



Uleam
UNIVERSIDAD LAICA
ELOY ALFARO DE MANABÍ

UNIVERSIDAD LAICA ELOY ALFARO DE MANABÍ
FACULTAD DE CIENCIAS SOCIALES, DERECHO Y BIENESTAR
CARRERA DE ECONOMÍA

PROYECTO DE INVESTIGACIÓN

PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE ECONOMISTA.

Tema:

**LAS GUERRAS COMERCIALES ENTRE ESTADOS UNIDOS
EUROPA ASIA Y SU IMPACTO EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE
LA CIUDAD DE MANTA PERIODO 2010 HASTA EL 2023.**

Pertenece a:

Vega Mero Roberth Alexander.

Tutor:

Econ. Robert Piloza

Manta – Ecuador

**Periodo:
2025 (1)**

	NOMBRE DEL DOCUMENTO: CERTIFICADO DE TUTOR(A).	CÓDIGO: PAT-04-F-004
	PROCEDIMIENTO: TITULACIÓN DE ESTUDIANTES DE GRADO BAJO LA UNIDAD DE INTEGRACIÓN CURRICULAR	REVISIÓN: 1
		Página 1 de 1

CERTIFICACIÓN

En calidad de docente tutor(a) de la Facultad De Ciencias Sociales, Derecho y Bienestar de la carrera de Economía de la Universidad Laica "Eloy Alfaro" de Manabí, CERTIFICO:

Haber dirigido, revisado y aprobado preliminarmente el Trabajo de Integración Curricular bajo la autoría del estudiante Vega Mero Roberth Alexander, legalmente matriculado/a en la carrera de Economía 2022, período académico 2025-1, cumpliendo el total de 384 horas, cuyo tema del proyecto o núcleo problemático es **"LAS GUERRAS COMERCIALES ENTRE EEUU, EUROPA, ASIA Y SU IMPACTO EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA CIUDAD DE MANTA, PERIODO 2010-2023."**

La presente investigación ha sido desarrollada en apego al cumplimiento de los requisitos académicos exigidos por el Reglamento de Régimen Académico y en concordancia con los lineamientos internos de la opción de titulación en mención, reuniendo y cumpliendo con los méritos académicos, científicos y formales, y la originalidad del mismo, requisitos suficientes para ser sometida a la evaluación del tribunal de titulación que designe la autoridad competente.

Particular que certifico para los fines consiguientes, salvo disposición de Ley en contrario.

Manta, 04 de agosto de 2025.

Lo certifico,

Dr. Robert Alfredo Piloza Cedeño
Docente Tutor(a)
Área: Ciencias Sociales

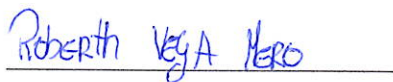
DECLARACIÓN DE AUTORÍA

Declaro, que la presente investigación, cuyo tema es: “LAS GUERRAS
COMERCIALES ENTRE ESTADOS UNIDOS EUROPA ASIA Y SU IMPACTO EN
EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE LA CIUDAD DE MANTA PERIODO 2010
HASTA EL 2023.

”, es un trabajo que fue investigado y realizado en su totalidad por mi persona ROBERTH
ALEXANDER VEGA MERO, cumpliendo con todas las exigencias requeridas por la
Universidad Laica Eloy Alfaro de Manabí, la Facultad de Ciencias Sociales, Derecho y Bienestar
y la carrera de Economía.

La responsabilidad de los hechos, opiniones e ideas presentadas en este estudio, corresponden
exclusivamente al autor y el patrimonio intelectual de la investigación pertenecerá a la
Universidad Laica “Eloy Alfaro” de Manabí.

Manta, 23 agosto de 2025.



Roberth Alexander Vega Mero
135161347-4

DEDICATORIA.

Le dedico este logro, en primer lugar, a mí mismo, por no rendirme a pesar de las dificultades y por haber tenido la determinación y la disciplina necesarias para culminar esta meta tan importante: terminar la Universidad.

También dedico este título a mi hermana Liz Vega Mero, por su apoyo incondicional, sus palabras de aliento y por acompañarme en este camino, siendo siempre una fuente de motivación e inspiración para seguir adelante.

.....

Roberth Alexander Vega Mero

AGRADECIMIENTO

En primer lugar, agradezco a Dios por darme la fortaleza, la salud y la sabiduría necesarias para culminar esta etapa tan importante de mi vida.

Me agradezco a mí mismo por la perseverancia y el esfuerzo que puse en cada momento, incluso cuando el camino parecía difícil. Este logro es el resultado de mi dedicación y constancia.

A mi hermana Liz Vega Mero, gracias por tu apoyo incondicional, por tu paciencia, tus consejos y tu compañía en todo este proceso. Tu motivación fue clave para no rendirme y seguir adelante.

Finalmente, agradezco a todas las personas que de alguna manera formaron parte de esta meta, ya sea con palabras de ánimo, enseñanzas o gestos que marcaron la diferencia.

TABLA DE CONTENIDO

RESUMEN.....	5
Abstract.....	7
1. Introducción.....	8
1.1. Objetivos.....	9
1.1.1. Objetivo General	9
1.1.2. Objetivos Específicos	9
Capítulo I	11
2. Planteamiento del Problema de investigación	11
2.1. Justificación del problema	11
2.3. Delimitación del problema.....	12
2.4. Diseño teórico	12
CAPITULO II	16
3. MARCO TEÓRICO.....	16
3.1. MARCO CONCEPTUAL	16
3.1.1. Comercio Internacional: fundamentos y evolución.	16
3.2. Teorías del proteccionismo y liberalismo comercial.	16
3.3. Efectos económicos de los aranceles y barreras comerciales en las implicaciones de la competitividad y el bienestar.	19
3.4. Relación entre comercio internacional y crecimiento económico regional en la ciudad de Manta.	20
3.5. Principales sectores afectados por las guerras comerciales a nivel global en las implicaciones en la productividad de la ciudad de manta.....	20
3.7. Fundamento Teórico.	23
Ventaja comparativa:	24
Ventaja absoluta:.....	24
3.8. Guerras comerciales	24
3.9. Impacto de las guerras comerciales en el crecimiento económico.	25
3.10. Guerras comerciales de estados unidos.....	26
3.11. Impacto de las guerras comerciales en el ecuador específicamente en la ciudad de manta.	28
3.12. Cronología de las guerras comerciales de Estados Unidos, Europa y Asia en los años 2010 y 2023.....	32
3.13. Guerras comerciales de Europa con respecto al crecimiento económico de ecuador con respecto a la ciudad de manta.	35
CAPITULO III.....	37

4	Diseño metodológico.....	37
4.1.	Metodología de la investigación	37
4.1.1.	Método deductivo.....	37
4.1.2.	Método bibliográfico.....	38
4.1.3.	Técnicas de investigación.....	38
4.1.4.	Instrumentos de investigación.....	38
	CAPITULO IV.....	39
	Resultados.....	39
5.	ANALISIS DE RESULTADOS.....	39
5.3.	Balanza comercial UE-CHINA (CA_UE_CHI).....	42
5.4.	Tipo de cambio USD/YEN (TC_USD_YEN).....	43
5.7.	Exportaciones (EXP).....	45
	Capitulo V.....	58
	Conclusiones y Recomendaciones	58
6.1.	Conclusiones.	58
6.3.	Referencias.....	60

RESUMEN.

Mientras las principales potencias económicas Estados Unidos, Unión Europea y varios países asiáticos se enfrentan en guerras comerciales marcadas por aumentos de aranceles, restricciones a las importaciones y tensiones diplomáticas, la ciudad costera de Manta, en el litoral ecuatoriano, experimenta las consecuencias de estas disputas con gran vulnerabilidad. Este estudio no busca analizar los complejos entramados de tratados internacionales ni detallar el funcionamiento interno del comercio global. Su objetivo es más específico: observar desde una perspectiva local cómo las decisiones tomadas en los grandes centros económicos del mundo afectan de manera directa y concreta a una ciudad cuya economía depende en gran medida de la exportación.

Entre 2010 y 2023, Manta no fue escenario directo de una guerra comercial, pero sí sintió sus efectos con fuerza. Las exportaciones pesqueras principal motor económico de la ciudad— sufrieron una reducción sostenida. Esto provocó un aumento del desempleo y una pérdida de competitividad frente a otros mercados. Factores como el encarecimiento de materias primas, la volatilidad de los precios internacionales y las barreras comerciales impuestas por otros países influyeron negativamente en la estabilidad de las empresas locales.

Mientras las grandes potencias aplicaban medidas comerciales con base en sus intereses estratégicos, las industrias de Manta se vieron obligadas a reaccionar con rapidez, muchas veces sin recursos suficientes para adaptarse. La incertidumbre pasó a ser un factor permanente, afectando decisiones de inversión, contratación y planificación. Las condiciones cambiantes del mercado internacional obligaron a replantear estrategias en un entorno cada vez más exigente y menos predecible.

Este trabajo tiene como finalidad identificar los elementos que han convertido a Manta en un caso representativo del impacto que las guerras comerciales pueden tener en economías periféricas. Aunque las disputas se generen entre actores de gran escala, sus efectos atraviesan fronteras y terminan afectando a ciudades como Manta, donde la conexión con los mercados internacionales no es una elección, sino una necesidad.

Palabras claves: fluctuaciones, aranceles, restricciones, comercio nacional, tensiones internacionales, inestabilidad.

ABSTRACT

While major economic powers the United States, the European Union, and several Asian countries engage in trade wars marked by tariff increases, import restrictions, and diplomatic tensions, the coastal city of Manta, on Ecuador's Pacific shore, experiences the consequences of these disputes with significant vulnerability. This study does not aim to analyze the complex structures of international treaties or the internal mechanisms of global trade. Its objective is more specific: to observe from a local perspective how decisions made in the world's major economic centers directly and concretely impact a city whose economy largely depends on exports.

Between 2010 and 2023, Manta was not a direct battleground in a trade war, but it certainly felt the impact. Fishing exports the main economic driver of the city declined steadily. This led to rising unemployment and a noticeable loss of competitiveness in international markets. Factors such as increased raw material costs, price volatility, and commercial barriers imposed by other countries negatively affected the stability of local industries.

While global powers implemented trade measures based on their strategic interests, Manta's industries were forced to respond quickly, often without sufficient resources to adapt. Uncertainty became a permanent factor, influencing decisions related to investment, hiring, and long-term planning. The constantly changing conditions of international trade demanded new strategies in an increasingly demanding and unpredictable environment.

This study seeks to identify the factors that have made Manta a representative case of how trade disputes between large economies can deeply affect peripheral economies. Although these conflicts arise between powerful actors, their effects cross borders and end up impacting cities like Manta, where connection to international markets is not a choice, but a necessity.

Keywords: fluctuations, tariffs, restrictions, domestic trade, international tensions, instability.

1. INTRODUCCIÓN

Las guerras comerciales entre las grandes potencias económicas, como Estados Unidos, Europa y Asia, han sido fenómenos recurrentes en la historia reciente, provocando una serie de impactos significativos en las economías emergentes de países de primer mundo y de los países desarrollados. Estas tensiones han resultado en la implementación de aranceles, barreras comerciales y políticas proteccionistas que, a su vez, han afectado el crecimiento económico de diversas regiones del mundo. Este estudio se enfoca en analizar cómo estas guerras comerciales han influido en el crecimiento económico de la ciudad de Manta, Ecuador, durante el periodo comprendido entre 2010 y 2023.

En el gobierno del presidente Donald Trump en la cual ha declarado la guerra comercial al mundo en la cual el presidente de este país asegura que son buenas y fáciles de ganar porque su país como tal constituye los mercados más importantes del mundo en los términos nominales y en donde posee el déficit comercial más abultado del mundo con esta ruptura de los acuerdos comerciales se afirma un giro proteccionista en el gobierno del mandatario

Manta, ubicada estratégicamente en la costa pacífica de Ecuador, es un puerto clave para el comercio exterior del país. Su economía depende en gran medida de las exportaciones de productos pesqueros y agrícolas, y cualquier alteración en las relaciones comerciales internacionales puede generar un impacto profundo en su desarrollo económico. A través de este trabajo, se busca explorar las repercusiones de las tensiones comerciales globales sobre esta ciudad y, más específicamente, en qué medida las fluctuaciones en el comercio internacional han afectado el crecimiento y la estabilidad económica local.

La investigación plantea un análisis exhaustivo de las políticas comerciales que han afectado a Manta, con el objetivo de identificar los sectores más vulnerables y proponer soluciones que permitan mitigar los efectos adversos de estas tensiones globales. Al comprender mejor los

mecanismos a través de los cuales las guerras comerciales impactan a economías locales como la de Manta, será posible formular estrategias más efectivas para fomentar el crecimiento y la resiliencia económica en el futuro.

1.1.OBJETIVOS

1.1.1. OBJETIVO GENERAL

Analizar el comportamiento que contrajo estas guerras comerciales en los principales países que son Estados Unidos, Europa, Asia y como afecto en el crecimiento económico de estos países y su repercusión en la ciudad de Manta.

1.1.2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Investigar información sobre datos por medio de una exhaustiva revisión bibliográficas sobre las guerras comerciales entre estados unidos, Europa, Asia y el crecimiento económico que se originó en Manta en el periodo 2010 hasta el 2023.
- Determinar los desafíos que origino estas guerras comerciales en el crecimiento económico de nuestro país ecuador en la ciudad de manta durante el periodo planteado.
- Plantear las problemáticas de estos factores económicos que provoco las guerras comerciales entre estos países como es los Estados Unidos, Europa y Asia referente en el crecimiento de nuestra ciudad de manta.

