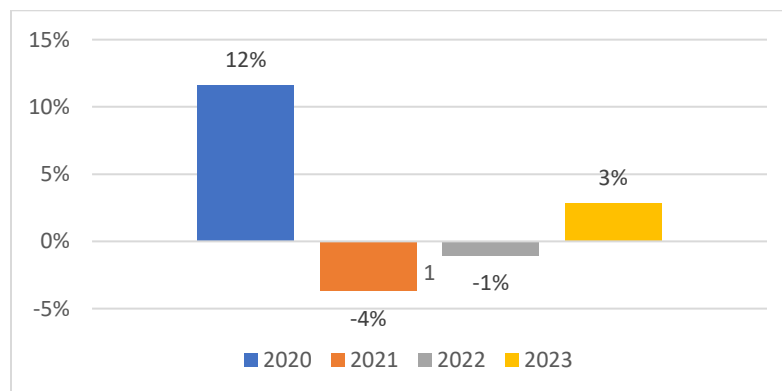
Análisis: Alemania En 2020 tuvo una variación de 10% y 2023 de 5%, el dólar tuvo una valorización importante, mientras que en 2021 -4% y 2022 tuvo -2% lo que sufrió una depreciación. Durante todo el periodo, se registró una apreciación neta del 8%. Debido a la fuerte apreciación de 2020, las exportaciones de Ecuador hacia Alemania aumentaron en precio. La depreciación de 2021 y 2022 permitió que nuestros productos fueran más competitivos, lo cual pudo haber propiciado un crecimiento en los flujos de exportación.

Gráfico 23. *Tipo de cambio de España*



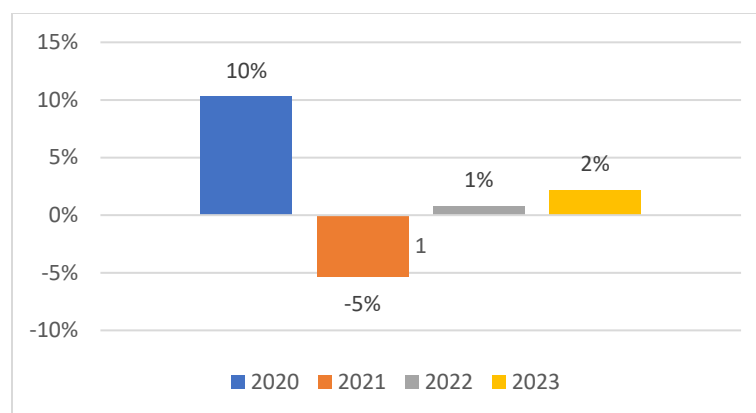
Análisis: España tuvo aumento significativo en 2020 de 10% y 2023 de 5% y una disminución en 2021 de 3% y 2022 de 5%. El total neto tuvo un incremento del 7%. La competitividad de las exportaciones hacia España pudo haberse visto afectada negativamente por el alza inicial del 2020. No obstante, debido a la posterior caída del valor del dólar en 2021 y 2022, es posible que los productos de Ecuador se volvieran más accesibles

Gráfico 24. *Tipo de cambio de Holanda*



Análisis: Holanda tuvo un incremento en casi todos los años, alcanzando su punto máximo en 2020 con un 12%. El total neto de 10% de revalorización es el más elevado entre las naciones. La evaluación continua del tipo de cambio señala que, durante este período, los productos de Ecuador se hicieron constantemente más costosos para los clientes de Holanda.

Gráfico 25. *Tipo de cambio de Italia*



Análisis: Italia hubo una valoración en 2020 de 10% y 2022 de 1%, pero también una devaluación en 2021 (-5%). La apreciación del 10% en 2020 causó que las exportaciones de Ecuador se volvieran más caras en Italia. No obstante, la depreciación de 2021 esta depreciación funcionó como una corrección, haciendo que los productos ecuatorianos volvieran a ser más accesibles y competitivos en Italia.