Tabla 1*Análisis de variables económicas y sus indicadores*

Variables	Definición	indicadores.
Las guerras comerciales.	Son conflictos económicos Entre países donde imponen Algunas restricciones al comercio Como lo es los aranceles y cuotas para garantizar sus economías y ejercer presión política.	* Aranceles y barreras comerciales * comercio internacional. * inversión extranjera directa. * indicadores de los crecimientos económicos.
Crecimiento económico.	Es el aumento en el valor total De bienes y servicios que se Produjeron en una economía En donde es medido por El producto interno bruto (PIB) En un determinado periodo de Tiempo.	* producto interno bruto (pib). * tasa de empleo y desempleo. * Balanza comercial. * Inversión extranjera directa.

Nota: Elaboración propia.**1.2. Países involucrados en este estudio.**

ESTADOS UNIDOS.

EUROPA.

ASIA.

Ecuador.

CAPÍTULO I

Tema: Las Guerras comerciales entre Estados Unidos, Europa, Asia y su impacto en el crecimiento económico de la ciudad de Manta periodo 2010 hasta el 2023.

2. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

2.1. JUSTIFICACIÓN DEL PROBLEMA

Las guerras comerciales entre estas potencias comerciales como lo es la Unión Europea, Estados Unidos y Asia en el cual han tenido varias afectaciones en los comercios globales, significativamente en el año 2010. En el cual han surgidos estas tensiones por las imposiciones de una política proteccionista de acuerdo con (Sotomayor Pasmíño et al., 2021), la define como una barrera arancelaria (BA) en donde esta protege las industrias emergentes con el fin de que las mismas puedan crecer en la cual ponen barreras a las importaciones de los productos manufacturados. Gracias a ello perjudicado a los países no desarrollados como lo es Ecuador, que depende mucho de las importaciones, en consideración se puede mencionar que las barreras no arancelarias en su determinación en las medidas compensatorias de precios en la cual exige un porcentaje de su contenido mínimo o adicional de la determinada mercancía, en sus cuotas de importaciones, estrategias específicas en relación con los intereses comerciales de cada país y en sus licencias (Baena Rojas, 2018).

La ciudad de Manta se caracteriza por su desarrollo económica en las actividades turísticas y pesqueras gracias a su puerto estratégico de acuerdo con (Gomez Miele y Kon Zevallos, 2014), este puerto de cargas internacionales su localización está a 25 millas de la ruta internacional y se conforma en unos 1200 metros de muelle en donde está distribuido en 5800 metros que estarían destinados a los servicios de tráfico internacional y los 6400 metros en la carga nacional.

2.3. Delimitación del problema

La presente investigación respecto de la delimitación de este trabajo manifiesta las siguientes características:

Campo: Económico

Delimitación temporal: la investigación se realizará en un periodo de abarca de los años 2010 hasta el 2023

Delimitación espacial: la investigación se llevará a cabo en la ciudad de Manta, que está ubicada en la provincia de Manabí, Ecuador.

Delimitación metodológica: los datos serán obtenidos a través de fuentes oficiales como son el Banco central de datos, Banco central de los Estados Unidos, Autoridad Portuaria de la ciudad de Manta, instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), Banco Central del Ecuador (BCE), Ministerio de Economías y finanzas (MEF), artículos científicos y estudios previos.

2.4. DISEÑO TEÓRICO

2.4.1. Planteamiento del problema.

A lo largo del tiempo sean provocado medidas arancelarias debido a las tensiones políticas en el comercio internacional una de ellas fue las guerras comerciales de dos potencias mundiales que son China y Estados Unidos en el cual han conllevado muchas repercusiones a nivel mundial afectando las cadenas de suministros y en la generación de incertidumbre en los mercados internacionales en los años 2018 y 2022 las relaciones comerciales de Ecuador y china han tomado un curso relevante en estos mercados por ello las exportaciones no petroleras de Ecuador a China se incrementaron pasando de 1,061 millones de dólares en el año 2018 a 5,739 millones de dólares en el 2022 teniendo un saldo negativo de 665 millones de dólares en 2022, según Carpio Echeverría y otros (2025). Además, una de las principales afectaciones de estas guerras fue la venida de la

pandemia del covid-19 gracias a ello afectó la demanda externa y en la provocación de una contracción económica en Ecuador entre los sectores con más afectaciones fueron las industrias, hosterías, hoteles y el comercio (Arcenales Quijije y otros, 2024).

En nuestra investigación se centra en el periodo de 2010 a 2023 y se enfoca en la región costera de Manta, Ecuador. En ella, se aborda el tema de las guerras comerciales, que son conflictos económicos que surgen cuando un país adopta prácticas comerciales injustas para proteger sus propios intereses. Estas guerras son consecuencia directa del proteccionismo, un conjunto de políticas diseñadas para restringir el comercio internacional y proteger los empleos y empresas locales. Según (Gutiérrez, 2020), el proteccionismo, si bien tiene la intención de asegurar la estabilidad económica interna, provoca un aumento en los precios de los productos importados y exportados debido a los aranceles y otras barreras comerciales. Esto incluye medidas como las cuotas de importación, subsidios gubernamentales y la implementación de estándares para los productos.

Durante las últimas décadas, las guerras comerciales entre potencias económicas como Estados Unidos, Europa y Asia han afectado significativamente el comercio internacional. Las sanciones económicas y los cambios en las políticas comerciales han alterado las relaciones económicas entre naciones, generando incertidumbre y volatilidad en los mercados globales. Según Evenett (2019) este tipo de tensiones no solo afecta a las grandes economías involucradas, sino también a economías más pequeñas como la de Manta, Ecuador.

Por ejemplo, en 2018, la guerra comercial entre Estados Unidos y China resultó en una caída del 11% en las importaciones de Indonesia a China, lo que afectó gravemente a los mercados locales (Martin, 2019).

Manta, situada en la costa del Pacífico ecuatoriano, es un puerto clave para el comercio

exterior de Ecuador y actúa como un vínculo crucial entre el país y los mercados internacionales. La economía de la ciudad depende en gran medida del comercio marítimo y de sectores como la exportación de atún, camarón y productos agrícolas. Sin embargo, Manta es particularmente vulnerable a los efectos de las disputas comerciales internacionales. Las fluctuaciones en las políticas comerciales globales afectan directamente el volumen de exportaciones e importaciones de la ciudad, lo que a su vez impacta la economía local. Como señala la Organización Mundial del Comercio (2021), “las economías pequeñas y dependientes del comercio internacional son las más afectadas por las guerras comerciales, debido a su limitada capacidad para absorber los impactos de estas tensiones globales”.

Si bien Manta no ha sido el epicentro directo de una guerra comercial, ha experimentado importantes tensiones económicas debido a factores internacionales y locales. A lo largo del período de estudio, se han observado fluctuaciones en las exportaciones, acompañadas por el creciente impacto de bandas criminales en el comercio formal e informal, lo que ha exacerbado la violencia en la región.

Según Fajgelbaum et al. (2020), las tensiones comerciales han generado una desaceleración en el crecimiento de varias actividades económicas en la ciudad, lo que ha afectado tanto a las exportaciones como a las importaciones a través del puerto. Esto ha generado preocupación entre las autoridades locales y los sectores productivos, que dependen en gran medida de los flujos comerciales internacionales. Además, el narcotráfico y el crimen organizado se han intensificado en los puertos costeros de Manta, lo que ha empeorado la situación económica y de seguridad.

El problema que se plantea en esta investigación radica en entender cómo estas guerras comerciales han impactado el desarrollo económico de Manta. Durante el periodo de 2010 a 2023,

se ha observado una desaceleración en algunas actividades comerciales, especialmente en los sectores pesquero y agrícola, lo que ha afectado el comercio exterior de la ciudad. Dado que Manta es un puerto estratégico para el comercio internacional ecuatoriano, es necesario comprender los efectos de estas tensiones globales en su economía. Esta investigación tiene como objetivo analizar detalladamente los sectores más afectados y los mecanismos a través de los cuales las guerras comerciales han influido en la dinámica económica de la ciudad, proporcionando así un análisis que permita mitigar los efectos negativos de estas tensiones comerciales en el futuro.

CAPITULO II

3. MARCO TEÓRICO

3.1. MARCO CONCEPTUAL

3.1.1. Comercio Internacional: fundamentos y evolución.

El comercio como tal es el motor del crecimiento económico según (Moreno et al., 2016) especifica que el comercio internacional como tal es el principal motor en el crecimiento económico mundial y es uno de los principales pilares en la globalización en el cual dice que en el año 2015 los comercios mundiales de las mercancías han representado un 22% del PIB mundial.

De acuerdo con Organización Mundial del Comercio (2015), uno de los objetivos en el comercio es la reducción de los costos comerciales mediante políticas que beneficien a los importadores y exportadores, la mejora en los comercios atrae un aumento en la prosperidad de los países en sus relaciones de intercambio. De acuerdo con Bajo (1991), uno de los principales objetivos de este comercio internacional es el análisis de diferentes aspectos que son relacionados con el intercambio de los bienes y servicios nacionales con los extranjeros una de sus principales teorías que estudia es de carácter positiva y normativa en la cual determina la estructura, dirección y sus volúmenes en los mercados internacionales en los intercambios de bienes y la cantidades monetarias en otra aspecto uno de los efectos de este comercio internacional es el de garantizar el bienestar de los países mediante la implementación de políticas económicas.

3.2. Teorías del proteccionismo y liberalismo comercial.

En este debate ideológico entre el liberalismo comercial y el proteccionismo en donde constituye uno de los ejes centrales en la historia del pensamiento económico internacional. El liberalismo comercial, con sus raíces en la obra de los clásicos como Adam Smith 1776 y David Ricardo 1817, postula que la minimización de las restricciones al comercio internacional maximiza

el bienestar económico global.

De acuerdo con (Gonzales Blanco, 2011), argumenta que la apertura comercial fomenta una asignación eficiente de bienes y recursos a través de la especialización basada en la ventaja comparativa, en la cual estimula la innovación debido a la mayor competencia en la oferta y demanda de bienes, y ofrece a los consumidores una gama más amplia de bienes y servicios a precios competitivos.

De acuerdo con (Helpman, 1990) Asimismo, una de las cuales es la integración a los mercados globales en donde asegura una de las mayores difusiones de conocimientos y tecnologías, impulsando la productividad y el crecimiento a largo plazo una de las principales aperturas en el intercambio comercial es que contribuye en el desempeño de un país, una de las principales ventajas en a fuentes familiares de las ganancias comerciales se basa en la teoría de la ventaja comparativa y en la realización de economías de escala en donde plantea que una economía abierta se beneficia de altos niveles de ingreso y consumo en diferencia a una economía cerrada.

Respectivamente, las teorías del proteccionismo es una medida de restricción arancelaria que pone un país para salvaguardar sus economías haciendo que los productos importados se encarezcan a comparación de los productos nacionales (Molina Vargas. et al., 2024) en donde dice que en esta protección de aranceles se promovió en el Estado un incremento en la investigación educativa, agrícola y también en la infraestructura de transporte tomando en cuenta un aumento en la inversión en investigación y desarrollo (I+D) y en el apoyo de la I+D en la biotecnología y las industrias farmacéuticas.

De acuerdo con (Molina Vargas. et al., 2024) argumentó a favor de la protección de las "industrias nacientes" hasta que puedan competir a nivel internacional. Esta justificación, aunque con críticas, sigue siendo relevante en el debate sobre el desarrollo económico. Además, la defensa

de los empleos nacionales frente a la competencia de importaciones más baratas es un argumento proteccionista recurrente, aunque los economistas suelen señalar que las pérdidas de empleo en sectores no competitivos pueden ser compensadas por ganancias en sectores con ventaja comparativa.

Una de las principales justificaciones del proteccionismo radica en el intento de mejorar la balanza comercial. No obstante, este tipo de políticas suele generar represalias por parte de los países afectados y, en muchos casos, no conduce a una mejora sostenible de las condiciones económicas, como señala (Johnson, 1953) Asimismo, la seguridad nacional ha sido un argumento recurrente para proteger industrias consideradas estratégicas, especialmente en sectores como defensa, energía o tecnología afirma (Evenett & Vines, 2012). A esto se suma el uso del proteccionismo como instrumento de represalia frente a prácticas comerciales percibidas como desleales, tales como el dumping o los subsidios a las exportaciones (Sykes, 2019).

Es importante destacar que el debate entre liberalismo comercial y proteccionismo no es absoluto ni excluyente. De hecho, muchas economías aplican enfoques mixtos, combinando apertura comercial con medidas selectivas de protección para atender objetivos específicos. Dani Rodrik 2018 resalta la existencia de un “espacio político” que permite a los Estados intervenir estratégicamente en el comercio exterior, especialmente frente a los efectos adversos de una globalización excesiva que puede desencadenar tensiones sociales y políticas.

Durante el período 2010 hasta el 2023, las principales potencias económicas adoptaron políticas comerciales que reflejan una tendencia hacia el proteccionismo estratégico y selectivo (Reda & Hasanov, 2024) Las razones han sido diversas: desde la protección de industrias vinculadas a la seguridad nacional como las tecnológicas hasta la reducción de déficits comerciales considerados desproporcionados o injustos, así como la presión sobre otros países para modificar

prácticas consideradas perjudiciales para el comercio internacional también trata de comprender los fundamentos de estas medidas es clave para analizar sus implicaciones en economías abiertas y dependientes del comercio, como la ciudad de Manta, Ecuador.

3.3. Efectos económicos de los aranceles y barreras comerciales en las implicaciones de la competitividad y el bienestar.

Los aranceles y las barreras comerciales, tales como cuotas, restricciones a la exportación o normas técnicas discriminatorias, tienen un impacto considerable en la competitividad y el bienestar económico (Krugman y Obstfeld, 2019). Si bien los aranceles pueden proteger a los productores nacionales al reducir la competencia extranjera, también encarecen los bienes importados, disminuyen el poder adquisitivo de los consumidores y reducen su acceso a productos más variados y competitivos. Además, tienden a generar ineficiencias al resguardar industrias menos competitivas, desviando recursos hacia sectores con menor productividad. (Eaton y Grossman, 1986)

Por su parte, las barreras no arancelarias, si bien en muchos casos responden a objetivos legítimos como la salud pública o la protección ambiental, también pueden ser utilizadas de forma proteccionista. Su aplicación tiende a ser más difícil de cuantificar, lo que incrementa la incertidumbre y los costos para los exportadores (de Melo y Tarr, 1992)

En el contexto de las guerras comerciales, la aplicación mutua de aranceles y el aumento de barreras no arancelarias entre potencias como Estados Unidos, Europa y Asia han generado efectos adversos a nivel global: contracción del comercio, disrupciones en las cadenas de valor, aumento de la incertidumbre y disminución de la inversión (Amiti et al., 2019) Para Manta, esto se traduce en una menor demanda de sus exportaciones, mayores costos de importación y mayores dificultades para integrarse en cadenas productivas internacionales.

3.4. Relación entre comercio internacional y crecimiento económico regional en la ciudad de Manta.

Diversos estudios han demostrado una correlación positiva entre la apertura comercial y el crecimiento económico, tanto a nivel nacional como regional . (Frankel y Romer, 1999) El acceso a mercados internacionales facilita la especialización en productos con ventaja comparativa, promueve economías de escala, atrae inversión extranjera y permite el acceso a nuevas tecnologías y procesos productivos, lo que impulsa la productividad y la innovación (I Martin y Pinkovskiy, 2017).

En una ciudad portuaria como Manta, cuya economía depende de sectores como la pesca y la exportación de productos agrícolas, el comercio internacional ha sido históricamente un motor clave de desarrollo. Sin embargo, las guerras comerciales pueden debilitar este vínculo positivo. La imposición de aranceles, la pérdida de competitividad y las disrupciones logísticas afectan tanto las exportaciones como el empleo local, reduciendo el bienestar general de la población.

3.5. Principales sectores afectados por las guerras comerciales a nivel global en las implicaciones en la productividad de la ciudad de Manta.

Las guerras comerciales de estas grandes potencias entre los años 2010 y 2023 no provocaron un impacto homogéneo sobre la estructura productiva y económica del mundo. Uno de los análisis revela que algunos sectores fueron particularmente afectados por estas imposiciones arancelarias y de las barreras comerciales no arancelarias. En la manufactura, especialmente en los segmentos de bienes de capital e intermedios, han experimentado una caída de los consumos en las cadenas de suministro fronterizas, han afectado por un aumento en los costos de producción en donde han generado incertidumbre en la planificación empresarial y estratégica de estas empresas (Haskel y otros, 2019), Uno de los estudios realizados por (Antràs, 2021) destaca cómo la

desintegración de la producción en las cadenas a nivel mundial haciendo que estas medidas arancelarias impuestas en esta etapa del proceso productivo puedan tener efectos cascada, incrementando los costos finales de producción y exportación de los productos.

En el sector de la agricultura experimento un impacto significativo, por la carga arancelaria a los punitivos impuestos a productos de mayor demanda como lo es la soja, el maíz y la carne, uno de los principales defectos fue la alteración de los flujos comerciales tradicionales y generando tensiones en las economías (Swanson y otros, 2019), este autor analiza cómo las políticas proteccionistas en el sector de la agricultura constantemente responden a presiones políticas internas, pero pueden tener costos significativos en términos de eficiencia económica y bienestar del consumidor a nivel mundial.

3.6. Implicaciones para la especialización productiva de manta:

La estructura económicamente activa de Manta, con su mayor fuente de dependencia en el sector pesquero y en el aumento de la influencia en el centro logístico regional, la sitúa en una posición particular frente a estas dinámicas mundiales.

El Sector pesquero, es la base de la economía mantense, podría estar directamente afectado si las medidas arancelarias que son impuestos por las grandes economías mundiales se podría extender o intensificar sobre los productos como el atún, la harina de pescado, o el camarón que son los principales productos de exportación de la región (Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca, 2024), Un aumento considerable en los costos de acceso a los mercados estratégicos como Estados Unidos, la Unión Europea y Asia podría debilitar la capacidad competitiva de los sectores pesqueros locales en el cual generaría una disminución en los volúmenes de exportación, donde afecto a los ingresos y el empleo en la ciudad de Manta. (Hertel

y jeff, 2004).

Sin embargo, la creciente importancia de Manta como centro logístico la hace vulnerable a las fluctuaciones en el comercio global. Una disminución generalizada del comercio debido a las guerras comerciales podría reducir la actividad portuaria y los servicios relacionados, impactando negativamente en los ingresos generados por este sector (Nuno & Venables, 2001).

La posible afectación de las cadenas de valor globales de manufactura también es relevante. Si bien Manta no es un centro manufacturero de gran escala, existen empresas locales que podrían estar integradas en cadenas de suministro que involucran a empresas de los países inmersos en las guerras comerciales, ya sea como proveedoras de insumos o como receptoras de bienes intermedios. Las disrupciones y la relocalización de la producción a nivel global podrían obligar a estas empresas a buscar nuevos socios comerciales o a enfrentar mayores costos operativos (Revista Internacional del Trabajo, 1999).

Identificar en detalle la exposición de los sectores productivos de Manta a los sectores económicos que son afectados por las guerras comerciales en la cual es crucial para analizar el posible impacto en el crecimiento económico local. En este análisis se ve que los flujos comerciales de Manta, la composición de sus exportaciones e importaciones, y la participación de sus empresas en cadenas de valor globales permitirá comprender mejor las vulnerabilidades y los posibles canales de transmisión de los efectos de las guerras comerciales.

Variaciones en la Inversión extranjera y los Empleos Sectoriales: Se indaga cómo la inestabilidad generada por estas guerras comerciales y como los cambios en los flujos comerciales han afectado la inversión local y extranjera en los sectores clave de Manta como lo es la pesca, comercio y en las exportaciones de mercancías a otros países. Una de estas afectaciones es la

variación en los niveles de empleo sectorial y en los niveles de pobreza que genera estos conflictos por la falta de empleo y oportunidades. (Amiti & Weinstein, Exportaciones y choques financieros, 2009).

Reconfiguración de la Participación en Cadenas de Valor Globales: se indaga si estas empresas de Manta tuvieron un cambio en su integración en las cadenas de valor respecto a nivel mundial como una de las respuestas a estas guerras comerciales, en la cual incluye la búsqueda exhaustiva de nuevos proveedores o mercados competitivos, en la relocalización de actividades productivas o en una modificación en las estrategias de mercado. (Noguera y Johnson, 2012)

3.7. Fundamento Teórico.

Para la comprensión de una forma más concreta sobre las guerras comerciales para la cual atraviesa Estados Unidos, Europa, Asia en el crecimiento económico de la ciudad de Manta es necesario tratar concepto como lo son el comercio internacional y la balanza comercial con esto podemos entender como estos términos se relacionan con las economías de estos países en la cual se relaciona un quiebre en las relaciones económicas de dichos países.

Según, (Lucena Castillo, 2006), dice que el comercio internacional es una de las vías seguras para tener un mayor crecimiento económico, porque es donde se produce los intercambios de bienes y servicios entre dos o más países, a través de políticas comerciales en el cual favorece la economía de los países vecinos y atrae beneficios entre las partes de dichos acuerdos comerciales.

en pocas palabras el comercio internacional trata de estudiar los conjuntos de transacciones comerciales y financieras que se efectúan entre los demás países y su principal objetivo es asegurar un crecimiento económico equilibrado entre todos los países que conforman dicho acuerdo.

(Chosgo Tala, 2016).

una de las teorías que profundiza el comercio internacional son:

Ventaja comparativa: dice que la mayor eficiencia asociada con la producción de diferentes bienes nacionales que son basados en el menor costo proporcional de la producción, es en donde constituye la base de las exportaciones de los países con los que participan en el comercio internacional. (Salazar Cantú, 2015)

Ventaja absoluta: según (Samaniego Saltos, 2011) dice que las ventajas absolutas se especializan en la exportación y producción de productos que tienen ventajas absolutas en los costes de producción del mismo producto en otro país y en la importación de estos a otros países.

3.8. Guerras comerciales

En teoría las guerras comerciales como tal son conflictos entre las naciones en el cual se imponen restricciones arancelarias y en la creación de barreras económicas para proteger sus economías internas y en la ejercían de la presión política sobre otros países. De acuerdo con (Gutiérrez, 2020), nos dice que las guerras comerciales son instrumentos económicos que las naciones utilizan para proteger sus intereses comerciales internos y ejercer influencia en las negociaciones internacionales” En donde esto ha sido un fenómeno constante en cuestión de las relaciones internacionales afectando a varios sectores económicos y en la generación de tensiones que impactan al comercio global.

Según (Gutiérrez, 2020), señala que los conflictos comerciales entre las naciones han ido en aumento en frecuencia de los últimos años, con la implementación de tarifas que protejan y fortalezcan sus economías internas a costa del comercio internacional además (Fajgelbaum y otros, 2020), dice que estas medidas son resultado de la desestabilidad de los sectores que son claves del crecimiento económico como lo es la manufactura y la tecnología en los países que son afectados.

3.9. Impacto de las guerras comerciales en el crecimiento económico.

En cuestión el crecimiento económico es medido a través del producto interno bruto en siglas (PIB), en la inversión extranjera y las tasas de empleo en donde los indicadores se ven afectados de una manera directa por las políticas y restricciones comerciales internacionales y las tensiones que son derivadas de lo que estamos investigando que es las guerras comerciales. Según el (Banco Central del Ecuador, 2022), dice que el crecimiento económico de una región está intrínsecamente ligado a su capacidad de participar en el comercio global, en lo cual esto significa que cualquier perturbación en las relaciones comerciales puede tener repercusiones en sus economías. En el año 2018 con las guerras de Estados Unidos y China experimentó un impacto en los sectores de las tecnologías, manufactura y agricultura gracias a ello con las medidas que impuso los países han afectado los niveles de inversión, trabajo y en la producción de diversos productos.

Según (Fajgelbaum y otros, 2020), dice que las guerras comerciales han afectado al crecimiento económico de un país al reducir la competitividad de los productos en el mercado internacional en lo cual conlleva una caída exponencial en las exportaciones.

En la cual uno de los defectos de estas guerras es que las tensiones arancelarias elevan los precios de los productos importados y en la generación de incertidumbre en las empresas en la cual no invierten mucho por los precios elevados de las materias primas y de los productos en lo que conlleva a una reducción del empleo y de los ingresos de las personas para solventar gastos de primera necesidad.

Según el (Banco Central del Ecuador, 2022), en sus estudios reportó en el periodo 2018 hasta el año 2023 el producto interno bruto de Ecuador ha experimentado una desaceleración anual que es promedio del 0,8 % en las exportaciones de los productos pesqueros, en específico el atún y el camarón han experimentado una caída a un 20% desde el año 2018 gracias a la reducción de la demanda en el mercado sobre estos productos y de las medidas impuestas por los países. y en

el sector agrícola y pesquero en la ciudad de manta ha tenido un impacto evidente ya que estos sectores son sensibles a las fluctuaciones en los mercados internacionales en donde se disminuyó la demanda de productos ecuatorianos y mediante el cual aumento los costos de las importaciones por ello afecto la rentabilidad de los distintos comerciantes y dueños de empresas que se dedican a ello. Según datos del ministerio del ministerio de economía del ecuador 2023 se ha reducido en empleo en el sector pesquero a un 18% entre el año 2018 y 2023 en donde ha afectado las estabildades de las familias acusatorias `por la falta de sustento a sus familias.

Por ende, la guerra comercial tiene como objetivo principal la protección de las industrias nacionales frente a los productos de origen extranjero y el mejoramiento potencial de la balanza comercial en el cual reduce el déficit fiscal,

según, (Lucena Castellano, 2006), afirma que el Comercio Internacional es la vía segura para alcanzar el crecimiento económico puesto que, es donde se produce el intercambio de bienes y servicios entre personas naturales o jurídicas, de dos o más países; a través de un acuerdo comercial el cual tiene un fin económico y por ende existirá el beneficio mutuo entre las partes de dicho acuerdo comercial.

3.10. Guerras comerciales de estados unidos.

En los Estados Unidos la población mundial representa menos del 5% pero tiene aproximadamente un 20% de los ingresos totales a nivel mundial (USTR,2021) puesto que en el año 1934 Estados Unidos comenzó a expandir su mercado global a través de los acuerdos comerciales recíprocos

Por ende en la administración de trump en el año 2017 en la cual utilizo el planteamiento de" Make América Great Againen donde dio una relevancia al proteccionismo como un motor de la creación de empleos en la cual favoreció a las industrias que se vieron afectadas por las

fragmentaciones globales de las cadenas de valor, en la cual una de las intenciones en la administración de trump fue en erradicar la reducción del déficit comercial en donde favorecían a las industrias de estados unidos sus principales objetivos era sustituir los productos importados de las diferentes partes del mundo por los productos nacionales uno de los defectos de estas guerras comerciales es que si hay un incremento en los aranceles de los sectores específicos podría perjudicar a los consumidores de estas mercancías en donde se incrementa los costes de producción en los casos de la compra de bienes que son intermedios (IMPUTS) o produciría también una reducción de la renta disponible que tiene los consumidores en los casos de los bienes terminados por ende en la reducción del ahorro y la inversión a largo plazo.

En el año 2019 el conflicto de las guerras comerciales entre estados unidos y china parecía que estaría llegando a su fin pero el presidente de los estados unidos aumento al doble las medidas arancelarias por un estimado de 200.000 millones de dólares por ende los aranceles a los impuestos a los productos chinos aumentaron del 10% al 25% en estos aranceles estarían incluidos productos tecnológicos como los chips semiconductores, los que son ensamblados en china y que son altamente necesarios para el ensamblaje de productos como lo son televisores, celulares y vehículos.