Tabla 20. Sectorización de las exportaciones a la UE

PRODUCTOS EXPORTADOS A LA UE		
SECTOR ECONOMICO	SUBSECTOR	Productos
PRIMARIO	Agricultura	Banano, Cacao, flores.
	Ganadería	Pieles y cueros, Carne, leche y elaborados
	Pesca	Atún, pescado, camarón
	Silvicultura y extracción forestal	Balsa, madera.
	Minerales	Sal mineral, Petróleo crudo, Concentrado de plomo y cobre.
SECUNDARIO	Agroindustria	Azúcar, elaborados de cacao, harina y elaborados de cereales.
	Industria manufacturera	Artículos de madera y corcho, prendas de vestir, aparatos eléctricos.
TERCIARIO	Servicios públicos y privados	Medicinas, farmacéuticos,
	Turismo y recreación	Artículos de cesaría,

Análisis: Las exportaciones tiene una mayor concentracion en lo que es el sector primario, los principales productos de exportacion son el banano, cacao, flores, atún, y camarón. Esto causa una dependencia en los recursos naturales, mientras que el sector secundario y terciario tiene una menor participacion, es necesario fortalecer estos sectores para asi realizar productos y servicios con valor agregado.

Tabla 21. Sectorización de importados desde la UE

PRODUCTOS IMPORTADOS DESDE LA UE		
SECTOR ECONOMICO	SUBSECTOR	Productos
PRIMARIO	Agricultura	Productos alimenticios primarios
	Extracción de materialesq1	Materiales de construcción naturales para la construcción
SECUNDARIO	Industria alimentaria	Productos alimenticios elaborados
	Industria textil	Vestuario y otras confecciones textiles
	Industria química	Productos farmacéuticos y de tocador
TERCIARIO	Servicios comerciales	Servicios logísticos.

Análisis: Las importaciones se centran en lo que es el sector secundario, ya que son productos elaborados, como textiles, productos farmacéuticos. La Unión Europea tiene mayor ventaja tecnologica en esos productos, mientras que el Ecuador depende de estos productos debido a la falta de innovación y tecnología.

Tabla 22. Ventajas y desventajas del tratado comercial

Tratado comercial de Ecuador con la UE	
VENTAJAS	DESVENTAJAS
Acceso a mercados	Competencia con empresas grandes
Empleo	Se exporta productos sin valor agregado
Eliminar barreras arancelarias	Falta de diversificación
Vínculos comerciales	Dependencia de importaciones
Potencia la economía	Competencia desigual

Análisis: Este acuerdo comercial con la Unión Europea nos da beneficios tales como el acceso a mercados, nos permite que nuestro productos se expandan en otros países y así poder posicionarnos como principales exportadores, esto nos incentiva a seguir mejorando la calidad de los productos. La expansión de comercio fomenta la demanda de empleo, como en sectores exportadores y sectores de agricultura.

La reducción y eliminación de los aranceles disminuye los costos de exportación, esto nos ayuda a que nuestros productos sean más baratos a comparación con otros países que no tengan este acuerdo, además de que nos ayuda en el aumento de las exportaciones no petroleras y atrae inversión extranjera.

El acuerdo promueve vínculos comerciales, para el Ecuador estas relaciones comerciales son positivas de manera que potencian las capacidades institucionales y empresariales. También nos ayuda a potenciar la economía del país, en el aumento de las exportaciones, es necesario que se promueva la innovación y diversificación de los productos para no depender de ciertos bienes importados.

A pesar de ello, existen desventajas como la competencia desigual que se da con empresas grandes que tienen mayor avance en la tecnología e innovación, mientras que nuestras empresas locales que no cuentan con aquellos y además no son reconocidas en el mercado. Mientras que, la Unión Europea exporta lo que son productos terminados, el Ecuador exporta lo que es materia prima, en el cual debería implementar mayor tecnología en el país para así poder realizar productos con valor agregado y tener un mayor ingreso.

La falta de diversificación también es otra desventaja, debido a que las principales exportaciones se centran en productos no petroleros como el banano, flores, camarón, y esto afecta negativamente ya que los precios suelen ser más bajos de lo que debe de ser. A su vez, existe una dependencia de las importaciones y eso puede crear un déficit comercial.