Desde el final de la Segunda Guerra Mundial, Estados Unidos no había manifestado oposición a sus decisiones económicas en todo el mundo. Incluso, muchos países lo consideraron como una estrategia a seguir para alcanzar el desarrollo económico. No obstante, la década de los ochenta del siglo 20, demostró que no tenía ningún problema para siempre y que la pérdida de productividad y competitividad pronto sería una consecuencia para su liderazgo económico que los países adoptaran medidas económicas, con el fin de impulsar los procesos de liberalización comercial y financiera, así como de desregulación económica y, de esta forma, adquirir presencia

en los mercados de estos países.

Desde que el presidente de los Estados Unidos Donald Trump asumió su mandato como presidente de los Estados Unidos de América en donde él ha impulsado una campaña para ganar votos a nivel mundial en donde considera que algunos tratados de libre comercio (TLC) que fueron firmados como el NAFTA o el KORUS tuvieron malas negociaciones y no contrajo beneficios para el país. Por el cual una de las visiones comerciales del mandatario es renegociar muchos de los acuerdos y eliminar algunos de los acuerdos que no traigan beneficios al país en donde se busca la protección de las industrias en diferentes sectores, en la generación de empleo y en la reducción del déficit comercial que tienen con diferentes países.

En aquellos ejes de política económica y de política exterior. En donde se sostiene que es una forma o arma fundamental para las negociaciones bilaterales en las estrategias políticas y en la lucha entre los polos de poder a nivel mundial que media a través del estado las guerras globales entre capitales en la cual se intensifica con la disminución de los crecimientos económicos de los países

En esta investigación trataremos de profundizar en el giro proteccionista en el llamado proteccionismo estadounidense en América latina y el Caribe. En el cual analizaremos la investigación de Merino que dice que dicho giro proteccionista está relacionado con un cambio de correlaciones de fuerzas en donde señala un nivel económico social y una alianza entre los sectores siderúrgicos norteamericano, una buena parte de los complejos industriales militares del pentágono y sus principales corporaciones productoras de bienes industriales

3.11. Impacto de las guerras comerciales en el Ecuador específicamente en la ciudad de Manta.

En el impacto de estas guerras que ha afectado de manera directa a nuestra ciudad de Manta es a través de las medidas arancelarias y las restricciones de importaciones a otros países en el cual

ha afectado en la producción, distribución, importación, exportación de nuestros productos a diferentes partes del mundo, una de estas afectaciones es en el sector pesquero y los derivados industriales se ven directamente perjudicados por el aumento de esta medida provoca el encarecimiento de los productos y limita el acceso al mercado tradicional por esta situación han afectado a las familias por la reducción de empleo y el aumento de la pobreza en nuestra ciudad según la (Organización Mundial del Comercio, 2021)) menciona que las políticas comerciales que son proteccionistas en el cual menciona que no solo afecta a economías grandes sino también a economías pequeñas uno de estos efectos en nuestra economía mantenses es la dependencia a las fluctuaciones del comercio global en donde ha afectado a la demanda de los productos pesqueros mediante esto ha impactado la economía local y generando una caída de la producción por el encarecimiento de las materias primas importadas y el bajo nivel de exportaciones de productos pesqueros uno de ellos es el camarón, pescado etc. Según los datos del ministerio de economía del ecuador 2023 en la cual muestra el empleo en los sectores pesqueros han disminuido un 18% en los años 2018 hasta las 2023 gracias ello ha tenido un impacto de manera directa en la estabilidad y el bienestar económico de la población. En la ciudad de Manta uno de sus principales ingresos es la Autoridad portuaria que está ubicada en la costa central del Ecuador en donde logro movilizar 463.333 toneladas métricas de carga para otros países en donde este puerto es un canal de recepción y distribución comercial con el mundo con el cual se importa y exporta materias primas, vehículos, carga de granel solido seco, aceites vegetales y la pesca internacional y la llegada de turistas a conocer nuestra hermosa ciudad costera.

Según (CEPAL, 2018), estipula que los aumentos en las medidas arancelarias afectan a la reducción de la competitividad en los países exportadores en los mercados internacionales. En las nuevas medidas que dicto el Presidente de Estados Unidos Donald Trump que tiene vigencia en

abril del 2025 que estipula el aumento del 10% de aranceles a países latinoamericanos uno de estos países es Ecuador en la cual hace que nuestros productos se encarezcan en los países y haya una disminución en las exportaciones y importaciones en la cual afecta a la mano de obra directa e indirecta de nuestra ciudad una de estas afectaciones seria en las fábricas procesadoras de pescado y de las productoras de materias primas.

Según (Duran Lima, 2017), los comercios bilaterales en el Ecuador en la ciudad de Manta respectivamente con los miembros del MERCOSUR expusieron una estructura en que las exportaciones que poseen mayor cantidad de productos agroindustrial (Elaborados de pescado, grasas, aceites y diferentes tipos de productos alimenticios), por ende esto representa un 53% del total en 2023 y en las importaciones de Ecuador que fueron provenientes del mismo su principal concentración fue en productos manufacturados, como son las máquinas y equipos en un 21,7% y vehículos en un 5.1% en el grupo de los bienes de capital, y plásticos y en los productos farmacéuticos, además se evidencia una alta dependencia de las importaciones de los productos agrícolas primarios especialmente el maíz que tiene un 4,5% del total y en la participación de los rubros alimentarios como lo es las bebidas y tabacos en un 17%.

De acuerdo con (Sotomayor Pasmíño et al., 2021) Ecuador ha implementado alineamientos en la comisión Económica para América latina (CEPAL) que es mencionada como la sustitución de importaciones, este modelo sostiene que la transformación de la matriz productiva su principal objetivo es equilibrar los déficit en la balanza comercial, se basa en la aplicación de medidas de política comercial que tiene como fin la eliminación gradual de las importaciones de bienes, que con inversión extranjera o nacional se podrían fabricar en el país.

De acuerdo con (Urgiles Urgiles, 2018) plantea que las relaciones en el comercio exterior tomo en cuenta la perspectiva de Adam Smith con su teoría de la ventaja absoluta en la que sostiene

un comercio entre los países sin restricciones en donde se beneficien los países por ende esta teoría especifica que un país que tiene una gran capacidad o eficiencia en la producción tiene una gran ventaja absoluta entre las naciones con las que tiene acuerdos comerciales, estas posturas permiten tener un análisis en las relaciones comerciales de Ecuador en la cual se caracteriza por ser el mayor importador de commodities o materias primas.

según (Garcia, 2022) afirma que el crecimiento económico de la ciudad de Manta ha sido el sector pesquero por sus actividades en las industrias pesqueras el puerto de Manta proporciona el libre comercio y en la atracción de las importaciones y exportaciones que se realizan en el puerto de Manta una de las actividades que tiene nuestra ciudad son las industrias y el turismo que han sido fundamental a la atracción del comercio y a la inversión inmobiliaria en donde podemos afirmar que estas actividades económicas representan un 74% del empleo en la ciudad en la cual se concentran en seis actividades macroeconómicas que han sido el sustento de las familias mantenses, todo esto afirma que la ciudad de Manta contiene una base de economía de servicios que está cerca del 60%, y un 33% que conlleva una economía secundaria o industrializada y en las actividades primarias que tiene un 8%.

Según (Ceipa, 2024) una de las principales exportadoras de Atún de la ciudad de Manta es la empresa social de la cámara Ecuatoriana de industrias y procesadores Atuneros CEIPA, posteriormente menciona que esta ciudad constituye uno de los ejes centrales de las actividades de mayor producción de productos derivados en el cual genera más de 20 mil empleos directos y 100 mil empleos indirectos uno de los indicadores positivos en este sector es que ms del 55% de la mano de obra está conformada por mujeres que en su mayoría son madres solteras y cabeza de hogar. De acuerdo con (Baque Cantos, 2018) dice que sufrió un duro golpe en la economía por los

efectos climatológicos que se dio en abril del año 2016 por las causas del terremoto que azotó al país donde se cayeron casas algunos perdieron sus fuentes de ingresos y también perdieron a sus seres queridos, Manta concentra el mayor número de empresas con un 48% del PIB.

3.12. Cronología de las guerras comerciales de Estados Unidos, Europa y Asia en los años 2010 y 2023.

Las guerras comerciales han sido una constante en las relaciones económicas internacionales, pero su dinámica ha cambiado drásticamente en las últimas décadas. En particular, la última década ha visto un resurgimiento significativo de estas tensiones, impulsadas por un incremento en las políticas proteccionistas, desacuerdos en torno al comercio tecnológico y un creciente nacionalismo económico. Las tensiones comerciales han involucrado principalmente a Estados Unidos y china, afectando no solo sus propias economías, sino también a terceros países que dependen de los flujos comerciales internacionales.

Desde inicios de la década de 2010, Estados Unidos expresó preocupaciones sobre el creciente déficit comercial con China, que en 2016 alcanzó los \$347,000 millones (Evenett S. , 2019). Esta situación llevó a tensiones graduales que se intensificaron con la administración de Donald Trump, cuyo enfoque se centró en una política comercial proteccionista bajo el lema America First. En 2018, Estados Unidos implementó aranceles del 25% a productos chinos valorados en \$200,000 millones, incluidos bienes tecnológicos y agrícolas, argumentando prácticas comerciales desleales por parte de China, como los subsidios estatales y la manipulación de su moneda. En respuesta, China impuso aranceles similares sobre productos estadounidenses como la soya y automóviles, lo que escaló rápidamente la disputa.

La guerra comercial entre Estados Unidos y China no solo afectó a estos dos países, sino también a las cadenas de suministro globales y a terceros mercados según (Fajgelbaum y otros, 2020), las tensiones arancelarias entre ambas potencias redujeron el comercio bilateral en un 11%,

provocando una desaceleración en el crecimiento económico global y afectando la competitividad de las empresas exportadoras. Además, sectores clave como la tecnología y la agricultura se vieron gravemente afectados. Por ejemplo, la industria estadounidense de la soya experimentó una caída en las exportaciones del 50% hacia China, mientras que los costos de productos electrónicos importados en Estados Unidos aumentaron significativamente.

En paralelo, las tensiones comerciales entre Estados Unidos y Europa también se intensificaron durante este período. En 2018, la administración de Trump impuso aranceles del 25% al acero y del 10% al aluminio provenientes de la Unión Europea, justificando estas medidas como necesarias por razones de seguridad nacional. Europa respondió con aranceles a productos icónicos de Estados Unidos, como motocicletas, bourbon y jeans (Evenett S. , 2019). Además, disputas históricas, como la relacionada con los subsidios a las compañías Airbus y Boeing, resultaron en la imposición de aranceles recíprocos, afectando productos como aviones, vinos y quesos. Estas disputas tuvieron un impacto significativo en las exportaciones de ambas regiones, generando incertidumbre en los mercados y afectando sectores clave de sus economías.

Asia, como región, también ha sido un campo de tensiones comerciales más allá de China. Japón y Corea del Sur, dos aliados tradicionales de Estados Unidos, enfrentaron su propia disputa comercial en 2019, cuando Japón impuso restricciones a la exportación de materiales clave para la fabricación de semiconductores hacia Corea del Sur, alegando razones de seguridad nacional. Corea respondió con medidas legales y comerciales, intensificando un conflicto que afectó a la industria tecnológica de ambos países y, por extensión, a las cadenas de suministro globales.

La pandemia de COVID-19 en 2020 añadió una nueva capa de complejidad a las guerras comerciales. Aunque el comercio global sufrió una desaceleración debido a las restricciones sanitarias y a la contracción económica, las tensiones entre Estados Unidos y China persistieron,

especialmente en el ámbito tecnológico. Estados Unidos impuso restricciones a empresas chinas como Huawei, limitando su acceso a componentes críticos y mercados internacionales. Esta acción llevó a China a intensificar sus esfuerzos por reducir su dependencia tecnológica de Estados Unidos, lo que marcó un cambio significativo hacia una mayor regionalización del comercio en Asia.

Con la llegada de Joe Biden a la presidencia de Estados Unidos en 2021, se observó un cambio en el enfoque hacia un comercio más cooperativo con Europa, aunque las tensiones con China permanecieron altas. Estados Unidos y la Unión Europea acordaron una suspensión temporal de los aranceles relacionados con la disputa Airbus-Boeing, lo que marcó un paso hacia la reconciliación comercial. Sin embargo, el comercio global sigue enfrentando desafíos, ya que las tensiones en torno a la tecnología, la seguridad nacional y la competencia económica continúan siendo puntos de fricción entre estas potencias.

La evolución de las guerras comerciales entre Estados Unidos, Europa y Asia ha demostrado cómo las políticas proteccionistas pueden tener efectos en cascada que afectan no solo a los países directamente involucrados, sino también a economías emergentes y dependientes del comercio global. En este contexto, es crucial que los países adopten estrategias de diversificación económica y fortalezcan sus capacidades logísticas para mitigar los impactos de estas tensiones en el comercio internacional.

Con respecto a los acuerdos que tiene con varios países uno de ellos es la unión europea en el cual las relaciones comerciales con los gobiernos de Portugal y Ecuador firman un tratado de libre comercio en donde se comprometen a agilizar el comercio entre estos países y en promover las organizaciones de ferias y exposiciones comerciales como es el acuerdo para las promociones y protección de inversiones que fue firmada con Italia y Ecuador en el año 2001 en donde

incentivan las negociaciones al libre comercio y a la inversión que son procedentes de empresas y inversionistas de ambos países (Mesías Tamayo, 2019, pág. 94).

De acuerdo con (Mesías Tamayo, 2019), en dado que el acuerdo de preferencias arancelarias que fueron concedidas por la UE a diferentes productos ecuatorianos, a finales de diciembre del año 2014 y a inicios del año, Ecuador retoma las conversaciones de los acuerdos comerciales con esta gran economía, en el cual trataron temas relacionados con el acceso de bienes de los mercados y las licitaciones públicas. De acuerdo con (Mesías Tamayo, 2019, pág. 95) afirma una de las principales negociaciones fueron el acceso a mercados, fortalecimiento de capacidades comerciales, competencias, solución de diferencias, reglas de origen, compras públicas, comercio y desarrollo sostenible y otros más. En el año 2017 se aprobó por parte de la Asamblea Nacional en el cual entro en vigencia el acuerdo comercial entre la Unión Europea y Ecuador que lo sostiene el Ministerio de Comercio Exterior e Inversiones (MCEI).

3.13. Guerras comerciales de Europa con respecto al crecimiento económico de Ecuador con respecto a la ciudad de Manta.

De acuerdo con MCEI 2017, como se citó en (Mesías Tamayo, 2019), en un acuerdo con la Unión Europea que lo sostiene el Ministerio de Comercio Exterior e Inversiones afirma la liberación inmediata del 100% de los productos industriales de Ecuador y de los 99,7% en productos agrícolas en la oferta de las exportaciones históricas en el cual representa este acuerdo comercial para el Ecuador una proyección que fue realizada por la CEPAL representa un incremento anual del 0,15% en el consumo en el Ecuador, un 0,13% en las inversiones y el 0,10% en el PIB, por ende una mejora positiva en los ingresos para la población en la generación de empleos.

Según (Castresana, 2017) estipula que los desarrollos de las cadenas de valor han facilitado el ingreso de varios países de Europa Central y Oriente a la Unión Europea y también a su mercado

único en el año reciente del 2024 ha destacado el espacio económico que ha constituido como los tres países miembros del tratado de libre comercio del Norte.

En estas iniciativas en la integración entre Asia, Europa, y América del Norte en donde se han sumado diferentes iniciativas de mega acuerdos que han facilitado las negociaciones de libre comercio entre estos países en el año 2010 se dictó el acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociaciones Económicas (TPP) en el año 2013 se estableció una negociación con los Estados Unidos y la Unión Europea que va inicio a una nueva negociación que tuvo como objetivo establecer un espacio transatlántico de libre comercio de bienes, servicios e de inversión en definición este acuerdo se traducirá en la eliminación de la carga arancelaria aduanera que aun están entre estos dos países y también en la reducción de obstáculos no arancelarios

Según (Castresana, 2017) dice que aquellos efectos en los cambios en las políticas comerciales en Ecuador respectivamente en el cierre o no de las negociaciones con la Unión Europea es importante tener presente las transformaciones expuestas, y en la formulación de políticas públicas que debe responder a los importantes cambios en la economía mundial de una manera congruente en sus definiciones estratégicas a mediano y largo plazo.

Según (Arguello, 2008) especifica que los efectos de los acuerdos comerciales entre los países de la comunidad Andina (CAN) y la Unión Europea se están identificando que para el Ecuador se suscribieron a uno de los acuerdos amplios como es el tema de la eliminación de todos los aranceles gracias a esto significó un aumento del PIB de un 1,9% si los acuerdos se daban o se suscribían en el bloque entre la CAN y la Unión Europea y del 0.08% si se excluyen los productos agrícolas, los sectores más beneficiados en una liberalización de manera amplia fueron los productos agrícolas como lo es las frutas, vegetales, lácteos, azúcar, y los derivados de petróleo uno de los efectos del alza de los aranceles que enfrenta Europa es cuestión causa las pérdidas de

bienestar de orden en un 4,9% y el 5,1% del PIB. Según (Duran Lima, 2017) estos resultados se deben por las pérdidas del SGP+ ocasiona un alza de los precios que impulsan los intercambios en la Unión Europea.

CAPITULO III

4 DISEÑO METODOLÓGICO.

El presente trabajo de investigación habla sobre las causas de las guerras comerciales y como afecto a la ciudad de Manta, y las alternativas que tuvo que afrontar el país para tener un crecimiento económico debido a ciertos aranceles que contrajo estas guerras comerciales. Para comprender cuales fueron las estrategias implementadas, se realizará una investigación cualitativa y cuantitativa con el fin de obtener la información suficiente para definir y conocer la evolución de las guerras comerciales de Estados Unidos, Europa y Asia durante el período 2010-2023. Además, se realizará la recolección de datos reales e información mediante una revisión bibliográfica con la información disponible en el Banco Central del Ecuador, Reserva federal de estados unidos, Ministerio de comercio exterior de Estados Unidos, Banco central de la unión europea y otros artículos científicos que se refieran a las Guerras comerciales.

4.1.METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN.

4.1.1. Método deductivo.

En el enfoque deductivo permitió partir de una hipótesis o teoría general basada en principios teóricos sólidos de la investigación, hasta llegar al aspecto específico y particular mediante la lógica y la observación de lo general a lo particular en la cual busca probar la veracidad de la teoría inicial con datos específicos y concretos.

4.1.2. Método bibliográfico.

La utilización del método bibliográfico en la investigación facilitó llevar a cabo procesos como la recopilación de contenido disponible en medios virtuales, la selección de información relevante, así como la clasificación y el análisis de los datos obtenidos.

4.1.3. Técnicas de investigación.

Las Técnicas de investigación son Herramientas o procedimientos específicos que los investigadores emplean para recolectar, analizar e interpretar datos en el proceso investigativo. El uso adecuado de la metodología garantiza la obtención de información precisa y relevante, necesaria para llevar a cabo la investigación de manera efectiva. En este caso, se realiza una revisión bibliográfica para estudiar el comportamiento de los aranceles que impusieron estos países y como afecto a nuestra ciudad, con el fin de comprender las estrategias, políticas y alternativas implementadas por los gobiernos durante dicho periodo.

4.1.4. Instrumentos de investigación.

En este tipo de investigación que se realizó se utilizó el método cuantitativo y cualitativo, mediante la búsqueda de información en fuentes bibliográficas que fueron referente a las variables de las guerras comerciales, crecimiento económico, medidas arancelarias, las políticas proteccionistas y la devaluación competitiva. La información de estas referencias bibliográficas y artículos científicos me facilitó el acceso a una gran y amplia información sobre estos temas.

Al finalizar este análisis experimental fue de mucha importancia gracias a ello se logró comprender las causas y los efectos que causa estas guerras a los países desarrollados con los países no desarrollados y en la contribución a la comprensión de las relaciones entre las variables bajo condiciones controladas.

CAPITULO IV

RESULTADOS

5. ANALISIS DE RESULTADOS.

Para la evaluación de los impactos de estas guerras comerciales en Estados Unidos, Europa y Asia y los impactos en el crecimiento económico de la ciudad de Manta se hizo un análisis mediante modelo econométrico donde se especula que los indicadores cuantitativos como es las importaciones y exportaciones, crecimiento económico, saldos comerciales, obtenidos del Banco Mundial Datos, Banco Central (BCE), DatosMacro.com en esta realiza una comparativa de varios países de su crecimiento económico en la cual se realizara un análisis estadístico con datos panel a través del programa r en la cual se utilizó descripción de un modelo de datos panel con dimensión temporal de los años 2010 hasta el 2023 y en espacial (países como lo es China, Estados Unidos y España) y aplicando el método estadístico del análisis triádico parcial (PTA). En la cual esta técnica nos permite tener un análisis más específico en la relación de diversas variables económicas que son clave a lo largo del tiempo.

Una vez que obtuvimos este análisis multivariante con datos panel para el periodo del 2010 hasta el 2023.

Figura 1

Cargas factoriales de las variables económicas en los dos primeros componentes principales

	Comp1	Comp2
pib_ecu	0.4360153	-0.6491799
itg	0.1099003	0.2824696
ca_eeuu_chi	-0.9319417	-0.1715597
ca_ue_chi	-0.9253946	-0.1791629
tc_usd_yen	-0.9503020	-0.1348334
tc_usd_eur	-0.8054418	0.0981630
imp	-0.1580572	-0.8881718
exp	0.4348662	-0.6050618

Nota: Cuadro sacado del programa r autoría propia.

En la cual con estos resultados de las variables expuestas en esta gráfica y su incidencia en el nivel económico de la ciudad de Manta en donde este modelo explica dos componentes en donde es el componente uno y dos el uno es el que captura una dimensión exógena en la cual está altamente influenciada por los tipos de cambio, la balanza comercial y las exportaciones y la dos es la que representa las dimensiones estructurales o internas que son dominadas por el comportamiento de las importaciones y su efecto sobre el crecimiento.

PIB de Ecuador (PIB_ECU)

En esta explicación de los componentes principales (ACP) permitió identificar patrones relevantes que explican cómo diversos factores del entorno internacional inciden en el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador. A partir de los resultados obtenidos, se observa que el PIB mantiene una relación positiva moderada con el primer componente principal (Comp1), con una correlación de 0.4360. Este componente puede interpretarse como un reflejo de un entorno internacional favorable, caracterizado por variables tales como el incremento de las exportaciones, la estabilidad cambiaria, la mejora en los términos de intercambio y una coyuntura económica externa saludable. En este contexto, el crecimiento del PIB se ve estimulado por condiciones externas que favorecen la inserción del país en los mercados internacionales y fortalecen su balanza comercial.

En contraste, el segundo componente principal (Comp2) presenta una relación negativa significativa con el PIB, con una correlación de -0.6492. Este componente representa, principalmente, la dependencia de las importaciones. Su impacto negativo sobre el crecimiento económico revela una dinámica común en economías con estructuras productivas limitadas: a

medida que aumentan las importaciones particularmente de bienes manufacturados y de consumo se produce un desplazamiento de la producción nacional, lo que debilita el aparato productivo interno. Esta relación sugiere que una mayor apertura a productos importados, en ausencia de políticas industriales sólidas, puede traducirse en una pérdida de competitividad y una menor capacidad de generación de valor agregado local.

5.1. Índice de tendencia global (ITG)

La relación de este grafico explica que el primer componente principal (Comp1), y el índice presento una correlación positiva baja (0.1099), lo que sugiere una escasa sensibilidad del índice frente a los factores del entorno internacional. Este componente, como se ha interpretado previamente, representa un contexto externo favorable (aumento de exportaciones, estabilidad cambiaria, mejora en los términos de intercambio). La débil relación indica que, al menos teóricamente, el índice de tendencia global no está fuertemente determinado por estas condiciones externas.

En contraste, con el segundo componente principal (Comp2), el índice muestra una correlación positiva moderada (0.2825), lo que evidencia una mayor dependencia del índice respecto a las condiciones estructurales internas. A medida que mejora el entorno interno —reflejado, por ejemplo, en menor dependencia de importaciones, fortalecimiento productivo nacional o aumento del consumo interno, se refuerza la tendencia del crecimiento. Esto sugiere que el índice responde en mayor medida a dinámicas internas que a fluctuaciones externas

5.2. Balanza comercial EE.UU.-CHINA (CA_EEUU_CHI).

Su análisis estadístico arroja dos componentes relevantes para interpretar las dinámicas económicas una de ellas es el Componente 1 (Comp1: -0.9319): en el cual este valor refleja una relación negativa muy fuerte, lo que indica que una intensificación en las tensiones comerciales

entre Estados Unidos y China tiene un impacto crítico sobre el entorno económico global. Esta situación, al repercutir directamente en los flujos de comercio internacional, afecta significativamente a economías portuarias abiertas como la de Manta, cuya actividad depende en gran medida del tráfico marítimo y de las relaciones comerciales multilaterales. El componente sugiere, por tanto, una alta sensibilidad del contexto local frente a perturbaciones externas de gran escala. Y el Componente 2 (Comp2: -0.1716): en donde Este coeficiente, por su parte, muestra un impacto bajo en la estructura interna. El crecimiento económico, considerado aquí como una variable teórica o proyectada, presenta un rol moderado en la transformación de las dinámicas estructurales del plano local. Es decir, aunque el crecimiento pueda tener efectos positivos, su influencia en la configuración interna de Manta en términos de empleo, infraestructura o diversificación productiva es limitada.

5.3. Balanza comercial UE-CHINA (CA_UE_CHI)

El valor que arroja la balanza comercial del componente uno fue de (-0.9254): este valor nos arroja una relación negativa muy fuerte, lo cual evidencia que los conflictos o restricciones comerciales entre la unión europea y china deterioran significativamente las condiciones externas que afectan a la ciudad de Manta. La magnitud del coeficiente refleja una alta sensibilidad del entorno económico local frente a tensiones geoeconómicas internacionales, particularmente aquellas que alteran los flujos de comercio global, la demanda externa o las condiciones de acceso a mercados estratégicos. Como ciudad portuaria con vocación exportadora, Manta experimenta de forma directa las consecuencias de dichas perturbaciones externas, lo que puede traducirse en una reducción de actividad comercial, ingresos aduaneros o inversión extranjera.

Componente 2(Comp2) (-0.1792): este componente muestra un impacto bajo en el plano interno, con un coeficiente negativo de menor magnitud. Al igual que en evaluaciones previas, este

resultado apunta a una limitada capacidad del crecimiento económico proyectado para modificar de forma sustancial las estructuras internas locales. Aunque refleja también la influencia de riesgos globales, su incidencia directa sobre los factores estructurales del desarrollo en Manta como la productividad interna, la inversión pública o el fortalecimiento institucional es moderada. Esto sugiere una economía local más expuesta al contexto internacional que impulsada por sus propios motores de transformación.

5.4. Tipo de cambio USD/YEN (TC_USD_YEN)

Los resultados que se obtuvo en la matriz de componentes principales permiten identificar dos dimensiones relevantes en la relación entre el tipo de cambio dólar/yen y las variables económicas del entorno ecuatoriano. En particular, se destaca el comportamiento de los componentes Comp1 (-0.9503) y Comp2 (-0.1348), cuyas cargas factoriales reflejan distintos niveles de influencia externa e interna, respectivamente. en la primera observación del componente uno se puede visualizar una alta sensibilidad del entorno externo

En la cual presenta una correlación negativa extremadamente fuerte con el tipo de cambio dólar/yen, lo cual sugiere una alta sensibilidad del entorno externo ecuatoriano a las variaciones en esta relación bilateral. Este comportamiento puede explicarse por el hecho de que, al fortalecerse el dólar frente al yen, las exportaciones ecuatorianas hacia Japón y otros mercados asiáticos pierden competitividad en términos relativos. Debido a la dolarización de la economía ecuatoriana, no existe una política monetaria autónoma que permita realizar ajustes compensatorios como la devaluación—para contrarrestar los efectos adversos de una apreciación del dólar.