Tabla 23. Aranceles de los productos de exportación de Ecuador a la Unión Europea

Productos	Arancel %
Banano	Trato preferencial
Flores	0%
Cacao	0%
Camarón	0%
Atún	0%
Balsa	Trato preferencial
Petróleo crudo	Trato preferencial
Minerales	Trato preferencial
Café	0%
Frutas	0%

Análisis: Tras la firma del acuerdo comercial se redujeron y eliminaron los aranceles a los productos, aunque los productos agrícolas se redujeron al 99.7% en los aranceles, ciertos productos son principales en exportación por lo que tienen acceso arancelario libre.

En tan solo el primer año del acuerdo las exportaciones incrementaron un \$330 millones, también desde que entro en vigor el acuerdo hasta el 2020, podemos ver lo positivo que a sido para la balanza comercial ya supera el \$1.000 millones lo que significa que hemos exportado mas de lo que importamos, esto nos genera un superávit comercial.

En 2023 las exportaciones del banano alcanzaron los USD 227,8 millones, lo cual respresenta el 51,3% de las exportaciones.

Tabla 24. Aranceles antes y despues del tratado comercial con la Unión Europea

Productos	Antes del tratado%	Después del tratado
Banano	122 EUR	75 EUR por tonelada métrica.
Flores	8,5%	0%
Cacao	Trato preferencial	0%
Camarón	3,6%	0%
Atún	24%	0%
Café	9%	0%

Nota: Datos obtenidos de la delegación de la Unión Europea en Ecuador.

Análisis: El tratado de libre comercio entre Ecuador y la Unión Europea eliminó los aranceles para diversos productos esenciales, como se observa en la tabla. Antes de que se llegara a un acuerdo, productos como el camarón tenían un (3,6%), el banano tenía un arancel de 122 EUR por tonelada de exportación, las flores (8,5%) y el atún (24%) estaban sujetos a tarifas considerables. Después del tratado, todos estos productos empezaron a tener aranceles del 0%, lo que incrementó su competitividad en el mercado europeo.

La liberalización de aranceles estimuló las exportaciones de Ecuador en particular en los sectores pesquero y agrícola, lo que robusteció el balance comercial con Europa. Asimismo, se incentivó la producción nacional y se impulsó la diversificación de los mercados al disminuir los costo de entrada.

La eliminación de las barreras arancelarias, los productos de Ecuador se vuelven más competitivos en el mercado europeo porque su precio final para los consumidores de la UE es inferior. Esto promueve el crecimiento de las exportaciones y, por ende, la demanda de estos productos, lo cual repercute positivamente en la balanza comercial ecuatoriana.

3.1 Discusión

Ecuador cuando firmó el tratado de libre comercio, lo hizo con el objetivo de obtener beneficios los cuales como el acceso a mercado internacional y poder tener un aumento de exportación tras los acuerdos comerciales como bajar o eliminar aranceles en los productos. Se obtuvo como resultado que las exportaciones del Ecuador fueron mayores ya que los productos alimenticios son esenciales, los principales productos exportados son el banano, camaron y cacao. El Ecuador ha comprobado que el acuerdo comercial ha incrementado las exportaciones, luego de firmar el acuerdo en el primer año las exportaciones crecieron más de 330 millones. Mientras que las importaciones han experimentado un crecimiento de manera constante, aunque las exportaciones son mayores, la balanza comercial es positiva ya que la Unión Europea se centra en importar productos industriales como maquinaria, vehiculos y medicamentos en el cual el costo es un valor mas alto, por lo que aunque importe mas que de los que exporte sigue teniendo un superavit comercial. Segun (Neira, 2022) las investigaciones sobre el acuerdo comercial es positivas ya que las exportaciones han crecido y se ha creado una buena relacion comercial con la Unión Europea.

A pesar de que es este acuerdo comercial ha sido favorable, en el Ecuador los pequeños agricultores se ven afectados negativamente debido a que la Unión Europea es mas exigente en medias sanitarias y ambientales lo cual deja en crea un economia desigual.