En el segundo componente tiene un valor negativo -0.1348 en el cual tiende a ver un Bajo impacto sobre la dimensión interna

En contraste, la segunda componente muestra una correlación negativa débil, lo cual sugiere un impacto marginal sobre la dimensión interna de la economía. Es decir, las variaciones en el tipo de cambio dólar/yen no generan, al menos de manera directa e inmediata, efectos significativos sobre variables internas como el consumo, el empleo o la inversión doméstica.

Sin embargo, esta baja carga no debe interpretarse como ausencia de efectos, sino como una menor incidencia en comparación con el entorno externo. Los impactos internos podrían manifestarse de manera indirecta y diferida, a través de encadenamientos productivos o disminuciones en los ingresos de sectores exportadores, lo cual eventualmente podría traducirse en menor dinamismo económico interno.

5.5. Tipo de cambio USD/EUR (TC_USD_EUR)

El primer componente principal (Comp1), con un valor de -0.8054, se visualiza una fuerte relación negativa. Esta cifra sugiere que las fluctuaciones en este tipo de cambio inciden significativamente en los vínculos comerciales con Europa. En otras palabras, a medida que este factor se modifica, los lazos económicos se ven afectados de forma considerable, lo que podría traducirse en tensiones en las exportaciones, costos de importación o condiciones de competitividad internacional.

Por otro lado, el segundo componente (Comp2), con un valor de 0.0982, refleja una relación levemente positiva. Su impacto es mucho más limitado y se manifiesta de forma moderada en la estructura interna del sistema económico. Sin embargo, aunque su influencia es sutil, puede desempeñar un papel relevante en el acceso al mercado europeo, facilitando —aunque de forma marginal— ciertos flujos comerciales o condiciones regulatorias favorables.

5.6. Importaciones (IMP)

Su primer componente principal (Comp1), se observa que la variable *importaciones* presenta un valor de -0.1581, lo que indica una relación negativa baja. Su incidencia sobre la dimensión internacional es reducida, lo que sugiere que, en este eje, las importaciones no configuran un factor determinante. Su influencia es tenue y no altera sustancialmente los vínculos externos ni el posicionamiento global del modelo económico.

En este panorama del segundo componente principal (Comp2), donde el valor asociado a las importaciones es de -0.8882. Aquí, la relación negativa es muy fuerte, lo que posiciona a esta variable como dominante dentro del componente. Esta magnitud revela una lectura crítica: una alta dependencia de importaciones compromete seriamente el crecimiento interno. El componente refleja con claridad que el peso estructural de las importaciones no solo limita el desarrollo productivo local, sino que expone una fragilidad persistente del aparato económico, especialmente cuando no se compensa con capacidad de generación interna de valor agregado.

5.7. Exportaciones (EXP)

En el primer componente principal (Comp1), la variable exportaciones alcanza un valor de 0.4349, lo que indica una relación positiva moderada. Este resultado sugiere que las exportaciones están asociadas a un entorno comercial favorable, en el que su desempeño contribuye activamente al crecimiento económico. En este eje, se destaca su rol como motor de expansión, vinculado a la inserción eficiente en los mercados internacionales y al aprovechamiento de oportunidades externas.

No obstante, en el segundo componente principal (Comp2), el valor es de -0.6051, revelando una relación negativa significativa. Esta dimensión expone una paradoja clave: cuando

las importaciones son elevadas, incluso el impulso de las exportaciones pierde eficacia como mecanismo de crecimiento. En otras palabras, las exportaciones cumplen su función dinamizadora solo en contextos donde la dependencia externa especialmente de bienes importados no absorbe los beneficios generados por las ventas al exterior.

Figura 2

Matriz de correlación vectorial RV entre los países

```
> ptal$RV#coeficientes de correlación vectorial RV
      china      eeuu      España
china 1.0000000 0.7384451 0.7220396
eeuu  0.7384451 1.0000000 0.6495831
España 0.7220396 0.6495831 1.0000000
```

Nota: Cuadro sacado del programa r autoría propia.

China y Estados Unidos (RV = 0.7384)

El valor de correlación estructural indica una alta similitud en la trayectoria de sus variables económicas, a pesar del contexto geopolítico adverso. Esta cifra sugiere que, más allá de la guerra comercial y las tensiones estratégicas, ambas economías mantienen una lógica sistémica comparable, reflejando un grado de interdependencia que no ha sido desmantelado. En términos de datos panel, se observa que las matrices anuales de variables se comportan de forma paralela, lo que confirma una coherencia estructural persistente en sus patrones de desempeño económico.

China y España (RV = 0.7220)

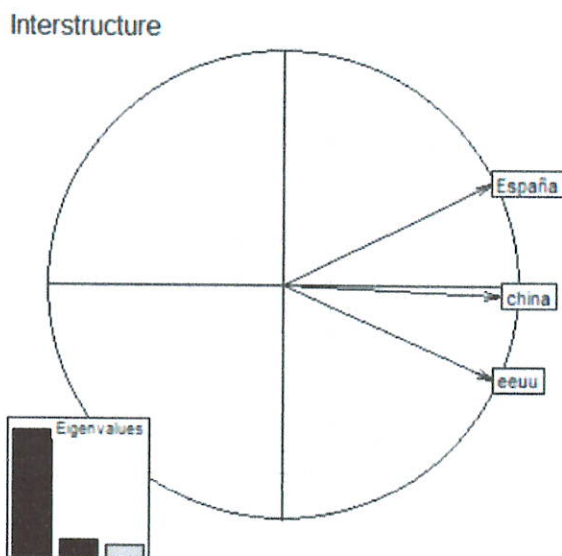
También presentan una relación estructural significativa, aunque algo menor que la anterior. Este vínculo podría explicarse por dinámicas compartidas en el comercio internacional, especialmente en sectores vinculados a mercados emergentes y cadenas de valor global. España, como parte de la Unión Europea, comparte ciertos entornos regulatorios y de integración comercial que la acercan a China en algunos ejes económicos, aun cuando su escala y especialización difieren notablemente.

Estados Unidos y España (RV = 0.6496)

De las tres combinaciones analizadas, esta presenta la correlación estructural más baja. La menor alineación entre ambas economías puede atribuirse a diferencias marcadas en sus políticas fiscales y monetarias, niveles de intervención estatal, y grados de apertura comercial. Si bien existen áreas de contacto como inversión extranjera y flujos financieros, la estructura económica subyacente de ambos países sigue caminos menos convergentes.

Figura 3

Gráfico circular que muestra las relaciones entre China, España y EE. UU.



Nota: [Análisis estadístico] Tomada. Con el programa r autoría propia.

En el plano factorial, se representan los vectores correspondientes a las trayectorias anuales de variables económicas de España, China y Estados Unidos. La orientación similar de estos vectores señala una estructura subyacente común en la evolución de estas economías, pese a sus

diferencias en escala, magnitud y modelo institucional.

La proximidad angular entre los tres vectores sugiere una alineación significativa en la configuración de sus matrices de datos anuales. Esta disposición visual refuerza los hallazgos obtenidos previamente mediante la matriz RV, herramienta que permite cuantificar la semejanza estructural entre conjuntos de variables multivariadas.

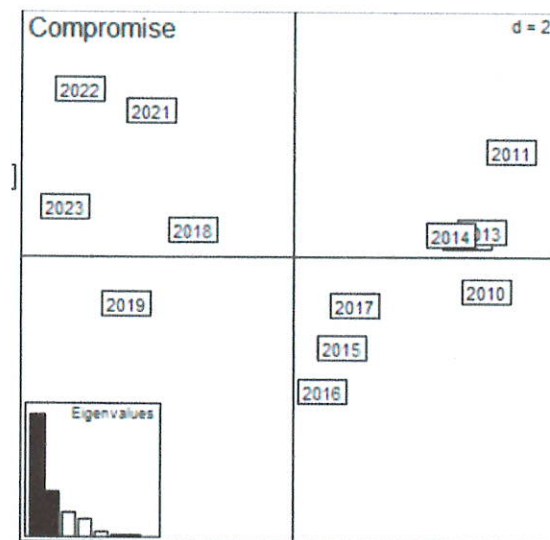
Los valores obtenidos mediante la matriz RV revelan tres niveles diferenciados de similitud estructural:

El gráfico de valores propios, ubicado en la parte inferior izquierda del análisis, muestra el porcentaje de variabilidad explicada por cada uno de los componentes principales. Se observa que el primer eje concentra una proporción sustancial de la información total, mientras que los siguientes componentes presentan una caída pronunciada en su capacidad explicativa.

Esta distribución justifica la elección del plano principal formado por los dos primeros ejes factoriales como el espacio más adecuado para representar las relaciones estructurales entre los países analizados. En dicho plano se concentra la mayor parte de la variabilidad relevante, lo que permite captar, con alto grado de fidelidad, las similitudes y diferencias en la dinámica económica de cada nación.

Figura 4

Gráfico de compromiso por año (Muestra los años en el espacio de componentes principales con la varianza explicada)



Nota: Gráfico obtenido con el programa r autoría propia.

El análisis estructural de los indicadores económicos anuales entre 2010 y 2023, representado mediante un plano factorial, revela algo más que una simple superposición de datos. Lo que emerge es una cartografía sintética del tiempo económico: una representación condensada que permite rastrear las transformaciones del sistema global como un proceso continuo, aunque marcado por inflexiones notables.

Los años 2021 a 2023 se agrupan con notable cohesión en el cuadrante superior izquierdo. Esta concentración no parece casual: sugiere una homogeneidad estructural impulsada por factores comunes a nivel global. La recuperación postpandemia, la reconfiguración de las cadenas logísticas y la adopción de políticas fiscales expansivas conforman un escenario compartido, en el que los principales actores económicos respondieron, en distintas escalas, a un mismo shock sistémico.

En contraposición, el período 2017–2019 muestra una mayor dispersión en el espacio factorial, reflejo de una etapa de volatilidad estructural. Las tensiones geopolíticas, el ascenso de agendas proteccionistas y el impacto aún incipiente de las disrupciones tecnológicas produjeron un entorno fragmentado, menos previsible, donde las dinámicas estructurales divergieron con mayor intensidad.

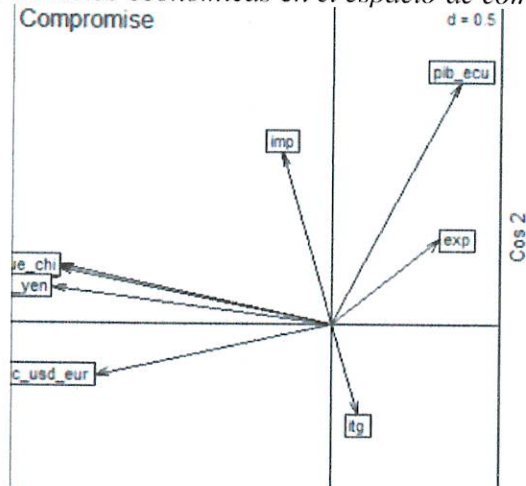
Los años 2015 y 2016 ocupan una posición intermedia, tanto en términos temporales como estructurales. Su función es la de bisagra: no se inscriben plenamente en la lógica postcrisis de comienzos de la década, pero tampoco anticipan con claridad el nuevo ciclo. Son, en cierto sentido, un umbral de transición que absorbe las tensiones de ambos períodos.

Por su parte, el bloque 2010–2014 se sitúa en el cuadrante derecho del plano, mostrando una configuración coherente con las secuelas de la crisis financiera global. Dominado por políticas de austeridad, reestructuración institucional y una recuperación lenta, este período conserva una arquitectura económica más rígida y predecible, propia de una etapa de ajuste y contención.

El gráfico de valores propios refuerza esta lectura. El primer eje factorial concentra la mayor proporción de la varianza, funcionando como la dimensión principal que estructura el conjunto. El segundo eje, aunque menos dominante, añade una capa interpretativa al capturar relaciones transversales. A partir del tercer componente, el aporte analítico se reduce significativamente, validando la pertinencia del análisis en dos dimensiones.

Figura 5

Representación de las variables económicas en el espacio de compromiso



Nota: Grafico obtenido con el programa r autoría propia.

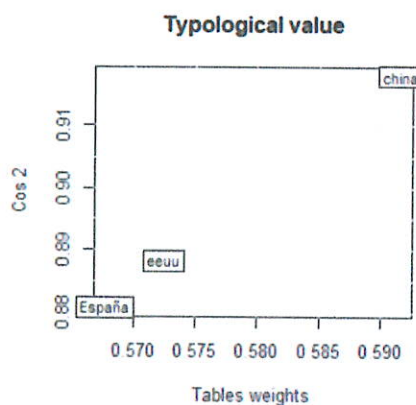
En este caso, se distinguen tres conjuntos: los indicadores macroeconómicos del Ecuador (producto interno bruto, exportaciones e importaciones), el equilibrio comercial, y los tipos de cambio frente a monedas extranjeras (euro, yen japonés y yuan chino). La proximidad y orientación paralela de los vectores correspondientes al PIB (*pib_ecu*), exportaciones (*exp*) e importaciones (*imp*) revela una correlación positiva significativa entre estos indicadores. Este patrón sugiere que el desempeño del PIB ecuatoriano durante el período de estudio ha estado estrechamente vinculado a la evolución del comercio exterior, lo cual es consistente con la estructura de una economía abierta que depende en gran medida del intercambio internacional de bienes.