El tratado comercial con la Unión Europea, nos generó ciertas ventajas y desventajas las cuales son identificadas, al momento de que el acuerdo entra en vigor tenemos mayor acceso a mercados ya que tuvieron una baja de arancel de 99,7% en los productos agrícolas y en los productos industriales se eliminó un 100% lo que incrementa la demanda europea, mejora la competitividad con países que no tienen acuerdos comerciales. Además genera mayor empleo ecuatoriano y fortalece las relaciones bilaterales. De acuerdo con lo planteado (Ortiz, 2024) señala que el acuerdo comercial a favorecido al país con los accesos preferenciales que se otorgaron a los productos, en el cual se diversifica la economía del Ecuador potenciando la competitividad a nivel mundial. Las exportaciones aumentan por lo que es algo beneficioso para el Ecuador ya que genera mayor empleo y el crecimiento económico local.

Según (Tonon, 2023) podemos identificar ciertas desventajas que ocurren al firmar el acuerdo comercial el sector agrícola tiene que competir con productos que están respaldados por el gobierno y mayor eficiencia, lo que genera una competencia desigual entre los países, ya que el Ecuador exporta lo que es materia prima, mientras que el otro país produce con un valor agregado lo que beneficia al país contrario.

Además que los pequeños productores compiten con empresas europeas reconocidas en el cual son los más beneficiados, ya que los productores locales no tienen acceso directamente a exportar debido a que carecen de certificaciones. La competencia entre las empresas puede provocar que los pequeños productores tengan menores ventas y cierran su productividad. Además al eliminar los aranceles el Ecuador ha creado una dependencia a las importaciones europeas, lo que más se importa son lo que es maquinaria, tecnología y productos farmacéuticos. Las empresas manufactureras de la localidad se ven afectadas al competir con productos europeos ya que tienen estándares técnicos más avanzados.

El tratado de libre comercio entre Ecuador y la Unión Europea tiene como objetivo tener acceso a mercados de ambas partes, crear relaciones internacionales en el cual haya inversión extranjera directa y así fortalecer la economía de ambos países. Este acuerdo beneficia bastante al Ecuador dado a que las exportaciones incrementaron, es decir nuestro mercado se expande en los demás países. A pesar de que nuestro país exporta lo que son bienes primarios, la UE exporta lo que son los bienes industrializados tales como maquinaria, tecnología que tienen un valor agregado y eso genera un desequilibrio ya que aunque el Ecuador exporte mucho más de lo que importe, las UE solo con importar un cierto porcentaje tiene un superávit en la balanza comercial y eso se debe a que sus productos tienen un mayor valor que los productos ecuatorianos.

Las importaciones han aumentado dado a la calidad de los productos, pero esto deja en desventaja la productividad local esto se debe a las limitaciones de tecnología y certificaciones lo que implica que los bienes no tengan exportación directa. Respecto a la balanza comercial es positiva dado a el incremento en las exportaciones no petroleras ya que el Ecuador tiene mayor exportación que importación. Pero en algunos casos suele suceder que la importación es mayor y eso puede crear un riesgo al país ya que se crea dependencia de los bienes importados.

Contestación a la pregunta de investigación

¿Cómo impacta el tratado de libre comercio a la balanza comercial?

El tratado comercial es una apertura comercial que se da entre dos o más países el cual pactan generar beneficios para ambas partes, tales como bajar o eliminar aranceles de los productos de exportación e importación. Mientras que la balanza comercial es un indicador que nos da a conocer la diferencia de las exportación e importación en un periodo determinado, es importante ya que nos muestra como va la economía del país.

El comercio exterior puede impulsar la economía de un país, muchas veces estos acuerdos comerciales son beneficiosos o perjudiciales. Trae ciertas ventajas tales como el aumento de las exportaciones y al reducir o eliminar los aranceles los productos se vuelven mas competitivos, ademas de atraer inversion extranjera. Mientras que las desventajas es la dependencia de las importaciones y eso afecta a la produccion local, los pequeños productores compiten con productos importados lo que los vuelve vulnerables. Los países desarrollados son los mas beneficiados ya que tienen una mayor capacidad de exportar productos con un valor agregado. Por otro lado, los países en vias de desarrollo se basan en exportar lo que es materia prima por falta de tecnologia, por lo que incrementan las importaciones en tecnologia.

En Ecuador el acuerdo impacta de manera positiva, esto se debe al aumento de las exportaciones no petroleras, las exportaciones han crecido particularmente en productos como el banano, camaron, cacao, flores y atun, esto se debe a la reducción y eliminación de los aranceles. Esto a generado un aumento de empleo en trabajos relacionados con el comercio internacional. Por lo que la balanza comercial tiene un superavit. No obstante, este beneficio no esta libre de obstaculos, las exportaciones se centran mas en lo que es materia prima, no en productos que tengan un valor agregado, ya que suelen cambiar los precios a nivel internacional. El país debe de implementar mayor tecnologia local para así poder tener productos con un mayor ingreso.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Conclusiones

- El acuerdo comercial contribuyo al Ecuador a tener un incremento en las exportaciones no petroleras, desde 2017 que entró en vigencia el acuerdo comercial hasta el año 2020, nuestro país ha experimentado una balanza comercial positiva que supera los USD 1.000 millones. La Unión Europea es uno de los pocos bloques comerciales con los que Ecuador ha tenido históricamente una balanza comercial no petrolera positiva, profundizada luego del acuerdo comercial. Mientras que importaciones tambien crecen por motivo a que el Ecuador necesita de bienes industrilizados, pero esto puede ocasionar una dependencia de las importaciones.
- El tratado de libre comercio con la UE ademas de permitirnos el acceso a mercado europeo, tambien nos ayuda potenciando la economia del pais, esto nos beneficia ya que aumentan las exportaciones no petroleras en el Ecuador y beneficia a las empresas locales. A la vez causa desventajas en las empresas pequeñas por falta de acceso directo de exportacion y certificaciones, en cuando a la competencia con las importaciones tambien se ven afectadas las empresas manufactureras del pais ya que europa tiene tecnologia mas avanzada y mejor calidad de productos.
- Como resultado del acuerdo comercial podemos identificar que ha sido muy favorable para el Ecuador ya que las exportaciones han aumentado, en cuanto a la balanza comercial del Ecuador tiene un superavit comercial en las exportaciones no petroleras y las importaciones nos permite adquirir bienes no disponibles en el pais, a pesar de ello debemos de considerar que podemos tener una dependencia de importaciones.

Recomendaciones

- Impulsar la diversificación en los productos para exportación, con el objetivo de posicionarnos en mercados internacionales como los mejores exportadores.
- Crear políticas para incentivar la transformación de la materia prima a productos con valor agregado, promoviendo la innovación en sectores como agroindustria y el sector manufacturero y así fortalecer la economía del país.
- Implementar sistemas de financiamiento para que a las MIPYMES exportadoras se les facilite las exportaciones directas sin intermediarios, con ayudas de asesorías y acceso a créditos, para que puedan competir de manera más justa en el mercado global e incrementar sus ingresos.
- Fomentar políticas que aseguren que cumplimos con los estándares de calidad, sostenibilidad, promoviendo el acceso a países que tengan normas exigentes y responsables. También sería bueno implementar políticas para la preservación del medio ambiente en el ámbito del comercio internacional.