En contraste, los vectores que representan los tipos de cambio (*usd_eur*, *yen*, *e_chi*) se ubican en dirección opuesta a los indicadores nacionales, lo cual denota una relación inversa entre la apreciación de estas monedas extranjeras y las variables macroeconómicas del país. Esta disposición sugiere que un fortalecimiento de dichas divisas podría haber generado presiones

negativas sobre la balanza comercial ecuatoriana, reduciendo la competitividad de las exportaciones y encareciendo las importaciones, con efectos contractivos sobre el PIB. Por su parte, la variable de equilibrio comercial (e_q) aparece cerca del centro del plano factorial, lo cual podría interpretarse como una contribución limitada a la varianza explicada en las primeras dimensiones del análisis, o bien como un indicador de carácter más neutral frente a los otros bloques. En conjunto, el análisis evidencia que tanto los flujos comerciales como la dinámica cambiaria constituyen factores determinantes en la evolución del crecimiento económico ecuatoriano, al menos en el horizonte temporal contemplado.

Figura 6

Valor tipológico por país



Nota: Grafico obtenido con el programa r autoría propia.

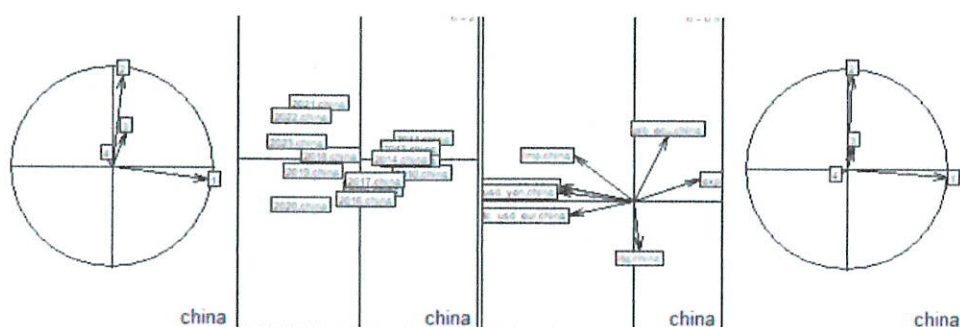
La gráfica compara la posición estructural de tres economías que son la de China, Estados Unidos y España dentro de un marco analítico multivariante. En el eje horizontal se representa un componente continuo que puede reflejar una dimensión sintética, como eficiencia estructural o integración económica, mientras que el eje vertical muestra el valor tipológico resultante de una clasificación basada en múltiples variables. China se sitúa en el cuadrante superior derecho con el

valor tipológico más alto, lo que sugiere una elevada coherencia interna en su configuración económica y una mayor proximidad al perfil dominante dentro del modelo analítico. Por el contrario, España y Estados Unidos se ubican en el cuadrante inferior izquierdo, lo que indica una menor afinidad con dicho perfil y una posible dispersión estructural en relación con los factores evaluados.

Esta disposición sugiere una clara segmentación entre los países analizados. La posición destacada de China puede interpretarse como reflejo de una estrategia de desarrollo más alineada con los ejes estructurales identificados, posiblemente vinculada a una alta integración en cadenas globales de valor, una política industrial coherente y una mayor capacidad de adaptación sistémica. La cercanía relativa entre Estados Unidos y España indica una cierta similitud en sus patrones subyacentes, aunque ambos con menor alineación tipológica. En conjunto, el análisis permite identificar configuraciones estructurales diferenciadas y puede servir como insumo para el diseño de estrategias económicas que consideren la posición relativa de cada país en un espacio multivariable.

Figura 7

Análisis estructural de China (Interestructura, compromiso y correlaciones de variables)



Nota: Grafico obtenido con el programa r autoría propia.

El gráfico central resume la evolución de las relaciones económicas de China en el período 2015–2023, agrupando cronológicamente las observaciones por año. Se observa una transición estructural clara: los años más recientes (2021–2023) se posicionan en la parte superior izquierda del gráfico, mientras que los años iniciales (2015–2017) se sitúan hacia el centro derecho. Esta distribución sugiere una transformación progresiva en la estructura económica de China, posiblemente vinculada a ajustes en sus políticas comerciales, los efectos de la pandemia de COVID-19 y cambios estratégicos en su posicionamiento dentro del comercio internacional.

La distribución lineal y ordenada de los años indica un patrón continuo de cambio, lo cual permite interpretar esta evolución como una adaptación constante de China en su interacción con indicadores económicos relevantes para Ecuador.

Por su parte, el panel derecho presenta la correlación entre variables económicas clave: el Producto Interno Bruto ecuatoriano ($\text{PIB}_{\text{ecu/china}}$), las exportaciones e importaciones con China (exp, imp/china) y los tipos de cambio (usd_eur/china , usd_ven/china). Las variables relacionadas con comercio exterior y PIB muestran una fuerte correlación positiva, lo cual indica que el incremento del intercambio comercial con China ha tenido un impacto directo en el crecimiento económico de Ecuador.

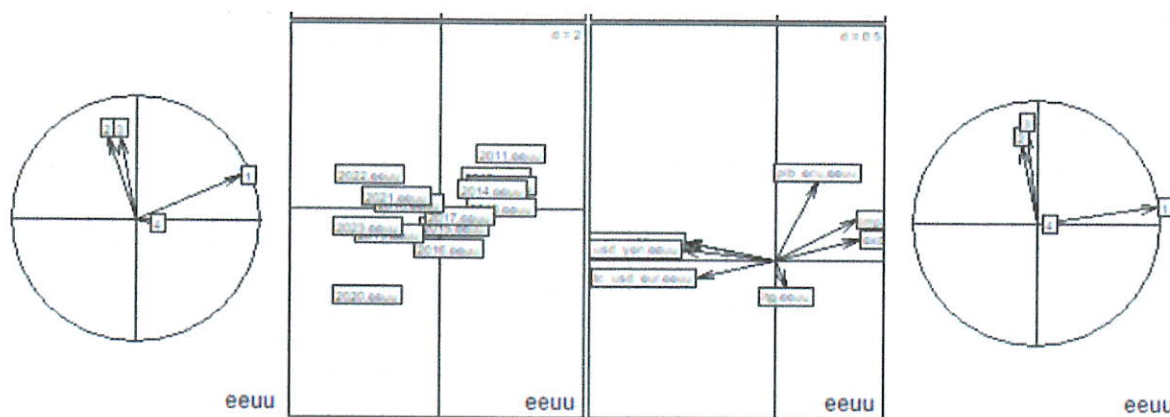
En contraste, las variables asociadas al tipo de cambio presentan una correlación negativa, lo que implica que las fluctuaciones en las tasas cambiarias entre el dólar, euro y yuan han afectado negativamente dicha relación comercial. El indicador tipológico de China (tip.china) se ubica en una zona intermedia del gráfico, lo que sugiere cierta estabilidad estructural en su perfil económico, en comparación con la variabilidad observada en otras variables.

En conjunto, el análisis gráfico proporciona evidencia de una influencia creciente y dinámica de China sobre los principales indicadores macroeconómicos de Ecuador durante el

período analizado.

Figura 8

Análisis estructural de EE. UU. (Interestructura, compromiso y correlaciones de variables)



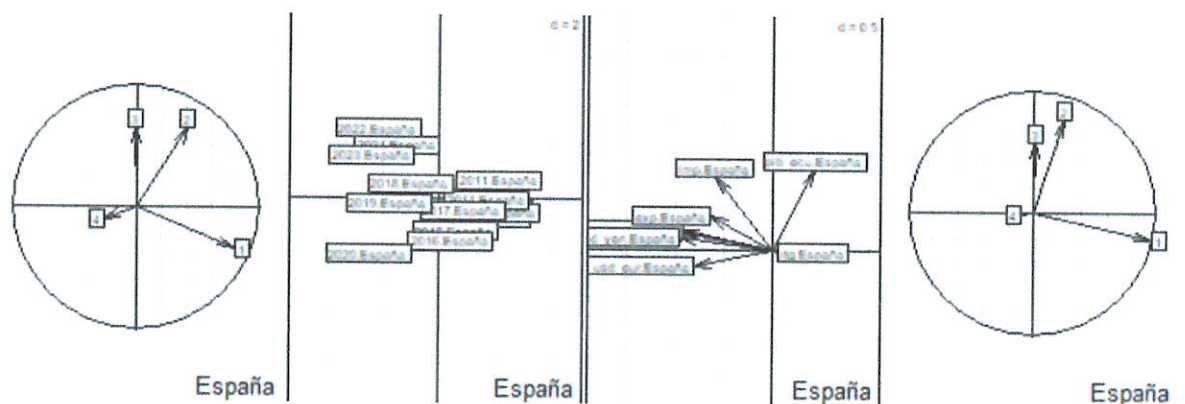
Nota: Grafico obtenido con el programa r autoría propia.

El análisis gráfico multivariado de las relaciones económicas de Ecuador con Estados Unidos y China entre 2011 y 2023 revela una evolución estructural significativa, especialmente en lo que respecta al comercio exterior y al crecimiento del PIB ecuatoriano. En el caso de EE.UU., la progresión cronológica indica una transformación paulatina en los vínculos económicos, marcada por una correlación positiva entre las exportaciones, importaciones y el PIB. Este patrón sugiere que el intercambio comercial con EE.UU. ha estado estrechamente ligado al desempeño macroeconómico del país. En contraste, las variables relacionadas con los tipos de cambio (USD/EUR y USD/VEN) muestran una correlación negativa, lo cual evidencia que la volatilidad cambiaria internacional ha introducido presiones adversas sobre estas relaciones comerciales.

Asimismo, la representación visual del componente tipológico en el tipo de cambio y su relativa estabilidad a lo largo del tiempo indica que, pese a los cambios coyunturales, la estructura económica del socio estadounidense ha mantenido un rol consistente. Los círculos de correlación y la coherencia en la dirección de las variables confirman la validez de los patrones identificados. En conjunto, el análisis sugiere que las relaciones económicas de Ecuador con ambos socios han estado influenciadas principalmente por factores transaccionales y monetarios, más que por variaciones estructurales profundas, destacando la necesidad de políticas económicas adaptativas ante un entorno internacional dinámico.

Figura 9

Análisis estructural de España (Interestructura, compromiso y correlaciones de variables)



Nota: Grafico obtenido con el programa r autoría propia.

El gráfico central muestra un Análisis Factorial de Correspondencias (AFC) aplicado a indicadores económicos de España entre 2010 y 2023. En este plano, los años se representan como individuos cuya posición refleja similitudes estructurales en sus datos económicos. Se observa un agrupamiento notorio de 2021, 2022 y 2023 en el cuadrante superior izquierdo, lo que indica una configuración económica homogénea entre estos tres años. Esta cercanía sugiere que comparten

características derivadas de un contexto común: la aplicación de políticas de estímulo fiscal y monetario, la recuperación tras la crisis provocada por la pandemia de COVID-19 y una tendencia hacia la estabilización macroeconómica. En contraste, años como 2017, 2018, 2019 y 2020 aparecen más dispersos, lo cual denota una mayor variabilidad estructural; estos años estuvieron marcados por distintos grados de crecimiento, tensiones comerciales internacionales, e incertidumbres derivadas de factores internos y externos culminando con el impacto abrupto de la pandemia en 2020.

El gráfico de la derecha, que representa las correlaciones entre variables activas y los ejes factoriales, permite interpretar el peso específico de cada indicador económico en la construcción del espacio analizado. Aunque no están etiquetadas, por la lógica del análisis se deduce que las variables incluyen indicadores como inversión, PIB per cápita, tasa de desempleo o productividad. Los vectores que se proyectan con mayor longitud y dirección definida en relación a los ejes muestran qué variables tienen más influencia en la distribución de los años en el plano. El eje 1 (horizontal) parece capturar el gradiente principal de transformación estructural posiblemente vinculado al ciclo económico general, mientras que el eje 2 (vertical) recoge contrastes más coyunturales, como choques externos o eventos puntuales. Finalmente, el círculo de correlaciones (gráfico izquierdo) confirma que ciertas variables explican mejor la variabilidad observada, aportando claridad sobre qué dimensiones han definido la evolución económica española en este periodo.

CAPITULO V

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

6.1. Conclusiones.

Durante el periodo comprendido entre 2010 y 2023, las tensiones comerciales entre potencias como Estados Unidos, China y la Unión Europea provocaron distorsiones relevantes en el comercio internacional, afectando particularmente sectores estratégicos como la manufactura, la tecnología, los alimentos y los productos pesqueros. En este contexto global convulso, Manta ciudad portuaria cuya economía se sustenta en gran medida en las exportaciones de atún, camarón, banano y otros productos agroindustriales no quedó exenta de impactos. Si bien estos efectos fueron en su mayoría indirectos, se manifestaron con claridad en la desaceleración de su crecimiento económico local, impulsada por la caída en la demanda externa, las fluctuaciones en los precios internacionales y una creciente incertidumbre en torno a los flujos logísticos y la inversión extranjera.

El análisis realizado permite concluir que las medidas de represalia arancelaria adoptadas entre las principales economías del mundo no afectaron a Manta de manera homogénea. La imposición de restricciones por parte de Estados Unidos y China, sumada a la redefinición de tratados y rutas comerciales, alteró significativamente los destinos de exportación de los productos locales. Esta vulnerabilidad se vio acentuada por la escasa diversificación de la oferta exportable, altamente concentrada en pocos productos y mercados. Tal situación limitó la capacidad de respuesta del tejido económico mantense ante los choques externos derivados de la inestabilidad comercial global, dejando en evidencia la necesidad urgente de fortalecer estrategias de diversificación productiva y comercial para mitigar riesgos futuros.

6.2. Recomendaciones.

Se recomienda implementar políticas públicas a nivel local y regional orientadas a diversificar la base productiva de Manta, fomentando nuevas cadenas de valor en sectores agroindustriales, pesqueros y de servicios logísticos especializados. Esta diversificación es esencial para reducir la dependencia de productos primarios y mercados limitados, y fortalecer la capacidad de respuesta ante las disrupciones externas derivadas de conflictos comerciales internacionales. En paralelo, se debe priorizar la modernización del puerto de Manta, mejorar la conectividad intermodal e invertir en la digitalización de procesos aduaneros y logísticos, con el objetivo de incrementar la competitividad comercial de la ciudad y facilitar su adaptación a la reconfiguración dinámica del comercio global.

Asimismo, se propone la creación de un observatorio técnico de comercio exterior que permita monitorear, anticipar y analizar los impactos locales de las tensiones comerciales internacionales, con participación activa del sector académico, empresarial y gubernamental. Este sistema debe generar información estratégica para la toma de decisiones y apoyar el diseño de políticas locales basadas en evidencia. Finalmente, se recomienda consolidar espacios permanentes de coordinación público-privada para construir una agenda de inserción internacional de largo plazo, basada en inteligencia comercial, diplomacia económica territorial y aprovechamiento efectivo de los tratados y acuerdos comerciales existentes.

6.3. Referencias

- A General Equilibrium Analysis of U.S. Foreign Trade Policy. (1992). In J. d. G. Tarr, *A General Equilibrium Analysis of U.S. Foreign Trade Policy* (pp. 1-289). Cambridge: MIT Press, Cambridge, MA.
https://openlibrary.org/books/OL2027902M/A_general_equilibrium_analysis_of_US_foreign_trade_policy?utm_source=chatgpt.com
- Amiti, M., & Weinstein, D. (2009). *Exportaciones y choques financieros*.
https://www.nber.org/system/files/working_papers/w15556/w15556.pdf
- Amiti, M., Redding, S., & Weinstein, D. (2019). *The Impact of the 2018 Tariffs on Prices and Welfare*, 187-2010. <https://doi.org/10.1257/jep.33.4.187>
- Amiti, M., Redding, S., & Weinstein, D. (2019). The Impact of the 2018 Tariffs on Prices and Welfare. *Journal of Economic Perspectives*, 33, 1-2010. <https://doi.org/10.1257/jep.33.4.187>
- Antràs, P. (2021). ¿Desglobalización? Cadenas de valor globales en la era pos-COVID-19. *Actas de la conferencia del Foro del BCE*. <https://antras.scholars.harvard.edu/publications/de-globalisation-global-value-chains-post-covid-19-age>
- Arcentales Quijije, J., Quijije Zambrano, D., & Farfán Triviño, H. (2024). La importación de productos chinos y su impacto en el desarrollo del emprendimiento juvenil en Manta. *Polo del Conocimiento*, 9(12), 1853-1882.
<https://polodelconocimiento.com/ojs/index.php/es/article/view/8590/html>
- Arguello, R. (2008). Una estimación del impacto del componente comercial del Acuerdo de. *Coyuntura Económica*, 12(1-20). <https://revistas.udea.edu.co/index.php/coyuntura/article/view/2348/1919>
- Baena Rojas, J. J. (2018, Noviembre). Barreras arancelarias y no arancelarias como restricciones al comercio internacional. *Venezolana de Gerencia*(83), 543-562.
https://www.researchgate.net/publication/328887543_Barreras_arancelarias_y_no_arancelarias_como_restricciones_al_comercio_internacional

Bajo, O. (1991). *Teorías del Comercio Internacional*. Barcelona.

https://books.google.com.ec/books?hl=es&lr=&id=99HyPYGM5EUC&oi=fnd&pg=PA9&dq=teor%C3%ADa+del+comercio+articulo+cientifico&ots=cw4Cq5vCfE&sig=fe_oXv9zbHOHmCUose9mqRdhzH4#v=onepage&q&f=false

Banco Central del Ecuador. (2022). <https://www.bce.fin.ec/>

Baque Cantos, M. (2018, enero 01). Microempresa en el Ecuador: Caso ciudad de Manta. *Dominio de las Ciencias*, 4(1), 1-14. file:///C:/Users/LIZ/Downloads/Dialnet-MicroempresasEnElEcuador-6313241%20(2).pdf

Carpio Echeverría, Y., Quiroz Moncerrad, J., & Tumbaco Chilán, R. (2025). Impactos económicos y sociales del comercio exterior de Ecuador con China: Evaluación de efectos y oportunidades (2021-2023). *Polo del Conocimiento*, 10(2), 995-1016.

<https://polodelconocimiento.com/ojs/index.php/es/article/view/8928/html>

Castresana, S. (2017). evaluación de los posibles impactos de un acuerdo comercial entre el Ecuador y la Unión Europea. <https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/16601086-36ea-4bd6-9f58-26a47c6a590f/content>

Ceipa. (2024, 0ctubre 20). *Manta: capital y potencia Mundial del Atun*.

<https://ceipa.com.ec/2024/10/29/manta-capital-y-potencia-mundial-del-atun/>

CEPAL. (2018). *Panorama de la inserción internacional de América Latina y el Caribe*.

<https://www.cepal.org/es/publicaciones/43966-panorama-la-insercion-internacional-america-latina%20caribe-2018>

Chávez Gutiérrez, Jaime. (2023). Autoridad Portuaria de la ciudad de Manta. (Boletín Estadístico Portuario). 1-20. <https://www.puertodemanta.gob.ec/wp-content/uploads/2024/02/Boleti%CC%81n-Estadi%CC%81stico-Portuario-2023-APM-ok.pdf>

Chosgo Tala, A. (2016). El comercio internacional y los países desarrollados. *Ventana Científica*.

http://revistasbolivianas.umsa.bo/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2305-

60102016000100007&lng=pt&nrm=iso

de Melo, J., & Tarr, D. (1992). In *A General Equilibrium Analysis of U.S. Foreign Trade Policy* (pp. 1-289). Cambridge: MIT Press, Cambridge.

https://openlibrary.org/books/OL2027902M/A_general_equilibrium_analysis_of_US_foreign_trade_policy?utm_source=chatgpt.com

Duran Lima, J. (2017). Evaluación de los posibles impactos de un acuerdo comercial entre el Ecuador y la Union Europea. *Comision economica para America Latina y el Caribe (CEPAL)*., 1-101.

<https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/16601086-36ea-4bd6-9f58-26a47c6a590f/content>

Eaton, J., & Grossman, G. (1986). politica comercial e industrial optima bajo oligopolio. *the quarterly journal of economics*, 406.

Evenett, S. (2019). Proteccionismo, discriminación estatal y negocios internacionales desde el inicio de la crisis financiera mundial. 2, 9–36. <https://link.springer.com/article/10.1057/s42214-019-00021-0>

Evenett, S., & Vines, D. (2012). El proteccionismo en tiempos de crisis y la gobernanza multilateral del comercio: una evaluación. 28(2), 195-394. <https://academic.oup.com/oxrep/issue/28/2>

Fajgelbaum, P., Goldberg, P., Kennedy, P., & Khandelwal, A. (2020). El regreso al proteccionismo. *The Quarterly Journal of Economics*, 135(1), 1-55. <https://academic.oup.com/qje/article-abstract/135/1/1/5626442?redirectedFrom=fulltext>

Frankel, J., & Romer, D. (1999, junio 3). ¿El comercio genera crecimiento? *Revista económica estadounidense*, 1-399. <https://doi.org/10.1257/aer.89.3.379>

Garcia, P. (2022). Desarrollo Economico Sostenible de la Ciudad de Manta. Universidad Dunces. (1-2022). <https://universidadducens.edu.mx/blog/desarrollo-economico-sostenible-de-la-ciudad-de-manta/>

Gomez Mielles, M. J., & Kon Zevallos, D. (2014). Análisis de las preferencias arancelarias y su impacto en las principales empresas. [Tesis de grado]. Universidad San Gregorio de Portoviejo. 1-188.

- <http://repositorio.sangregorio.edu.ec/bitstream/123456789/991/1/ComExt-T1314.pdf>
- Gonzales Blanco, R. (2011). Diferentes teorías del comercio internacional. *tendencias y nuevos desarrollos de la teosia economica.*, 1-16.
- <https://www.revistasice.com/index.php/ICE/article/view/1393/1393>
- Gutiérrez, I. (2020, julio 15). *muyfinanciero*. <https://muyfinanciero.com/conceptos/guerra-comercial/>
- Haskel, J., Lawrence, E., & Matthew, S. (2019). llobalización y salarios en Estados Unidos: Modificación de la teoría clásica para explicar hechos recientes. *Journal of Economic Perspectives*, 26(2), 119–40. <https://doi.org/10.1257/jep.26.2.119>
- Helpman, E. (1990). Comercio, derrames de conocimiento y crecimiento. *NBER*, 1-17.
- https://www.nber.org/system/files/working_papers/w3485/w3485.pdf
- Hertel, T., & jeff, R. (2004). Estimación del comportamiento de la demanda internacional para su uso con datos basados en insumo-producto. *Economic Systems Research*, 1-39.
- I Martin, X. S., & Pinkovskiy, M. (2017, abril). CHINA'S GDP GROWTH MAY BE UNDERSTATED. *NBER WORKING PAPER SERIES*, 1-45. <https://salaimartin.com/media/pdf/w23323.pdf>
- Johnson, S. (1953). OPTIMAL TWO- AND THREE STAGE PRODUCTION SCHEDULES WITH SETUP TIMES INCLUDED. 402.
- <https://www.rand.org/content/dam/rand/pubs/papers/2008/P402.pdf>
- Krugman , P., & Obstfeld, M. (2019). Economía internacional: teoría y política, 11.ª edición global. In M. O. Paul R. Krugman, *Economía internacional: teoría y política, 11.ª edición global* (p. 800). Global.
- Lucena Castellano, R. (2006). Comercio internacional y crecimiento económico. *11*(20).
- <https://www.redalyc.org/pdf/543/54302006.pdf>
- Lucena Castillo, R. (2006). Comercio internacional y crecimiento económico. *Aldea Mundo*, *11*(20), 49-55. <https://www.redalyc.org/pdf/543/54302006.pdf>
- Martin , N. (2019). Indonesia and the impact of U.S.-China trade tensions. Deutsche Welle.

- <https://www.dw.com/en/indonesia-us-china-trade-war/a-48468412>
- Mesías Tamayo, R. A. (2019). El acuerdo comercial entre Ecuador y la EFTA: Análisis de sus implicaciones económicas. [Tesis de maestría, Universidad Andina Simón Bolívar]. 1-148. <https://repositorio.uasb.edu.ec/handle/10644/6680>
- Ministerio de Producción Comercio Exterior Inversiones y Pesca. (2024, Octubre 15). <https://www.produccion.gob.ec/acuerdo-comercial-de-ecuador-con-union-europea-arroja-resultados-positivos/>
- Molina Vargas., A., López Martínez, J., & Gómez Chiñas, C. (2024, Agosto. 12). Analisis de posicion y dinamismo comercial entre Estados Unidos y China. *Mexico y la cuenca del pacifico*, 13(38), 9-35. <https://doi.org/10.32870/mycp.v13i38.871>
- Moreno, A., Narváez, D., & Sancho, S. (2016). Teorías del Comercio Internacional. *Documento técnico de integración monetaria y financiera regional*, 11, 1-22. <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/doctec11.pdf>
- Noguera , G., & johnson, R. (2012). FRAGMENTACIÓN Y COMERCIO DEL VALOR AÑADIDO DURANTE CUATRO DÉCADAS. *NATIONAL BUREAU OF ECONOMIC RESEARCH*, 62.
- Nuno, L., & Venables, A. (2001). Infraestructura, desventaja geográfica, costos de transporte y comercio. *The World Bank Economic Review*, 15(3), 451-479. https://ideas.repec.org/a/oup/wbecrv/2001153451--479.html?utm_source
- Organización Mundial del Comercio. (2015). *Informe sobre el comercio Mundial 2015*. Stowers Panos, Chris. https://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/world_trade_report15_s.pdf
- Organización Mundial del Comercio. (2021, Junio 2). *Impact of trade tensions on global supply chains*. *WTO Publications*. <https://www.wto.org/indexsp.htm>
- Reda, C., & Hasanov, F. (2024). Las trampas del proteccionismo: Sustitución de importaciones vs. Política industrial orientada a la exportación. *INTERNATIONAL MONETARY FUND*. <https://www.elibrary.imf.org/downloadpdf/view/journals/001/2024/086/001.2024.issue-086->

en.pdf?utm_source

Revista Internacional del Trabajo. (1999). <https://submit.ilr-rit.org/submissions/>

Salazar Cantú, J. (2015). Estructura y evolución reciente. *trayectoria*, 17(40), 67-88.

<https://www.redalyc.org/pdf/607/60735446003.pdf>

Samaniego Saltos, M. J. (2011). las barreras arancelarias y no arancelarias y su impacto socioeconómico en el mercado ecuatoriano [Tesis de licenciatura] Universidad Espiritu Santo.

<https://repositorio.uees.edu.ec:8443/server/api/core/bitstreams/cb7e280c-6f7a-4003-b2a1-668408abc443/content>

Sanchez , S. (2024, Mayo 28). Manta, Ecuador:Un faro Economico y Cultural en la Costa del Pacifico.

Mercosur Economic. <https://www.mercosureconomic.com/manta-ecuador-un-faro-economico-y-cultural-en-la-costa-del-pacifico/>

Sotomayor Pasmíño, A., Cedeño Cabrera, J., & Sandoval Valle, R. (2021). Proteccionismo en Ecuador: caso industria de ensamblaje de celulares. *Ecociencia*, 1-16.

<https://doi.org/10.21855/ecociencia.80.638>

Swanson, K., Coppess, J., & Schnitkey, G. (2019, Abril 19). *El conflicto comercial: un año después*.

farmdoc daily: https://farmdocdaily.illinois.edu/2019/04/the-trade-conflict-one-year-later.html?utm_source

Sykes, A. (2019, Enero 10). *El proteccionismo como salvaguardia: un análisis positivo de la cláusula de escape del GATT con especulaciones normativas*", 58 *University of Chicago Law Review* 255.

https://chicagounbound.uchicago.edu/journal_articles/9722/?utm_source

Urgiles Urgiles, G. P. (2018, junio). Ecuador y el comercio con estados unidos: evolución, composición y tendencias. 13(1). <https://doi.org/10.32645/13906925.507>