4. Bibliografía

- Ministerio de defensa nacional del Ecuador. (25 de enero de 2021). *CONSTITUCIÓN DE LA REPÚBLICA DEL ECUADOR*. CONSTITUCIÓN DE LA REPÚBLICA DEL ECUADOR. Obtenido de https://www.defensa.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2021/02/Constitucion-de-la-Republica-del-Ecuador_act_ene-2021.pdf
- Aguilar, P. M. (07 de febrero de 2020). *Incidencia de la balanza comercial en el crecimiento económico del Ecuador: análisis econométrico desde Cobb Douglas, período 1980-2017*. Obtenido de <http://www.w.revistaespacios.com/a20v41n03/a20v41n03p10.pdf>
- Aguilar, P. M., & Maldonado, D. B. (2020). *Incidencia de la balanza comercial en el crecimiento económico del Ecuador: análisis econométrico desde Cobb Douglas, período 1980-2017*. Obtenido de <http://www.w.revistaespacios.com/a20v41n03/a20v41n03p10.pdf>
- Ámbar Nicole Gonzabay Crespín, H. V. (septiembre de 2021). *Análisis de la producción de camarón en el Ecuador para su exportación a la Unión Europea en el período 2015-2020*. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8094522>
- Ana Cristina Albornoz Flores, L. B. (2020). *Aplicación del Modelo de Gravedad entre Ecuador y la Unión Europea para el periodo 2001 – 2017*. Obtenido de <https://revistas.uazuay.edu.ec/index.php/udaakadem/article/view/315>
- Astudillo Pincay, A. A. (2024). *Análisis de factores relevantes del tratado de libre comercio Ecuador – China y su influencia en la economía ecuatoriana*. Obtenido de <http://dspace.ups.edu.ec/handle/123456789/28918>
- Berghe, E. V. (2014). *Tratados de libre comercio: Retos y oportunidades*. Obtenido de <https://books.google.com.mx/books?hl=es&lr=&id=wsE0DgAAQBAJ&oi=fnd&pg=PP1&dq=tratado+de+libre+comercio&ots=szGKYz29MG&sig=7yONtdpPA-vo4mzFKDMZFYAgPxg#v=onepage&q&f=false>
- Cortés, D. (2023). *¿Qué es el comercio internacional?* Obtenido de <https://www.cesuma.mx/blog/que-es-el-comercio-internacional.html>
- Ecuador, B. C. (2017). *Evolución de la Balanza Comercial*. Obtenido de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/balanzaComercial/ebc201702.pdf>
- Ecuador, E. d. (26 de julio de 2021). *La Unión Europea y Ecuador Relaciones entre la Unión Europea y la República de Ecuador*. Obtenido de https://www.eeas.europa.eu/ecuador/la-union-europea-y-ecuador_es?s=161#:~:text=Esta%20relaci%C3%B3n%20comercial%20no%20solo,exportaci%C3%B3n%20especialmente%20para%20productos%20agroalimentarios
- Espinoza González, G. T. (agosto de 2024). *El impacto del tratado de libre comercio entre la Unión Europea y el Ecuador en el sector florícola de exportación*. Obtenido de <http://repositorio.ucsg.edu.ec/bitstream/3317/23367/1/UCSG-C479-22882.pdf>
- Etecé, E. (11 de septiembre de 2024). *enciclopedia Concepto*. Obtenido de <https://concepto.de/tlc/>
- Feijoo, J. C. (2020). *Balanza Comercial y Producto Interno Bruto*. Obtenido de <file:///C:/Users/Kassandra%20Zorrilla/Downloads/Dialnet-BalanzaComercialYProductoInternoBrutoEnEcuador-8890928.pdf>

- Hernández sampiere, F. y. (2010). *Metodologia de la investigacion*. Obtenido de <https://virtual.urbe.edu/tesispub/0105003/cap03.pdf>
- Home. (4 de agosto de 2021). *TLC : Tratado de Libre Comercio*. Obtenido de <https://www.descartes.com/es/resources/blog/tlc-tratado-de-libre-comercio>
- Jaramillo, S. (2023). *Ventajas y desventajas de la firma*. Obtenido de <https://www.redalyc.org/journal/7198/719875717008/719875717008.pdf>
- Juan Feijoo, J. C. (2020). *Balanza Comercial y Producto Interno Bruto*. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8890928>
- Lifeder. (15 de diciembre de 2022). *Balanza comercial*. Obtenido de <https://www.lifeder.com/balanza-comercial/>
- Marianne Van Steen, C. S. (2017). *Acuerdo comercial de Ecuador con la Union Europea*. Obtenido de https://www.eeas.europa.eu/sites/default/files/cartilla_acuerdo_comercial_ue-ecuador.pdf
- Martínez Laverde, J. C. (2019). *Análisis de los efectos del acuerdo comercial multipartes entre Ecuador y la Unión Europea dentro del sector de pequeños productores lácteos en Nanegal y Nanegalito*. Obtenido de <http://dspace.ups.edu.ec/handle/123456789/21406>
- Mercedes, M. C. (2020). *ANÁLISIS DE LA EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DEL SECTOR ATUNERO A LA UNIÓN EUROPEA Y SU IMPACTO EN LA BALANZA COMERCIAL DEL ECUADOR, PERIODO 2014 – 2018*. Obtenido de <http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/3923>
- Ministerio de Producción, C. E. (2023). *BOLETÍN DE CIFRAS Comercio Exterior Diciembre 2023*. Obtenido de <https://www.produccion.gob.ec/wp-content/uploads/2023/12/VFBoletinComercioExteriorD%EF%BF%BDdiciembre23.pdf>
- Ministerio de Producción, C. E. (s.f.). *Acuerdo Comercial Ecuador – Unión Europea*. Obtenido de <https://www.produccion.gob.ec/acuerdo-comercial-ecuador-union-europea/>
- Neira, M. P. (2022). *IMPACTO DEL ACUERDO COMERCIAL ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y ECUADOR EN EL SECTOR BANANERO, DESDE SU ENTRADA EN VIGENCIA HASTA EL 2020*. Obtenido de https://dspace.uazuay.edu.ec/bitstream/datos/12165/1/17692_esp.pdf
- Nieto, L. D. (30 de junio de 2021). *Estudio comparativo de los resultados del Acuerdo Multipartes Ecuador - Unión Europea*. Obtenido de <https://revistas.uta.edu.ec/erevista/index.php/bcoyu/article/view/1157/1040>
- Nieto, R. (2019). *Los primeros 18 meses del Acuerdo Multipartes Ecuador - Unión Europea*. Obtenido de http://scielo.senescyt.gob.ec/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2588-09692019000200043
- Ortiz, C. A. (30 de agosto de 2024). *Análisis de las relaciones diplomáticas entre la Unión Europea y Ecuador luego de la firma del Tratado Multipartes*. Obtenido de <https://repositorio.iaen.edu.ec/xmlui/handle/24000/6613>
- Peñaloza Abril, D. S. (2023). *Analisis de la balanza comercial entre Ecuador y la Union Europea antes y despues del acuerdo multipartes, periodo 2012-2022*. Obtenido de <https://dspace.ups.edu.ec/bitstream/123456789/26150/4/UPS-CT010920.pdf>

- Proaño Rivera, W. B. (2019). *La balanza comercial en el Ecuador en el periodo 2007-2017. Una validación de la condición Marshall-Lerner*. Obtenido de <http://dspace.uazuay.edu.ec/handle/datos/8885>
- Pulgarín-Sánchez, R. J., & Mora-Coello, R. A. (10 de febrero de 2022). *Comportamiento de las exportaciones de camarón y su incidencia en el crecimiento económico del Ecuador en el periodo 2011 – 2021*. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8354931>
- Quispe-Remón, F. (2020). *Las relaciones entre la Unión Europea y la Comunidad Andina de Nacioneslos tratados de libre comercio*. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7627802>
- Ramirez, P. (2017). *LAS SALVAGUARDIAS Y SU INCIDENCIA EN LA BALANZA*. Obtenido de <https://www.eumed.net/libros-gratis/actas/2017/innovacion/5-las-salvaguardias-y-su-incidencia.pdf>
- Tamayo, R. A. (2019). *El acuerdo comercial de Ecuador con la Unión Europea y el comportamieto de las exportaciones ecuatorianas*. Obtenido de <https://repositorio.uasb.edu.ec/bitstream/10644/6680/1/T2887-MAE-Mesias-El%20acuerdo.pdf>
- Tonon, L. (01 de julio de 2023). *Ventajas y desventajas de la firma de tratados de libre comercio*. Obtenido de <https://revistas.uasb.edu.ec/index.php/eg/article/view/4120/4002>
- Vásquez, J. I. (2019). *El acuerdo comercial de Ecuador con la Unión Europea y el*. Obtenido de <https://repositorio.uasb.edu.ec/bitstream/10644/6680/1/T2887-MAE-Mesias-El%20acuerdo.pdf>
- Vasquez, J. R. (2019). *ANÁLISIS DEL ACUERDO MULTIPARTES ENTRE ECUADOR Y LA UNIÓN EUROPEA SUS POSIBLES IMPACTOS EN EL SECTOR LÁCTEO DE LA PROVINCIA DE*. Obtenido de <https://repositorio.puce.edu.ec/server/api/core/bitstreams/cb913d3e-4752-468c-8f57-6cf994c41ef6/content>